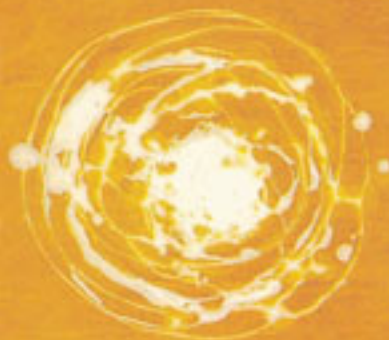


TEMAS RECREATIVOS
Y DE
AZAR

Días 9, 10 y 11 de Abril de 1987

CONGRESO ANDALUZ DEL AUTOMATICO

**“La nueva feria de
Torremolinos”**



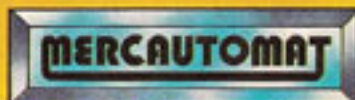
Colaboran:

- ★ JUNTA DE ANDALUCIA
- ★ ANMARE



Organiza:

- ★ GRUPO TAULAR
- Santísima Trinidad, 3
- Telf. (91) 445 37 02
- 28010 Madrid (España)



**PALACIO DE CONGRESOS Y EXPOSICIONES
(Torremolinos - Málaga - España)**

9, 10 y 11 de abril
TORREMOLINOS
ESTRENA
NUEVA FERIA





DIRECTAMENTE

Con un buen ritmo, con paso firme, hemos abierto una vía
directa hacia el futuro.

Recreativos Franco S.A. súbase a nuestro tren

LAP BY LAP



CI. FELIPE ASERDIO, 1 FELIPE INO OCHO CALLEJA FUERLABRADA (MADRID)
APARTADO 15066 MADRID TELEX 4867 EERE TEL. 903 33 97 606 21 14

UN AUTENTICO FORMULA 1

ABRIL

6	7	1	2	3	4	5
13	14	8	9	10	11	12
20	21	15	16	17	18	19
27	28	22	23	24	25	26
		29	30			

S. 5.35
P. 6.16
Dia 6
Setma. 14
91

**CIRSA presenta
importantes
novedades A y B**

Consultar a la Red de Distribución CIRSA



CIRSA COTIZARA EN BOLSA

LA empresa CIRSA podría cotizar en breve en Bolsa, según se desprende de la afirmación que hizo Manuel Lao en el transcurso de la reunión de la Junta Directiva de FACOMARE en la que se eligió nuevo presidente de la Asociación. Esta información fue facilitada por el señor Lao como uno de sus argumentos para alcanzar la presidencia de FACOMARE y para apoyar su deseo de ser presidente de todos, ya que, al cotizar su empresa en Bolsa, también podría ser de todo el Sector.

MORALES, POR LOS PELOS

EN la primera votación para la nueva presidencia de FACOMARE, Eduardo Morales estaba convencido de que saldría elegido presidente de la Asociación. Morales, que era una de las dos personas de la directiva que conocía previamente la decisión de Joaquín Franco de dimitir (ni siquiera se sabía en INDER), estaba seguro de que Franco se abstendría en la votación, cosa que efectivamente habría sucedido si Manolo Lao no hubiera recordado a Joaquín su promesa de apoyar su candidatura cuando dejara la presidencia.

FER CADA DOS AÑOS

DANIEL Sarto, coordinador general de la Feria Española del Recreativo, ha comentado que Interalia no tiene ningún inconveniente en que FER se celebre cada dos años. Tal manifestación se produjo en el transcurso de una comida de Manuel Lao con representantes de las tres revistas del Sector y respondía a la posible decisión de CIRSA y RECREATIVOS FRANCO de no asistir a la siguiente convocatoria de la Feria, FER 87.

FRENO POLITICO A FRANCO Y CIRSA

SEGUN rumores no contrastados, desde la propia presidencia del Gobierno se ha lanzado la consigna de frenar cualquier cosa que huela a Franco o a CIRSA. La razón de esta posible actitud política e inconstitucional habría que buscarla en la inquietud que ha producido en el Gobierno de Madrid el asunto de los boletos gallegos. Si dos empresarios son capaces de poner en peligro mil millones de pesetas sin inmutarse, cualquier día deciden perder cinco mil y nos colocan a Suárez en la Moncloa. Un razonamiento de este tipo parece haber sido la causa de la presunta consigna socialista.

PROYECTO DE LEY DEL JUEGO DE ALIANZA POPULAR

EL Grupo Popular del Congreso de los Diputados puede presentar, en los próximos meses, un proyecto de Ley General del Juego si el Gobierno no manda rápidamente al Parlamento el proyecto que el ministro Barrionuevo dice tener.

INDUFERIAS 87. EN NOVIEMBRE

INDUFERIAS, la gran Feria Internacional del Sector Recreativo que se celebra en Valencia, ya tiene fechas para su edición del presente año. Concretamente, se desarrollará durante los días 24, 25 y 26 de noviembre.

CIRSA *Guay* VD

LA TOPE
SENSACIONAL



Sólo con un modelo tope sensacional que, con un juego seductor y lleno de atractivos, cautiva a su clientela, puede Ud. obtener una gran rentabilidad. Una rentabilidad Guay!!

CIRSA GUAY, en su versión VD, incorpora el aliciente de los displays, que hace el juego más sencillo y rápido, con lo cual obtener grandes beneficios ya únicamente depende de Ud.

¡No sea tímido, enróllese a la VD y siempre saldrá ganando!



UNIDESA

UNIVERSAL DE
DESARROLLOS ELECTRONICOS S.A.
C/los. Costeñor 298
19200 TERRASIA (Barcelona)
Tel. 93. 715. 77.00
Telex 60172 SAIR E



Andalucía se convierte de nuevo en el centro de atención del Sector del Recreativo.

5	Display	68	Sólo en Francia hubo sorpresas
7	Sumario	73	El Grupo Orenes amplía sus instalaciones
9	Editorial	74	Javier Trujillo: «Las deficiencias de la Administración se cubren con las irregularidades de los operadores»
10	Entrevista con Manuel Cortés	80	Automáticos Ibéricos comienza su inevitable expansión
12	La nueva Feria de Torremolinos, a punto	83	Pugna de competencias por el juego
14	Sala de Juntas	88	25 largos años cumpliendo de verdad
24	Franco: Dimite y vencerás	92	Vífico, el orgullo de Gottilcs al sur de España
28	Lao: Pierde y ganarás	96	Descubierta una importante red de falsificación de guías y tasas de máquinas
32	Curtich no debe confiarse	100	Riáñez, técnica de primera magnitud
38	Opinión de Eulogio Pingarrón	102	La culpa del retraso la tiene la Comisión Nacional del Juego
40	«Espero que esta vez Barrionuevo no me venga con palabritas del Niño Jesús»	105	El caos se come cualquier esfuerzo de los funcionarios
46	Muresa, donde el éxito se llama eficacia	108	Los tribunales nos dan la razón
52	Ebrinsa, un salón de cinco estrellas	111	Magnet, el sistema revolucionario para vídeos, fue presentado en Murcia
54	«Todo se ha perdido menos el honor y las deudas»	112	Campeonato de billares sobre billares de campeonato
61	Opinión de José Antonio Bosch		
64	Un secretario de lujo		
67	Tecfri recibe un importante premio a la exportación		

ENDURO RACER

Campeona en todos los terrenos



Vuele sobre las barreras,
derrape en las curvas y
aumente sus beneficios a gran
velocidad, con este atractivo
videojuego simulador de
competición, que le hará
campeón en todos los
terrenos.

FABRICADO EN
EXCLUSIVA PARA ESPAÑA
POR UNIDESA-CIRSA.



UNIDESA

Ctra. Castellar 298
08226 TERRASSA | Barcelona - España
Tel. 93 - 785 77 62
Télex 56172 SAIR-E



Gerente:

Blanca Plaza

Director de Publicaciones:

Domingo Peinado

Director:

Charo de Larrinaga

Editor Gráfico:

Luis Magán

Publicidad:

Myriam Corbelle

Temas Jurídicos:

Francisco Racionero

Administración:

María Puebla

Opinión:

Máximo

Felipe Mellizo

Raúl del Pozo

Ilustraciones:

Gallego

Fernando César

José M.* Ponce

Fernando Rubio

Fotografía:

Sigfrid Casals

Fernando Sacristán

Javier Ortúzar

Colaboradores:

Enrique López Oneto

Vicente Almenara

Joni Marx

Cristina Iglesias

Susana Paso

Enrique Lores

Elena Ruiz

Imprime:

Valero y González, S. L.

Santa Leonor, 27

Dépósito Legal: M-30191-1984.

TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR es una publicación de:

EDICIONES TAULAR, S. A.

Santísima Trinidad, 3, 5.º C

Tel. (91) 445 37 02 (3 líneas)

28010 Madrid

Edita:



Consejero Delegado:

Juan Manuel Ortega

Consejeros:

Francisco Racionero

Enrique Ortega

Ediciones TAULAR, S. A., expresa sus opiniones en el Editorial de cada número, declinando su responsabilidad ante el resto de las informaciones que son respaldadas por sus propios autores. Queda prohibida la reproducción total o parcial de cualquier texto, fotografía o ilustración de TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR sin el consentimiento escrito de EDICIONES TAULAR, S. A.

LA CRISIS DEL SILENCIO

En el momento de escribir estas líneas, el Sector se encuentra en uno de esos estados críticos del que será mejor no hablar para no estropear todavía más las cosas. Sin embargo, como quiera que este tipo de situaciones viene dándose con demasiada frecuencia, sí conviene hacer alguna reflexión sobre la delicada cuerda en la que nos movemos (más bien nos balanceamos), por sí de una vez y para siempre somos capaces de conseguir la estabilidad tan deseada y necesaria para todos. Se nos dirá, por otra parte, la facilidad que tenemos las revistas para escribir demagogias desde nuestros editoriales, y necesariamente debemos responder que al margen de otras plataformas de expresión de dudosa profesionalidad, lo cierto es que desde TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR siempre hemos procurado poner al Sector por encima de nuestros propios intereses editoriales (sirva como ejemplo el presente editorial, donde lo más importante es lo que no decimos) y, de paso, no está de más recordar que ahora que Joaquín Franco ha dimitido como presidente de FACOMARE (inteligente decisión), nuestra revista ha sido la única que tras la experiencia de los primeros cien días criticó constructivamente su labor y su desgaste personal, mientras en otra publicación no sólo se le hacía la pelota, sino también la puñeta, poniendo en su boca cosas que no dijo jamás sobre los dichosos veinte duros.

Por esta razón, y porque las demagogias encuentran con el paso del tiempo su mejor respuesta, nos gustaría que los profesionales del Sector entendieran no sólo el derecho que tienen a que la Administración les entregue una normativa legal, sino los deberes de la propia Administración respecto al texto de dicha normativa; y en este

sentido no nos queda más remedio que comportarnos como empresarios maduros y no como ilusos especuladores de lo imposible. En este contexto, la reciente encuesta publicada por una revista del Sector, sobre si el automático debería depender de Industria o Interior, no sólo debe interpretarse como una fórmula facilona para llenar páginas (máxime si tenemos en cuenta que esa misma encuesta ya la publicó en su número 2, en 1981, cuando sí tenía sentido); lo grave son las respuestas, que, inclinadas a la ausencia de un control del Ministerio del Interior, están evidenciando el abismo de incompreensión que de hecho existe entre la Administración y el Sector. Y eso es lo primero que debemos solucionar, porque todos estamos en el mismo patio, pero no es el del colegio.

Así, ante un futuro incierto, el Sector debe adquirir el compromiso de ser firme respecto a su profesionalidad empresarial, al tiempo que dúctil ante la racionalidad de sus medios y de los resultados económicos de su gestión. Queremos decir que no podemos pedir la Luna y que deberemos adecuarnos a la dinámica de un futuro racional. Queremos decir que quizás tengamos que purgar nuestros beneficios, pero que, como compensación, podemos conseguir que nuestro Sector sea exactamente eso: nuestro. Pero dentro de una normativa estable, adecuada, constitucional y respetuosa con los empresarios del Sector.

Permítasenos, por último, asegurar que en esta crisis de la que hablábamos al principio, quizás lo mejor sea el silencio que existe a su alrededor. Enhorabuena, porque eso demuestra una gran responsabilidad. ¡Ojalá salgamos bien de ella!

Manuel Cortés, director general del Juego, ilusionado con el CONGRESO ANDALUZ DEL AUTOMATICO

«La presentación oficial del Reglamento será en Torremolinos»

El director general del Juego de Andalucía, Manuel Cortés Ballesteros, es sin duda el hombre que más ha trabajado en la elaboración de los nuevos Reglamentos de Máquinas Recreativas que afectarán a su Comunidad. TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR estuvo charlando con él sobre esta cuestión prioritaria para el Sector al sur de España y sobre el CONGRESO ANDALUZ DEL AUTOMATICO que ha preparado el GRUPO TAULAR que, con la colaboración de la JUNTA DE ANDALUCIA y ANMARE, se celebrará los días 9, 10 y 11 de abril en el PALACIO DE CONGRESOS Y EXPOSICIONES DE TORREMOLINOS (Málaga).

A nadie se le oculta que las relaciones entre la Administración y el Sector en Andalucía son prácticamente idílicas. La negociación que la Dirección General del Juego y ANMARE han mantenido respecto a la elaboración del Reglamento de Máquinas Recreativas ha sido en todo momento correcta y enormemente constructiva. En otro orden de cosas, la colaboración que el Sector mantiene con la JUNTA DE ANDALUCIA en apoyo de su política social es también digna de mención, como lo demuestra la creación de la FUNDACION ANMARE CONTRA LA DROGA, una institución que es un orgullo para nuestro Sector y que, por cierto, será la encargada de organizar la CENA DE GALA de la nueva Feria que el GRUPO TAULAR ha preparado en Torremolinos durante los días 9, 10 y 11 de abril. Ni que decir tiene que los beneficios de la citada cena serán íntegramente destinados a la FUNDACION para contribuir en la lucha de esa lacra social que representa el problema de la droga.

Y, en este contexto, el director general del Juego en Andalucía, Manuel Cortés, recibió a nuestra revista para hacer unas breves declaraciones en torno a la colaboración que su departamento tendrá en el acontecimiento de Torremolinos. El será quien lleve la voz cantante de la Administración en el Congreso y quien presente el nuevo Reglamento

de Máquinas Recreativas, sobre el que no quiso ser muy explícito, habida cuenta de la proximidad del Congreso.

—Básicamente, el nuevo Reglamento se ajustará al proyecto que todos conocemos y que hemos venido discutiendo. Cambiará la transitoria novena y poco o nada más. En líneas generales, creemos que es un buen Reglamento en el que quizás falten algunas cosas, pero nada especialmente fundamental.

—¿Por ejemplo?

—Tal vez nos ha faltado un poco de valentía para sacar del Regla-

mento a las Máquinas «A», pero como compensación, este tipo de máquinas está enormemente defendido dentro del texto legal en el aspecto sancionador, etc.

—¿Qué espera usted del Congreso de Torremolinos?

—Me gustaría que de este Congreso saliera fortalecida una idea, que es la de fortalecer las asociaciones. La Administración no puede estar conectando con personas individuales, porque esto alarga y complica las cosas. Es mucho mejor unificar, representar... En cualquier caso, nadie puede decir que mi departamento no le ha escuchado, sea persona individual o representativa. Aquí se ha atendido a todo el mundo.

—¿Qué representará, desde su punto de vista, el nuevo Reglamento para el Sector?

—Ayudará a estabilizarle. Al menos habrá una regla de juego y en un solo texto estará reflejado todo lo que una empresa de este Sector necesita saber.

—¿Modificará el dictamen del Consejo de Estado el texto del Reglamento que ustedes han preparado?

—Pienso que, en todo caso, habrá alguna modificación de orden metodológico, no de otro tipo. Lo mandamos hace un mes y medio aproximadamente y creemos que a mediados de la primavera estará ya publicado oficialmente.

Documento de Información JUNTA DE ANDALUCIA

Dirección General del Juego

El Sr. JUAN MARTEL, Director
FUNDACION TAULAR, S.L.
C/ SANTIAGO TRIUNFAL, 2
28010 MADRID

Sevilla, 23 de Marzo de 1987

Atentamente Sr. Director

En relación con las intervenciones que hemos recibido manifestando inquietud e incomprensión del CONGRESO ANDALUZ DEL AUTOMATICO, y en virtud de la colaboración que esta Dirección General, para el punto a) previsto, tiene al punto de celebración Junta de Andalucía de hacer la PRESENTACION OFICIAL DEL REGLAMENTO DE MÁQUINAS RECREATIVAS en el citado Congreso, del 9 al 11 de abril de 1987, en el Palacio de Congresos y Exposiciones de Torremolinos (Málaga).

Por otro lado, se valora altamente:


MANUEL CORTÉS
Director General del Juego

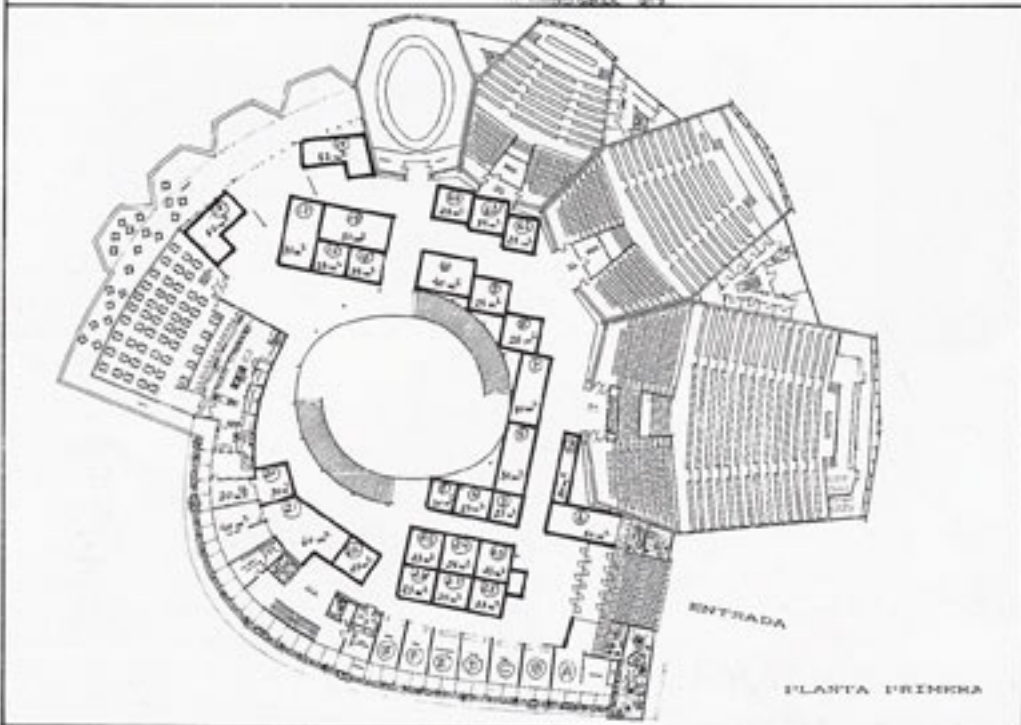
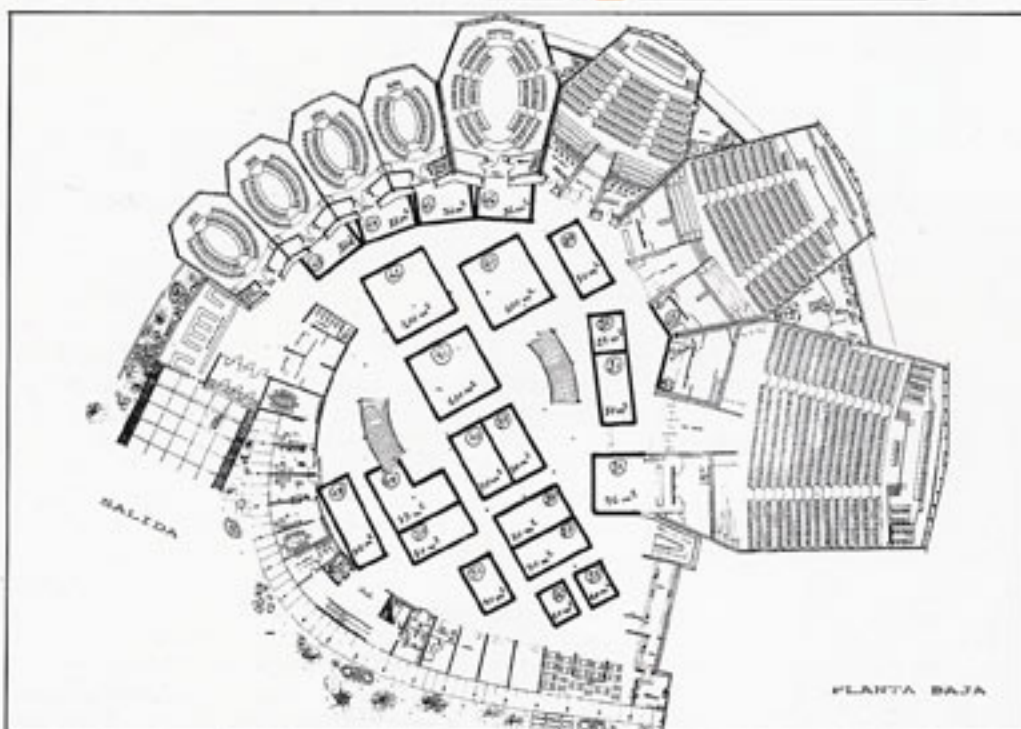


Para más información, consulte el número 10-AZAR



Todo el Sector, pendiente de conocer los nuevos reglamentos y las nuevas máquinas que serán presentadas en Málaga los días 9, 10 y 11 de abril

La nueva feria de Torremolinos, a punto



EN el momento de cerrar la presente edición de TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR, todo está preparado para intentar conseguir que La Nueva Feria de Torremolinos sea un éxito comercial y popular de nuestro Sector. La señorita Myriam Corbelle, coordinadora de esta Feria que organiza el Grupo Taular y en la que colaboran la Junta de Andalucía y Anmare, nos comenta que esta convocatoria supone una gran oportunidad para que el Sector clarifique sus posiciones cara al futuro. El hecho de que la Junta de Andalucía presente oficialmente los Reglamentos de Máquinas y Salones para Andalucía en el transcurso del Congreso que tendrá lugar, y la posibilidad de que para los días 9, 10 y 11 de abril ya pudiera existir el nuevo Reglamento estatal, hacen que el Sector esté profundamente interesado en acudir a Torremolinos, donde, por otra parte, podrá hacer nuevas inversiones en máquinas, una vez que ya sabrá la nueva normativa y que comienza económicamente a recuperarse tras el pago de la tasa de enero.

Myriam, que conoce perfectamente al Sector, nos ha transmitido el enorme interés que se pulsa ante esta Feria que, por vía del rumor, se ha venido promocionando sola, circunstancia a la que la organización contribuirá decisivamente con la edición de sus publicaciones y el



Myriam Corbelle, coordinadora de La Nueva Feria de Torremolinos, se muestra muy optimista ante el especial ambiente de participación que se ha creado.

envío masivo de propaganda no sólo en Andalucía, sino en toda España. Propaganda que irá destinada a los operadores y a los Salones Recreativos, amén de distribuidoras, fabricantes y toda la industria auxiliar. En este sentido, la agencia oficial de viajes de la Feria, que es la conocida Viajes Líder, también está realizando un loable esfuerzo de propaganda, como es habitual para estas convocatorias.

Una Feria que se ha promocionado sola

Sobre los datos puramente técnicos, la organización nos comunica que existirán sesenta stands, distribuidos básicamente de la misma forma a como se hizo en la última Feria celebrada en Torremolinos, con un total de algo más de dos mil metros de exposición, lo que permitirá una gran cantidad de espacio libre para que los visitantes puedan circular cómodamente. Igual que en el 84, se entrará por la primera planta y se saldrá por la planta baja, para evitar que existan privilegios desproporcionados en la ubicación de los stands. Como novedad, y al ser una Feria con sabor típicamente andaluz, se les dio a las empresas de esa Autonomía prioridad en la contratación frente al resto de empresas del Sector.

**ASEMARE,
CONTRA
LAS
TASAS
MUNICIPALES**

Mientras que el Tribunal Económico-Administrativo de Madrid ha comenzado a fallar reclamaciones sobre el pago de Licencia Fiscal a los propietarios de bares con máquinas A y B, los empresarios de Tarragona de ASEMARE han planteado un recurso de reposición, pensando dirigirse por la vía contenciosa si no obtienen un fallo favorable. En esta provincia se han presentado más de 300 reclamaciones de propietarios de locales de hostelería contra este tributo municipal exigido, y que recabó el fallo contrario del Tribunal Económico-Administrativo Central y Provincial de Madrid.

Los propietarios de bares de Sabadell se han negado a pagar este impuesto municipal, cuyo

que «el tema no les quita el sueño», al tiempo que defiende la teoría de «pagar primero y luego reclamar para ver si es o no procedente». Por su parte, el Ayuntamiento de Palma ha decidido

gravar con 15.000 pesetas por máquina a los propietarios de locales de hostelería, lo que, si se verifica, supondría unos ingresos de más de 100 millones de pesetas por año.

**LA COMISION NACIONAL
DEL JUEGO INCORPORARA
A REPRESENTANTES
DE LAS AUTONOMIAS**



Según declaraciones de José Ignacio Cases, se está preparando un nuevo decreto para modificar la composición actual de la Comisión Nacional del Juego, que pasará a estar integrada por representantes de la Administración central y de las siete comunidades con plenas competencias (Cataluña, País Vasco, Galicia, Andalucía, Valencia, Navarra y Baleares) y con categoría cada

uno de director general. Esta comisión estatal contará con el trabajo de una comisión permanente ejecutiva y un órgano de encuentro entre las distintas Administraciones con competencias en materia de juego. La permanente asumirá las funciones ejecutivas que se otorgan en las regiones cuyas competencias no han sido transferidas.

EL DESTINO ES CRUEL

Aunque parezca paradójico, el juego ha causado la ruina al heredero de doña Manolita, cuyo puesto de lotería, situado en la Puerta del Sol, ha hecho ganar una fortuna. Alfredo Salgado huyó de España dejando atrás una deuda de 50 millones de pesetas, motivada por el mantenimiento de una cuadra de 60 caballos purasangre y la afición desmedida por las suertes del casino, que

visitaba con gran frecuencia, hasta el punto de que el de Valladolid le consideraba su mejor cliente, poniéndole un coche a su disposición para que viajara hasta allí cuando quisiera. Conchita Mínguez, jockey preparadora de algunos de estos caballos, ha dicho que los va a soltar en un prado si no se le paga el coste de su mantenimiento.



Ayuntamiento impuso una tasa no fiscal de 50.000 pesetas al año por máquina recreativa con premio. El concejal de Hacienda declaró a la prensa

LA ADMINISTRACION AUTONOMA DE MURCIA VIGILA LOS IMPUESTOS

Con el fin de mejorar la gestión de los impuestos cedidos a la Comunidad de Murcia por el Estado, relativos a impuestos sobre transmisiones patrimoniales, sobre patrimonios, sucesiones y tasas sobre juego, la Administración regional ha elaborado un plan basado en la selección y disponibilidad de personal técnicamente preparado, una campaña intensiva de información al ciudadano y mecanización de los servicios. Se trata de evitar el fraude, evitando competencias desleales y de aumentar las cantidades recaudadas por este motivo. Se prevé que, en conjunto, este aumento sea del 40 por 100 en 1987 sobre lo recaudado en 1985; concretamente, en tasas sobre el juego se piensan percibir este año 2.064,8 millones de pesetas, casi un 11 por 100 más que en 1985, que fueron 1.863 millones.



BALANZA, CIEN AÑOS DE SUERTE

La Cámara Oficial de Comercio, Industria y Navegación concedió uno de los galardones otorgados tradicionalmente a los salones Balanza.

Jesús Alamo y Vicky Cristescu han conseguido también en este terreno un amplio triunfo, logrando elevar a la máxima categoría la imagen y funcionamiento de estas instalaciones, no siempre bien conceptuadas. En boca de sus promotores, Balanza es algo más que un salón de juego en su sentido estricto, añadiendo tributos diferentes para definir algo que debe ser también más que un mero local con máquinas.

El premio de la Cámara de Comercio es, además de un reconocimiento a un siglo de actividad, la confirmación de que la labor de todos estos años ha sido fructífera y progresiva. Los señores del Alamo han sabido marcar una clara meta que se alcanza cada día.

Buena prueba de ello es el crecimiento empresarial que están disfrutando y del que damos cuenta en un reportaje monográfico que publicamos en este mismo número. Un desarrollo hacia adelante realizado a partir de una sólida base y encaminado hacia lograr, a través de lo más estudiado, lo mejor.



CURSO SOBRE RULETA DESDE MILAN

La bibliografía sobre el juego va aumentando en nuestro país, aunque sea fundamentalmente a base de traducciones y no de una producción propia. Este es el caso del «Libro completo de los juegos de casino», título bajo el que dos autores italianos se limitan a escribir una buena descripción de sistemas de ruleta y a pasar al galope sobre el resto de las modalidades, apenas con una explicación de catálogo.

El apartado que se dedica a lo que en la portada se llama, sin más, «máquinas tragaperras» ocupa solamente una pá-

gina y no aportada nada no ya al profesional, sino al simple curioso.

La fácil lectura y la corrección de los gráficos pueden justificar, pero solamente para los amantes de la ruleta, la adquisición de este volumen de la Editorial Juventud, puesto a la venta en poco más de 1.000 pesetas.

El interés principal del libro, según sus editores, consiste en el principio de anulación de un mito: el del casino y de los juegos que en él se desarrollan, intentando destruir uno de sus principales encantos, «la extraña divinidad del dinero».





El adiós de Ramón Paredes

Ramón Paredes, un gran profesional del mundo del Recreativo cuya labor es sobradamente conocida por todos, ha decidido dar un giro a su vida y alejarse de nuestro Sector. Su adiós se produce desde el Grupo Orenes, la firma a la que hasta ahora estaba vinculado, y a nosotros no nos queda sino desearle todo

tipo de éxitos en su nueva andadura. En la empresa de Angel y Eliseo Orenes ha dejado muy buenos amigos, y su marcha se ha producido desde la confianza y la amistad, no consintiendo que le fichara la competencia y marchándose a otro Sector que nada tiene que ver con el Automático.

SALA DE JUNTAS

Víctor Calvo, reelegido presidente de Andemar

La gestión realizada por Víctor Calvo al frente de Andemar ha recibido el mayoritario respaldo de sus compañeros operadores que le han reelegido presidente de Andemar por mayoría. En nuestra siguiente edición ampliaremos la noticia.

Baby Corn de la suerte

Automáticos Ibéricos celebró la apertura de su nueva delegación en Cantabria con algo así como un premio especial, un «jack pot», para sus clientes y amigos. En concreto, se trató del sorteo de una máquina de fabri-



cación de palomitas de maíz, una Baby Corn, que quedó en poder de José Antonio Palmero, operador vallisoletano, que recibió el premio de manos de Zulima Pascual con la alegría que muestra la imagen.

RECREATIVOS SNOOPY

Venta de máquinas de segunda mano
en perfecto funcionamiento

Garantizadas

Disponemos de todos los vídeos de SEGA,
así como de las primeras marcas en Pin-Ball:

FAETON
PETACO
HALLEY COMET

ODIN
SPACE SHUTTLE
BRAVE TEAM

Avda. Juan de la Cierva, 31
GETAFE (MADRID)

Tels.: 681 44 74
681 96 26

INAUGURADO EL NUEVO CASINO DEL ATLANTICO

El Ayuntamiento de La Coruña ha autorizado la ampliación de la superficie destinada a un salón de juego en el Casino del Atlántico que acaba de ser inaugurado. El Casino de La Toja había interpuesto un recurso contra el de La Coruña por no disponer del salón principal de juego que establece la normativa vigente. Con motivo de la con-

cesión por parte del Ayuntamiento de La Coruña, cuyo alcalde es el socialista Francisco Vázquez, Collazo Mato ofreció a esta Corporación la construcción de un futuro Palacio de Contresos.

En nuestra próxima edición ofreceremos más información sobre la inauguración de este nuevo casino.

EL REY DE LAS TRAGAPERRAS

Manuel Reguera Hidalgo ha conseguido, en menos de tres meses, dos premios superiores al millón de pesetas en una máquina del Casino Torrequebrada. En otoño obtuvo el primer jack-pot y el segundo en febrero. Las 100 máquinas instaladas en el casino malagueño han repartido ya

cinco grandes premios, con un tope máximo de tres millones cada uno. El premio mayor concedido por estas máquinas fue de 1.701.718 pesetas, que obtuvo P. P. N. con 30 duros, alcanzando su «inversión» una rentabilidad de más del 11.000 por 100, en el Casino de Jerez.

UN NUEVO «PIN-BALL»



El número 46 de la revista especializada del Sector de Máquinas Recreativas «Pin-ball» ha salido al mercado con notorias mejoras de calidad y contenido. Angélica García Alba ocupa el puesto de directora de la revista, que incluye la Feria de Londres y las próximas elecciones en ANDEMAR entre los temas más destacados.

SALA DE JUNTAS



J.P. S.A., AGRADECE A SUS CLIENTES Y PROVEEDORES,
LAS MUESTRAS DE APOYO Y SOLIDARIDAD RECIBIDAS.

VUESTRA CONFIANZA, ES GARANTIA DE NUESTRA CONTINUIDAD.

GRACIAS

JUEGOS POPULARES

JUEGUE DURO Y A GANAR

Últimas novedades del recreativo,
con lo más original, lo que causa sensación.

Y con algo único:
SERVICIO MANTENIMIENTO POSTVENTA...
¡Nadie da más!

Aumente el porcentaje de beneficios
e instale todas las máquinas que quiera,
lo demás está en nuestras manos.
Hágase **OPERADOR** con **DESJUSA**.
¡Sáquenos toda la partida!



**¡LLEGA DESJUSA
Y MUCHOS SE VAN A ENTERAR!**

Ángel del Alcázar, 31 Tel. 370 22 13 46018-VALENCIA

José Carlos Rodríguez, director general de Relaciones con las Comunidades Gallegas **El «consello» de la Xunta acordó imponer multas de un millón de pesetas a dos trileros.**

Santiago (Redacción). La imposición de dos millones a trileros de la provincia de Lugo y el embalsamiento de José Carlos Rodríguez como director general de Relaciones con las Comunidades Gallegas fueron las acciones más significativas en el «consello» de la Xunta de Galicia en el día de ayer. El gobierno gallego aprobó tres decretos más: el primero, sobre adquisición de viviendas de promoción pública; el segundo, para establecer la estructura orgánica de la Consellería de Pesca, Marisqueo y Cultivos Marinos; y el tercero, para declarar de utilidad pública obras de mejora en diversas carreteras.

Los señores José Luis Otero García y José Sotomayor González fueron designados por la Guardia Civil de Chantada el 21 de agosto pasado por practicar el conocido juego del «triler» o de las tres cartas. Ahora la Xunta de Galicia les ha impuesto dos millones de pesetas cada uno, por infringir la ley del juego y apuestas de la comunidad autónoma.

El Ejecutivo, que en consecuencia ejecutó desde de prensa para «vivir» de los acuerdos adoptados en el «consello», despachó el expediente con una sucinta referencia de prensa en la que se se especifica el tipo de infracción cometida, aunque si se dice que la acción fue promovida por la Consellería de la Presidencia.

José Carlos Rodríguez, que ya ocupó en la pasada legislatura la Dirección General de Emigración, ha vuelto por sus fueros. Irá ser nombrado jefe responsable de la Dirección General de Relaciones con las Comunidades Gallegas. Quién ocupará en la provincia de Orense la delegación provincial de la Federación de Auto y Discapacitados Asociados es miembro de Alianza Popular, partido en el que ocupó el cargo de secretario provincial de la provincia orensana. Cedió su designación en la época de Ángel María Carroño y en la de sus sucesores inmediatos, el día formado por Jaime Tejeda y Carmen Leveda. José Carlos Rodríguez desamparó de la escena, entre otros motivos a causa de su imagen deteriorada.

El punto que desempeñará a partir de ahora depende directamente del presidente de la Xunta de Galicia, Gerardo Fernández Albor, tras la modificación del sistema subrogante a su investidura.

Viviendas de promoción pública

El «consello» dio su «placet» a un decreto sobre adquisición de viviendas de promoción pública, con el que se pretende sustituir la normativa de 1980 que, a juicio de la Xunta, incurre en una «supervivencia» de las circunstancias económicas so-

bre cualquier otro concepto como la necesidad de viviendas o las situaciones penales y familiares.

La medida nació con la voluntad de acomodar las normas de adjudicación del patrimonio inmobiliario público a las necesidades de la población ordinaria.

También ocupó el «consello» la aprobación de la estructura orgánica de la Consellería de Pesca, Marisqueo y Cultivos Marinos, que incluye la creación de tres delegaciones provinciales —en Vigo, La Coruña y Viveiro— y la instalación de oficinas provinciales en Pontevedra, Vilagarcía, Ribeira y Ferrol.

El nuevo organigrama del departamento dirigido por Juan Manuel Páramo Peña conceleja dos direcciones generales, las de Pesca y Marisqueo y Cultivos Marinos, a través de la creación de las unidades de procedimiento como órganos colaboradores.

Por último, la Xunta declaró la utilidad pública de las obras correspondientes al núcleo de la Nacional-209 con el polígono de Pousamea, el enclave de Vigo-Basilea a Finastero-Tal por la zona, la nueva carretera de Covas e Sador en el tramo de Folgoso-Cachaleiro, y el proyecto de acondicionamiento y mejora de la carretera de Mado a O-Cos.

Nuevas multas millonarias de la Xunta a empresarios del juego

El Gobierno gallego aprobó también la reestructuración del departamento de Pesca

Santiago

Santiago



Reunión en el «consello» de la Xunta

El «consello» de la Xunta acordó imponer multas de un millón de pesetas a dos trileros de la provincia de Lugo y el embalsamiento de José Carlos Rodríguez como director general de Relaciones con las Comunidades Gallegas fueron las acciones más significativas en el «consello» de la Xunta de Galicia en el día de ayer. El gobierno gallego aprobó tres decretos más: el primero, sobre adquisición de viviendas de promoción pública; el segundo, para establecer la estructura orgánica de la Consellería de Pesca, Marisqueo y Cultivos Marinos; y el tercero, para declarar de utilidad pública obras de mejora en diversas carreteras.

Los señores José Luis Otero García y José Sotomayor González fueron designados por la Guardia Civil de Chantada el 21 de agosto pasado por practicar el conocido juego del «triler» o de las tres cartas. Ahora la Xunta de Galicia les ha impuesto dos millones de pesetas cada uno, por infringir la ley del juego y apuestas de la comunidad autónoma.

El Ejecutivo, que en consecuencia ejecutó desde de prensa para «vivir» de los acuerdos adoptados en el «consello», despachó el expediente con una sucinta referencia de prensa en la que se se especifica el tipo de infracción cometida, aunque si se dice que la acción fue promovida por la Consellería de la Presidencia.

José Carlos Rodríguez, que ya ocupó en la pasada legislatura la Dirección General de Emigración, ha vuelto por sus fueros. Irá ser nombrado jefe responsable de la Dirección General de Relaciones con las Comunidades Gallegas. Quién ocupará en la provincia de Orense la delegación provincial de la Federación de Auto y Discapacitados Asociados es miembro de Alianza Popular, partido en el que ocupó el cargo de secretario provincial de la provincia orensana. Cedió su designación en la época de Ángel María Carroño y en la de sus sucesores inmediatos, el día formado por Jaime Tejeda y Carmen Leveda. José Carlos Rodríguez desamparó de la escena, entre otros motivos a causa de su imagen deteriorada.

El «consello» de la Xunta acordó imponer multas de un millón de pesetas a dos trileros de la provincia de Lugo y el embalsamiento de José Carlos Rodríguez como director general de Relaciones con las Comunidades Gallegas fueron las acciones más significativas en el «consello» de la Xunta de Galicia en el día de ayer. El gobierno gallego aprobó tres decretos más: el primero, sobre adquisición de viviendas de promoción pública; el segundo, para establecer la estructura orgánica de la Consellería de Pesca, Marisqueo y Cultivos Marinos; y el tercero, para declarar de utilidad pública obras de mejora en diversas carreteras.

Los señores José Luis Otero García y José Sotomayor González fueron designados por la Guardia Civil de Chantada el 21 de agosto pasado por practicar el conocido juego del «triler» o de las tres cartas. Ahora la Xunta de Galicia les ha impuesto dos millones de pesetas cada uno, por infringir la ley del juego y apuestas de la comunidad autónoma.

El Ejecutivo, que en consecuencia ejecutó desde de prensa para «vivir» de los acuerdos adoptados en el «consello», despachó el expediente con una sucinta referencia de prensa en la que se se especifica el tipo de infracción cometida, aunque si se dice que la acción fue promovida por la Consellería de la Presidencia.

José Carlos Rodríguez, que ya ocupó en la pasada legislatura la Dirección General de Emigración, ha vuelto por sus fueros. Irá ser nombrado jefe responsable de la Dirección General de Relaciones con las Comunidades Gallegas. Quién ocupará en la provincia de Orense la delegación provincial de la Federación de Auto y Discapacitados Asociados es miembro de Alianza Popular, partido en el que ocupó el cargo de secretario provincial de la provincia orensana. Cedió su designación en la época de Ángel María Carroño y en la de sus sucesores inmediatos, el día formado por Jaime Tejeda y Carmen Leveda. José Carlos Rodríguez desamparó de la escena, entre otros motivos a causa de su imagen deteriorada.

El «consello» dio su «placet» a un decreto sobre adquisición de viviendas de promoción pública, con el que se pretende sustituir la normativa de 1980 que, a juicio de la Xunta, incurre en una «supervivencia» de las circunstancias económicas so-

«SEÑORES EMPRESARIOS TRILEROS»

Como puede apreciarse comparando las dos notas de prensa que reproducimos, todo es según el color del cristal con que se mire. De cualquier forma, es vergonzoso que las cosas puedan tergiversarse tanto. No obstante, los «seño-

res empresarios trileros» tienen hasta mucha mejor imagen que los «tragaperros», y habría que asesorarse cómo lo han conseguido.

Mientras que «La Voz de Galicia» informa de la multa impuesta a dos personas denunciadas

por la Guardia Civil de Chantada por organizar tiradas de las tres cartas, el «Faro de Vigo» interpreta que la Xunta impuso multas de dos millones de pesetas a empresarios del juego, mezclando por medio al Sector del recreativo.

SALA DE JUNTAS

AUTOMÁTICOS PULIDO

VIDEOS Y PIN-BALLS USADOS

EN PERFECTO ESTADO DE FUNCIONAMIENTO

C/ Carmen, 9
ARANJUEZ (Madrid)

(91) 891 22 42
891 22 43

La irresistible ascensión de **CLIMBER**



C/. Luis Briñas, 17 al 21
48013 BILBAO
Tel. (94) 442 30 66



CIRSA, TOMA Y DACA

Don Manuel Lao entregó en Barcelona a Susanne Fournais, compañera del piloto Patrick Verdoy, el II Trofeo Cirsa otorgado al deportista mundial del año, que correspondió al malogrado participante del último París-Dakar. Otros candidatos a este trofeo fueron Serguei Bubka (pértiga), Maradona, Mosses (vallas) y Prost. Poco antes de entregar este premio, el mismo Manuel Lao recibía del señor De Haro la distinción *nueva empresa* a Cirsa como *líder '86*.

Este grupo ha realizado un conjunto de inversiones por valor de más de 1.700 millones de pesetas. Recientemente se inaugurarán tres centales de zona: en Madrid, con 3.600 metros cuadrados, junto a la

autopista de Barajas; en Málaga, con una superficie de 4.200 metros cuadrados, y en Sevilla, con 3.000 metros cuadrados. Paralelamente, la red de servicio ha incorporado 12 nuevos locales, que han supuesto una inversión de 170 millones de pesetas. La empresa, asimismo, ha realizado importantes inversiones en otros ámbitos para diversificar riesgos, como en la agropecuaria Pecos, aumentando su capital de 40 a 350 millones de pesetas, al tiempo que ascendía a 500 millones el volumen de dinero invertido en la Compañía General de Operadores, S. A., de Elche, CENPER. Cirsa pretende también facilitar máquinas recreativas a los casinos franceses a partir del próximo verano.

DOS, PAR Y PASA

Los responsables del Gran Casino de Madrid han decidido vetar en la Sala Francesa a las croupiers con pecho ostensible, alegando que el manejo de la raqueta es incompatible con esta circunstancia. Para evitarse mayores problemas, la dirección del Casino optó por limitar el acceso a esta sala al personal masculino. Item más: cuando una empleada está embarazada se la induce a que solicite la baja voluntaria, enviándola a su casa, y durante este período sólo percibe el salario base. Todas estas circunstancias de apreciación estética han sido motivo de una queja sindical por machismo y discriminación.

SALA DE JUNTAS



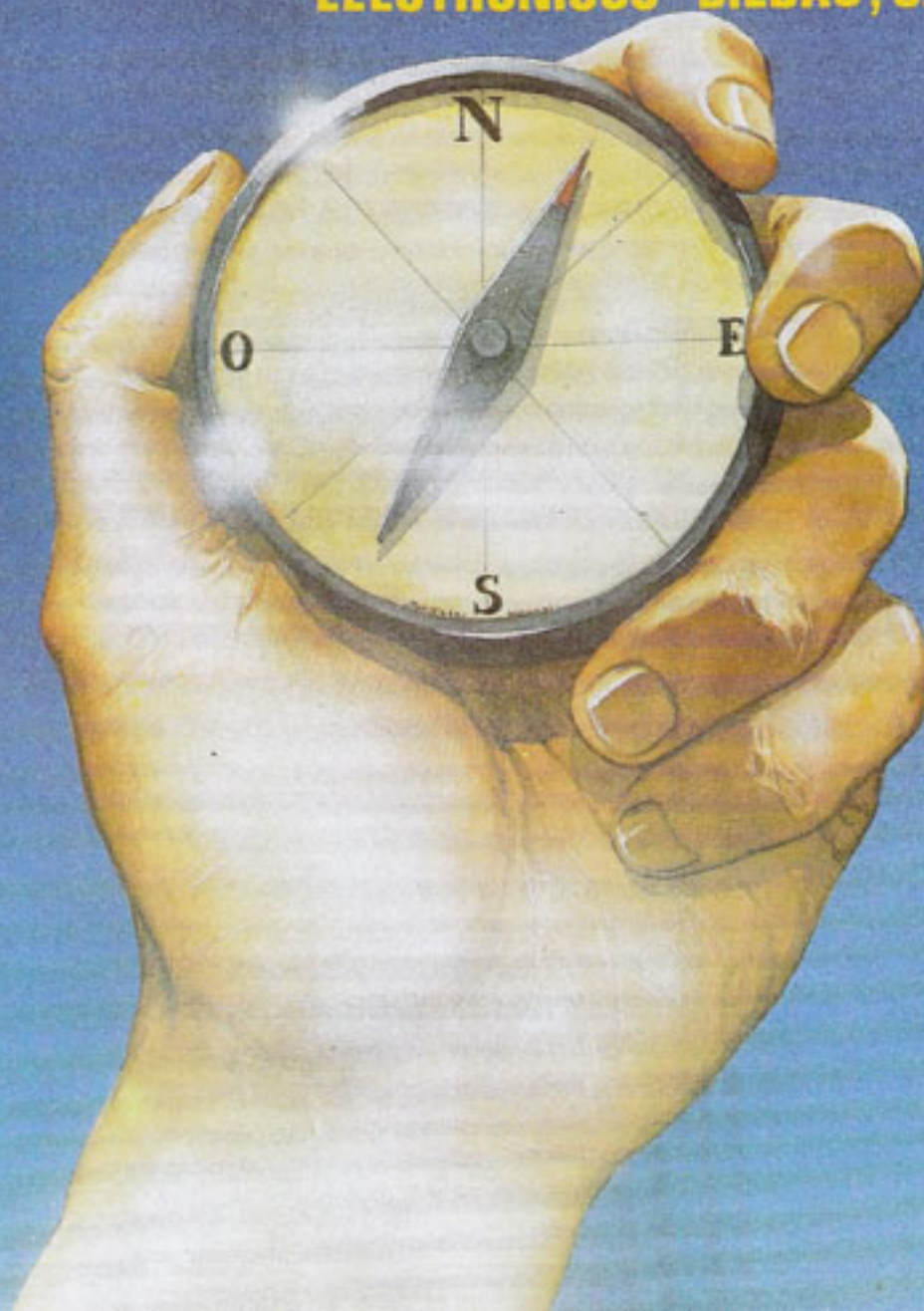
EN SILLA DE BARRA

La tira de cupones de PRODIECU que reproducimos fue adquirida por nosotros en un bar de la provincia de León. Esta vía de comercializar el sorteo más cuestionado de los que existen no se sabe muy bien en qué medida beneficia a los minusválidos. ¿O se trata de otra cosa?

NO BUSQUE EN
OTRA DIRECCION

FBILSA

ELECTRONICOS BILBAO, S.A.



MADRID. Luis Mitjans, 40
Teléfs. 91/252 06 61 - 433 94 57
28007 MADRID

BILBAO
Henao, 52 (esq. Iparraguirre)
Teléfs. 424 62 33 - 423 98 75

SALAMANCA
Paseo del Gran Capitán, 40, bajo
Teléf. 923/24 30 15

DISEÑO: GRUPO TAULAR

RECURRIDA LA ADJUDICACION DEL CASINO DE GRAN CANARIA

Pedro Pujol Pujol, representante del grupo de propietarios del Casino de Ibiza, ha recurrido la adjudicación del Casino de Las Palmas de Gran Canaria a la oferta del pull canario-catalán Gran Casino de Las Palmas, S.A., presentada por Júpama y Cirsa. El recurso se basa en varios puntos, entre los cuales destacan el relativo a la creación futura de puestos de trabajo y el incumplimiento de la existencia de capital canario en la sociedad mencionada. También se hace alusión a que los informes del Ayuntamiento de Las Palmas y del Cabildo Insular han sido mal interpretados para lograr una resolución que ya estaba decidida de antemano.

LA INTENSIFICACION DE INSPECCIONES DISMINUYE EL FRAUDE

Las multas por infracciones de máquinas recreativas en la provincia de Málaga, que se acercan a los 13 millones de pesetas, tras una campaña de intensificación de las inspecciones desarrollada por decisión de la Junta de Andalucía, han motivado una drástica disminución del fraude. Según datos del Gobierno Civil de Málaga, existen 12.000 máquinas instaladas en situación legal en esta provincia. La Dirección General del Juego, dependiente de la delegación de Hacienda, señaló que, entre otras ilegalidades, se había detectado la devolución de premios inferiores a los mínimos reglamentarios, y la intervención en el juego de la máquina por parte de propietarios o explotadores cuando estaba próxima a conceder el premio mayor.

UN PINBALL PARA LA CRISIS

Juegos Populares, a pesar de la suspensión de pagos que anunció José Antonio Bosch a los medios de comunicación, lanza el Lortium, último pinball de la larga serie que está poniendo en el mercado esta infatigable firma. Ni que decir tiene que le deseamos la mejor de las suertes.



FIFTY-FIFTY

Según datos facilitados por el secretario general de la Asociación Española de Casinos de Juego, en 1986 los casinos ilegales movieron la misma cantidad de dinero que los que están en situación legal. Enrique Muro denunció la desleal competencia a que están sometidos quienes cumplen rigurosamente lo estipulado, señalando que lo que ha dejado de percibir Hacienda por el juego clandestino en aquellos otros casinos es utilizado con oscuros intereses.

A primeros de febrero, la Guardia Civil precintó un casino ilegal en Pala-

frugell, Gerona. En el momento de su irrupción había 26 personas jugando, contabilizándose 760.000 pesetas en fichas, 364.500 pesetas en metálico, 42.000 procedentes de propinas, un talón al portador por valor de 100.000 pesetas y diversos efectos, entre los que llamaron la atención 250 puros Montecristo, valorados en 50.000 pesetas. Entre las personas relacionadas con este casino clandestino se encuentra Juan Piera, concejal del Ayuntamiento de Palafrugell. El garito funcionaba en la sede de la entidad deportiva local A. D. Calella.

SALA DE JUNTAS

SALON AZAR

Este es el nombre del segundo salón recreativo que ha abierto Juan González Horcajo, empresario operador. El Salón Azar tiene, además de un precioso nombre, una buena barra y material de primera calidad; pero lo más importante para que funcione un tipo de negocio como éste es su localización. El primero de los salones del señor González Horcajo se abrió en la glorieta de Bilbao de Madrid; éste está instalado en la calle de Bravo Murillo. Prueba de la



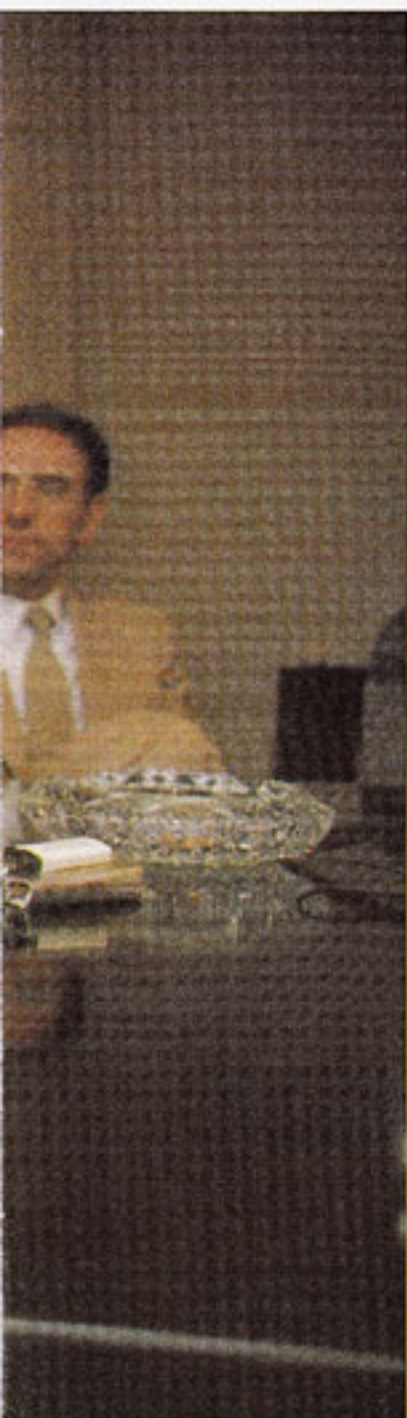
buena elección es que ambos locales son propiedad de don Juan.

Joaquín Franco se cansó del cargo

DIMITE Y VENCERAS



La película de la dimisión de Joaquín Franco como presidente de Facomare empezó a rodarse, según propias declaraciones, en una reunión de los siete magníficos de R.F. Posteriormente se lo comunicó a Eduardo Morales. La reunión sin retorno del día 18 en la sede de la Asociación estuvo precedida de un doble encuentro entre Joaquín y el señor Pombo, y luego con el señor Lao.



EL miércoles 18 de febrero, Joaquín Franco presentó su dimisión como presidente de Facomare en la reunión de la Junta Directiva que se mantuvo en las oficinas del Paseo de la Castellana, 93. La filtración que nos había llegado a nuestra redacción, pese a que no fue confirmada por el propio Joaquín poco antes de que diera comienzo esta reunión, se hacía realidad hacia las diez de la noche, hora en que se dio por concluida. Los directivos de la asociación quedaron emplazados para volverse a citar el martes 24, con el fin de elegir nuevo presidente.

El jueves 19, Joaquín Franco convocaba una rueda de prensa en Alfonso Gómez, 4, para comunicar oficialmente su resolución y para explicar sus causas. En este sentido caben destacar tres puntos fundamentales: Joaquín Franco dimitió por razones totalmente personales. Los temas pendientes que existían cuando accedió al cargo siguen ahí. Y, finalmente, Facomare sigue siendo la pieza clave para este Sector.

Entre las primeras causas que Franco apuntó para justificar su decisión de dimitir destacó que su empresa estaba creciendo mucho, «y yo no puedo multiplicarme». Según don Joaquín, Facomare necesita una gran atención. «Me

convencieron para ser presidente sin querer y al final se ha visto que no va con mi carácter.» Más adelante señaló: «Me gusta mucho la fábrica y los despachos no me van.» También adujo que próximamente será necesario que tanto él como Jesús realicen largas temporadas en América del Sur, donde —según sus declaraciones— Recreativos Franco piensa montar una sólida infraestructura —en Bogotá concretamente— que tal vez supere a la que existe en Madrid.

Reconoció que no le había dado el tiempo que necesitaba al cargo para el que fue elegido, justificando su aceptación inicial: «Entré a remolque y el tiempo me ha dado la razón.»

Joaquín Franco especificó que no habían existido sugerencias para que lo dejara. «Lo decidimos el martes de la semana pasada (día 10), aquí en mi casa, con el fin de no estar supeditado a este asunto. El viernes (13) se lo dije a Eduardo Morales, durante un viaje que hicimos a Galicia, y también a Fariñas. En otra reunión sobre los boletos, el lunes (16), se lo dije a Manuel Lao, a Uriarte y a Jovani... Se lo dije a todos menos a Blanca (Altuizarra) y a Jesús Alamo.»

Franco además señaló que su salida no tenía relación con los temas pendientes que hay: «Lo de las cien pesetas lo inicié

Paredes y se acordó en Junta Directiva. En cuanto al Reglamento, parece ser que va a salir antes de veinte días. Si hubiera sido egoísta podía haber esperado para colgarme la medalla, pero el mérito no sería mío, ni de Facomare sólo, sino de Andemar, de Femara y de todos. Los logros de Facomare —reincidió— son de Facomare, no de Joaquín Franco.»

«Para ser presidente —explicó— es necesario sólo querer serlo; cualquiera puede serlo.» Como ejemplo citó el caso de Pablo Arranz, que ha formado parte de distintas asociaciones ocupando este cargo, para el que lo consideró muy adecuado. «El presidente ideal es el hombre que valga y le guste.» A la hora de citar predilecciones sobre la persona a sucederle dijo: «Para mí sería Jovani, Blanca de Azkoyen o Manuel Lao.» Reconoció que «ser presidente de la Asociación no me ha beneficiado en nada». A continuación se encaró con el tema de las cien pesetas: «Se ha dicho, y lo sé, que yo lo conocía antes que nadie y que me he beneficiado.» Franco explicó el proceso de lo que ocurrió, señalando que lo había estudiado con un abogado suyo en Galicia, asegurándole aquel que se podía jugar con esa posibilidad. «Al volver de Londres confirmamos que era posible con la ley en la mano. La máquina la te-

«Yo no puedo multiplicarme.»

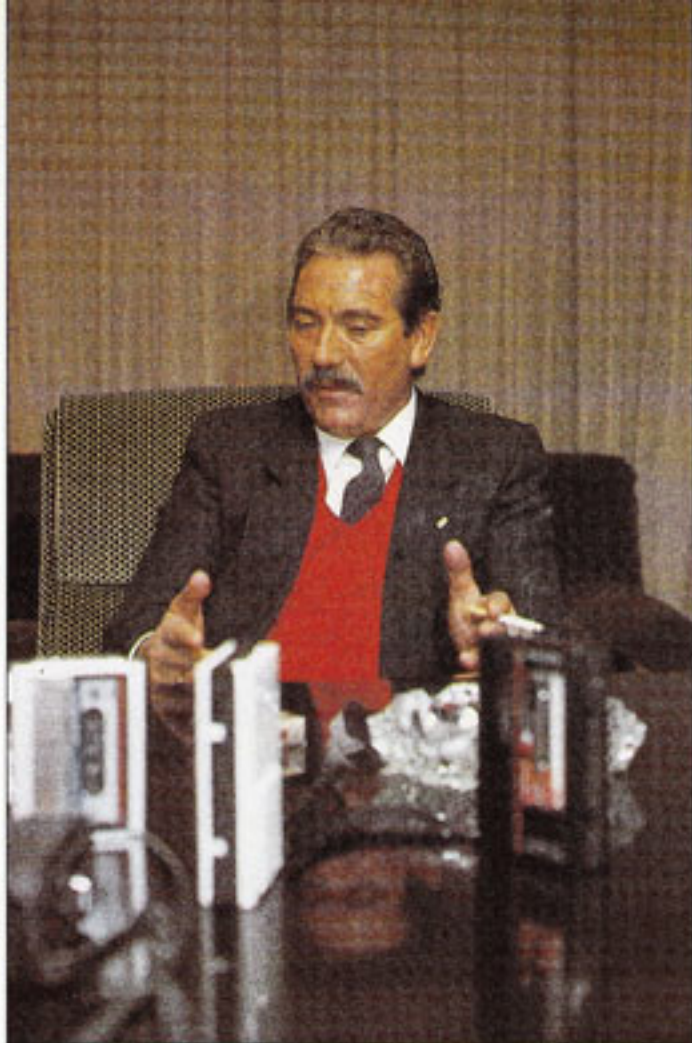
«Entré a remolque y el tiempo me ha dado la razón.»

niamos hecha ya y se empezó con el asunto. Hice una gestión con Pita, de Industria, y me dijo que en relación a cuestiones técnicas era impecable la máquina. Dijimos que adelante. Se lo dije a Eduardo Morales un día antes de la reunión de la Comisión y a otras dos o tres personas más.»

Joaquín Franco aseguró que si le hubiera gustado el cargo habría estado 50 años, pero añadió que él siempre había sido una persona independiente que hacía lo que le gustaba hacer.

Uno de los principales inconvenientes que produce la dimisión del presidente de Facomare es precisamente la imagen oscurecida de la propia Asociación que emana, al no ser ésta capaz de elegir a una persona que desarrolle su cometido con continuidad, lo que también pudiera transmitir falta de cohesión y entendimiento interno, un elemento absolutamente contrario a lo que es su objetivo principal como organización interlocutora y negociadora del Sector. Para Joaquín Franco, «es mejor cambiar de presidente que dar con alguien a quien se le pegue el sillón con cola». Rechazó que su dimisión estuviera provocada por una crisis, fuera de la índole que fuera. Consideró que lo más positivo que había conseguido durante su presidencia fue que durante siete meses todas las asociaciones fueran unidas a pedir lo que se creía que era conveniente, acabándose las guerras y luchas entre sí. Franco también dijo que «la gente se ha concienciado de que éste es un negocio importante y serio y es más profesional que antes... Ahora sucede —continuó— como sucedió con los partidos políticos, quedan menos y más fuertes después de salir muchos».

Franco reconoció que prácticamente dejaba los mismos problemas que existían a su llegada (el tema de la Feria regido por



«Se ha dicho que yo conocía antes que nadie el tema de la máquina de cien pesetas y que me he beneficiado.»

«La presidencia de Facomare sería un reto para Lao; a él le gusta ese puesto y si lo aceptava a tener que dar el do de pecho.»

una Comisión que lo hará igualmente en el 87; el del Reglamento que está como antes de su elección, y el del aumento del precio de la partida que corre la misma suerte) y que Facomare es la clave para mantener unido al Sector. La unión de las distintas asociaciones la ve tipo confederal, con una gran asociación con sede en Madrid y con delegaciones en las diversas autonomías correspondientes. En la de Madrid se unificarían todos los subsectores. Dijo también que a partir de ahora había que concienciarse de que es necesario colaborar con la Administración para

que la Administración colabore con el Sector.

Habló también sobre el nuevo Reglamento, señalando que no había tenido acceso a él, pero que se le había asegurado que será en la línea del que se consensuó hace dos años. «Se me ha dicho que es el que nosotros pedimos; ahora falta por ver si de verdad lo es.» Franco confesó que había tenido una reunión con el responsable andaluz del juego, señor Cortés; reunión en la que les acompañaron los presidentes de Andemar y Femara y los señores Arranz y Bonilla, donde se trató de consensuar el próximo Regla-

mento de esta Comunidad, y que Cortés había aceptado el 90 % de las solicitudes que se le presentaron. Profundizando más en la situación de máquinas recreativas, señaló que lo más peligroso era el tema de las guías por su retraso en la formalización por parte de los Gobiernos Civiles: «En el de Madrid hay guías que llevan esperando once meses.» Afirmó que «hay más bares que guías; se ha creado un mercado negro y hoy es muy difícil saber cuál máquina está en situación legal y cuál es ilegal». Culpó de ello a la acumulación de trabajo y burocracia de los Gobiernos Civiles, asegurando que tanto las asociaciones, como Facomare, como la propia Comisión Nacional del Juego actualmente, estaban al día.

Además de las referencias a la sustitución en Facomare al cargo de presidente, Franco se extendió en un análisis personal de su posible sucesor. Tanto se extendió que prácticamente tocó a toda la Junta Directiva. Dijo que bajo su punto de vista los mejores futuros presidentes serían Blanca Altuzarra o Ramón Jovani, este último por sus oposibilidades propias y aquella por ser proveedora y porque lo que más le interesa es que se vendan el mayor número de máquinas. «Si acepta Lao, será un reto para él; a él le gusta ese puesto y va a tener que dar el do de pecho.» A Eduardo Morales le consideró como la persona con mejores dotes para ser presidente, porque es un ejecutivo nato y se mueve en los despachos. Morales, como Cañizares, sería de los más preparados. Tampoco se queda atrás en este sentido José Antonio Martínez, el mejor desde una visión egoísta para Joaquín Franco: «yo iba a dormir bien tranquilo», dijo. También citó a Jesús Alamo como una persona con carisma. Después, las cosas saldrían de una forma un tanto inesperada... ¿o no tan inesperada?

VAMOS A CIEN...

JUGANDO DURO, COMO SIEMPRE.

APUESTA A "CIEN"
A QUE ESTA MAQUINA
DARA MUCHO JUEGO.

Descubre la nueva
LIMON Y BABY 100
es justo la máquina
que tú esperabas.



DESJUSA SIEMPRE EN VANGUARDIA,
TE OFRECE LO MEJOR Y SIN DUDARLO,
LA NUEVA LIMON Y BABY 100, LO ES.

Tras haber perdido humildemente y con dignidad, la imagen de Manolo Lao se ha disparado en credibilidad

PIERDE Y GANARAS

INMEDIATAMENTE después de la elección del nuevo presidente de FACOMARE, el grupo CIRSA organizó una comida en el comedor privado de la empresa a la que asistieron algunos de los principales responsables de las tres revistas del Sector. La iniciativa había partido de Manolo Lao y su equipo de imagen, Luis Miravittles y Marcel Molins, que de una forma realmente agradable y distendida compartieron mesa y mantel con Blanca Plaza, flamante nueva directora ejecutiva y gerente de TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR; Angélica García, no menos flamante directora de «Pin-ball», y Daniel Sarto, director de marketing de «Máquina Recreativa El Mundo del Azar».

Naturalmente, durante la comida se pasaron repaso a los grandes temas de nuestro Sector y, principalmente, al de la reciente elección en la cúpula de FACOMARE, ante la que el presidente de CIRSA se mostró entristecido y alegre por diversos motivos. En el primer caso, porque al no haber salido elegido se había quedado sin la oportunidad de ayudar al Sector y demostrarle lo que sería capaz de hacer: «El Sector hubiese ganado; estoy convencido», afirmó. Y en segundo término, no ocultó su alegría porque sin el peso de la



Esta fotografía fue tomada unos minutos antes de que Joaquín Franco dejara de ser presidente. Manolo Lao le recordó su promesa de apoyo y no le «dejó» abstenerse.



Tras el almuerzo, Manolo Lao bromea con sus invitadas.

responsabilidad de presidir FACOMARE, ahora puede dedicarse más a otros quehaceres y, fundamentalmente, a su familia.

Habló igualmente Manolo Lao sobre su programa (que reproducimos en estas mismas páginas) y cuando, días después se enteró de que Morales también había enviado un programa a las revistas con el ruego de su no publicación, hizo un gesto imposible de transcribir. No cabe duda que estamos ante un hombre diferente, aunque con los mismos principios, y si bien su equipo de imagen quiere dar a toda costa la sensación de que Manolo Lao se ha quitado un peso de encima, lo cierto es que parece que Manolo ha comprendido de forma intuitiva y magistral que más bien valía una derrota digna que una victoria falsa, con lo cual su imagen se ha disparado en credibilidad. Al no ocultar su tristeza, al encajar con humildad que más de uno le «traicionó» en las votaciones, al comprobar que los directivos se asustaron ante el programa, o ante él, o ante la historia de CIRSA, Manolo Lao ha entrado en un nuevo y mejor plano dentro del Sector, el de la humildad y la derrota digna, que han mejorado sensiblemente su imagen.

Quizás ahora si sea el momento de iniciar la carrera hacia la presidencia de FACOMARE.



CARTA ABIERTA

Queridos amigos:

Es voluntad del grupo CIRSA efectuar una serie de reflexiones y matizaciones acerca de la candidatura de don Manuel Lao a la presidencia de FACOMARE por dimisión de don Joaquín Franco.

Asimismo, mediante este escrito pretendemos rellenar las líneas que, en caso de resultar elegido, se basará nuestra propuesta de actuación en la Junta Directiva de FACOMARE:

En primer lugar, hemos de señalar que somos conocedores de una extendida opinión en el Sector que afirma que lo que es negocio para el fabricante no lo es para el operador y viceversa. Al respecto, afirmamos que entendemos tal opinión como totalmente alejada de la realidad. Como grupo en el que coexisten ambos negocios, lo hemos comprobado en épocas buenas y malas. Para nosotros, lo que es negocio para el fabricante lo es para el operador y viceversa, dándose, evidentemente, desfases temporales entre los rendimientos en uno y otro subsector.

Lógicamente, el sector fabril debe, por propia filosofía de negocio y gracias a su investigación y desarrollo, intentar mejorar y renovar su gama de productos con la frecuencia y la línea que le marque la demanda de mercado, no debiéndose confundir el loable esfuerzo empresarial en la mejora de la ga-

ma de sus productos con la voluntad de presionar a la renovación del parque. Es claro que si el nuevo producto es mejor que series anteriores, el mercado presionará su colocación; pero ello también será en beneficio del operador.

La reflexión anterior sirve para afirmar que entendemos que todos estamos dentro del mismo barco. Si ello es así, si dirigimos nuestros esfuerzos en una misma dirección (sumar y no restar), será mucho más fácil conseguir los objetivos que nos propongamos. Comprendemos perfectamente la existencia (por propias características diferenciales) de otras asociaciones del Sector del Recreativo. Su potenciación o su debilitamiento deben llegar por la propia evolución interna y no por influencias exteriores. Ahora bien, para que sea válida esta afirmación debe dar respuesta a los problemas que día a día se plantean en el Sector. Sin falsas modestias ni triunfalismos, cada uno debe dar un repaso a los últimos años de actividad asociativa y a ser posible enderezar el rumbo de las políticas seguidas.

Dicho esto, quede claro que desde FACOMARE nuestra política no será la de potenciar o descalificar cualquier otra asociación; entendemos que ello es tema de sus propios asociados. Se ha hablado mucho de la federación de las asociaciones existentes. Consideramos que, sin negar la posible viabilidad del proyecto, existen temas a negociar que afectan a todos

y que no pueden esperar a la fórmula de consenso.

Debemos ser conscientes de que la variedad de representación ante todo tipo de organismos administrativos sólo puede llevar, aunque sólo sea por la frase «divide y vencerás», al fracaso de muchas gestiones. Es en base a ello que solicitaremos desde la presidencia de FACOMARE el establecimiento de contactos con las demás asociaciones para temas concretos que sean homogéneos para todo el Sector para mantener una postura única. Si este trabajo en equipo conduce a la necesidad de adoptar fórmulas más concretas, seremos los primeros en apoyar la idea.

Es cierto que como grupo hemos estado alejados del tema asociativo. Una serie de factores, entre los que tiene un peso importante el propio trabajo de cada día, así como el hecho de radicar en Terrassa, contribuyen a ello. Desde el año pasado, y después de valorar la necesidad de aportar nuestro esfuerzo al tema asociativo, volvimos a formar parte de la Junta Directiva de FACOMARE.

La decisión que ha tomado nuestro querido competidor, socio y amigo Joaquín Franco y los motivos que personalmente nos ha expuesto, creemos que nos obligan a coger el relevo.

Queremos dejar claro que nuestra posición no busca directamente un beneficio para el grupo CIRSA; creemos que el mismo, como al resto del Sector, nos llegará si la gestión es correcta. Y que además, al margen del tema asociativo, hemos venido realizando gestiones tanto en beneficio propio como del Sector. Como muestra bas-

te indicar que sobre el tema del gravamen complementario del año 83 tenemos elevadas numerosas acciones al Tribunal Constitucional, muchas de las cuales cuentan con el apoyo del contencioso-administrativo. ¿Cuánto tiempo hace que en la asociación no se habla de este tema? Evidentemente, cualquier resultado favorable redundará en beneficio del sector.

Respecto al tema Ayuntamiento, nuestro grupo ha recurrido numerosas ordenanzas municipales. La situación actual es mucho más favorable en estos momentos por habernos dado la razón diversos tribunales. Evidentemente, otras asociaciones también han trabajado en este tema. ¿Pero con qué resultados?

Otra de las cuestiones que deben puntualizarse, debido a diferentes comentarios que han surgido entre nosotros, es la relativa a los diferentes tamaños de las empresas que formamos este Sector. Entendemos que la ley del mercado, unida a los esfuerzos de cada empresa, debe ser el único factor que marque las diferencias, haciendo abstracción de los beneficios particulares que puedan comportar dichas evoluciones.

Pasamos seguidamente a detallar diferentes cuestiones que entendemos deberán ser afrontadas por la Junta Directiva dada su incidencia en la marcha de nuestro Sector.

1. Evolución del juego en España

La situación actual y la reglamentación del juego en general en España es algo confusa, llevando al Sector del Recreativo a

una situación que podríamos calificar como de «mero recaudador de impuestos».

Por otra parte, existe una clara discriminación entre juego privado y juego público a favor de este último. Vamos a hacer los esfuerzos necesarios para corregir esta situación.

2. Reglamento estatal y reglamentos autonómicos

Existen evidentes contradicciones entre los reglamentos autonómicos, producto de las competencias transferidas, y el reglamento estatal vigente. Es necesaria una intensa labor de coordinación para intentar conseguir el mayor acercamiento posible entre aquéllos en bien del Sector. Proponemos, aquí y ahora, la creación de sedes autonómicas de FACOMARE para hacer un seguimiento «día a día» ante las distintas comunidades.

3. Armonización fiscal del juego

Hay que intentar por todos los medios evitar los distintos gravámenes que existen tanto a nivel estatal como autonómico y local. Será necesario un gran esfuerzo en las negociaciones con los distintos estamentos de los que depende el Sector del Recreativo para que los responsables de dichas Administraciones conozcan en conjunto el nivel impositivo a que está sometido el sector. Es imprescindible también abordar el tema de la partida a 100 pesetas, con una negociación previa con el Ministerio de Hacienda, a fin de pactar las posibles repercusiones en la tasa de juego.

4. Situación documental de las máquinas

Estamos seguros que todos conocéis la problemática que afecta a las empresas operadoras debida a la lentitud de los trámites documentales. Será preciso intentar con toda energía que la Administración agilice este tema.

5. Incremento del número de asociados

Toda asociación tiene vida propia, activa y representativa si en la misma se trabaja en dar solución a los problemas. Para ello es necesario aumentar el número de asociados que nos haga ser verdaderamente representativos. Entendemos que ello es otro de los parámetros importantes que hay que abordar.

6. Coexistencia en el mercado de máquinas A y B

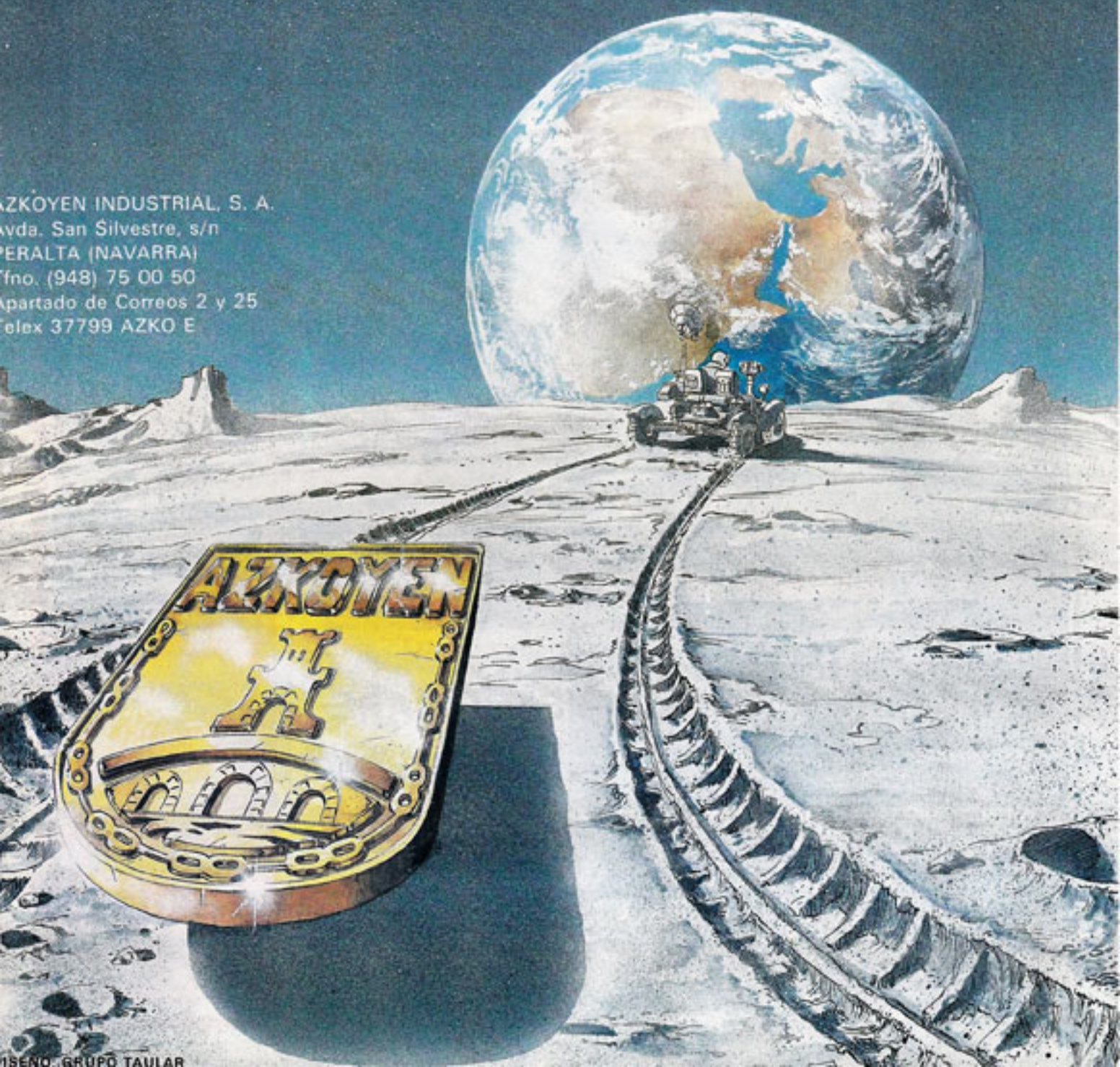
La realidad de mercado nos indica que la coexistencia de máquinas A y B es un hecho. La Junta Directiva de FACOMARE ha de trabajar en este sentido para potenciar el equilibrio entre ambos productos. La máquina recreativa de tipo B sigue siendo la fuente principal de nuestros ingresos. Sin embargo, no hay que olvidar que la máquina A es un buen complemento de nuestras empresas operadoras.

Como resumen final de estas líneas, que en forma de carta os dirigimos, quiero significar que la labor a emprender precisa no sólo de la dedicación total de una persona en la presidencia de FACOMARE, sino también de un verdadero equipo de trabajo formado por los miembros de la Junta Directiva y los mejores profesionales disponibles en el sector.

Grupo CIRSA 24.02.87

EN LA HUELLA DE LA HISTORIA

AZKOYEN INDUSTRIAL, S. A.
C/Avda. San Silvestre, s/n
48940 PERALTA (NAVARRA)
Tlfno. (948) 75 00 50
Apartado de Correos 2 y 25
Telefax 37799 AZKO E



En el primer sondeo sobre el nuevo presidente ya se detecta el peligro y la suerte que corrieron los anteriores

CURTICH

no debe confiarse

PREGUNTAS:

1. ¿Cuál es su opinión sobre Enrique Curtich como nuevo presidente de FACOMARE?
2. ¿Qué temas pendientes tiene actualmente la Asociación?

No deja de ser curioso que las respuestas que ustedes pueden leer a continuación deban ser interpretadas no tanto por lo que se dice, sino más bien por lo que los encuestados silencian. El bla, bla, bla... que nuestra clase política ha institucionalizado para no decir apenas nada en sus declaraciones parece haber llegado a la Junta Directiva de FACOMARE, que ya se nos antoja un poco

ambigua y reiterativa en sus manifestaciones, pues, al margen de excepciones (Orenes, por ejemplo), muchos de nuestros encuestados contestan de una forma para que se escriba y de otra para que se oiga... De lo que se deduce que FACOMARE no parece tanto una asociación de fabricantes, sino más bien el mismísimo Gobierno de la nación. Estamos listos,



«Como persona es excelente»

Miguel Ortega. Coresa

1.—Como persona es excelente y tiene capacidad suficiente para ser el presidente adecuado. Otras circunstancias son el cómo se ha designado

este cargo en esta ocasión, donde yo no voy a entrar.

El presidente de FACOMARE necesita contar con un equipo dentro de la Junta Directiva que le apoye, y todo llegará. Curtich es un hombre nuevo dentro del campo de la ejecutiva de esta asociación y tendrá que codearse con Interior, Hacienda, Comisión Nacional, etc. Es un gran amigo y una gran persona, capaz de llevar este barco a buen puerto.

2.—No son los de FACOMARE; son de todo el Sector, tanto para fabricantes como para operadores, distribuidores y servicios. A pesar de que el poder está en las manos de los fabricantes, y los operadores se sitúan en segundo término, tienen que contar con nosotros para llegar a acuerdos y presentar iniciativas. Está el tema de las 100 pesetas, con su problemática a estudiar. Yo creo que nosotros tenemos que tenerlo estudiado y preparado para que cuando Hacienda tome una decisión sólo falte aplicarla inmediatamente. El aumento del precio de la partida se producirá para el próximo año; en

éste, no creo, ni desearé que se produzca. Hacienda no dará un paso así sin que se establezca antes una negociación previa. No es oportuno tocarlo más ahora, pero sí al año que viene. Hay que negociar, no sorprender e ir a salto de mata.

Otro problema del Sector, y no sólo de FACOMARE, repito, es el Reglamento, que está un poco apartado al parecer. Yo creí que iba a salir antes de este mes de marzo. Es nuestra herramienta de trabajo. Hay muchas lagunas. Es importante mucha más agilidad en el tema de las guías. Pueden pasar tres meses, seis o un año antes de conseguirse, y esto es una barbaridad. Cuando se dijo que en 15 días iba a estar todo resuelto, en la realidad ha resultado una falacia. Hay buena voluntad, pero la maquinaria de la Administración es muy lenta. Este tema exige la unidad de todos los operadores. En el Gobierno Civil de Madrid hay un gran atasco de papeles; se carece de personal. Así, cada uno hace de su capa un sayo, no se acaba nunca con la piratería y los más legalistas sali-





S ONIBEL



SO

NI

BEL



SEGA

M.A.C.

DETA

PEYPER

DELGADO

CIRSA

JUEGOS POPULARES

RECREATIVOS FRANCO

INDER

ANDRA

...Y USTED GANA

venta
asistencia técnica

exposición
servicios

mos perdiendo. Se ve que hay ganas y buena voluntad, pero no se consigue.

El tercer problema es ver si en el Sector tenemos ahora posibilidades de unirnos. Es muy difícil, pero tenemos que confederarnos o, por lo menos, ir de la mano todos por medio de un equipo o junta directiva, para no ir cada uno diciendo una cosa y embrollando todos los temas.

Este presidente nuevo de FACOMARE tiene habilidad y mano derecha. Con el equipo que hay en la asociación no tiene que fracasar. La única dificultad que encuentro es que resida en Barcelona, aunque hay gente que está en Madrid y no se la ve nunca.

«No deja de sorprenderme el proceso»

José Antonio Bosch. Juegos Populares

1.—Enrique Curtich es un hombre que goza de nuestra simpatía como persona y nuestra admiración como industrial. Si se ha presentado como presidente de FACOMARE es porque se volcará, en la medida de sus posibilidades, en la Asociación, y esperamos que le aporte dinamismo y frescura.

No obstante, no deja de sorprenderme la forma (prescindiendo de la persona) y el proceso de cómo se ha



renovado la presidencia; cuando menos, he de decir que, personalmente, la calificaría de atípica y extraña.

2.—Pendientes, pendientes; al parecer, los de siempre. Se ha avan-

zado poco en la unidad del Sector, no parece que hayamos avanzado mucho en la negociación con Hacienda, seguimos teniendo problemas burocráticos y administrativos con Interior, etc. Creo que, si buscamos las intervenciones de los últimos presidentes, encontraremos los temas pendientes.

«Es una de las personas más capacitadas»

Joaquín Franco. Recreativos Franco



1.—Enrique Curtich es tan bueno como cualquier otro. Es una de las personas más capacitadas, por haber trabajado anteriormente en un departamento importante del Ayuntamiento de Barcelona y por ser una de las personas más destacadas del Sector. La presidencia de FACOMARE precisa a una persona un poco política y un poco profesional.

2.—El Reglamento está ya en el Consejo de Estado. Esperemos que sea el que todos pedimos. Otro tema es el de las 100 pesetas. Hace falta que siga marchando, sin que se relacione con un aumento de las tasas. Paredes en Palma solicitó el aumento del precio de la partida a 100 pesetas y se aprobó con el consenso de todos. Hacienda dijo que no era aún oportuno, y la cuestión está así.

Otro reto pendiente es la unión del Sector, vía concordia de todas las asociaciones, como cuando yo estuve como presidente. Entonces no se hizo nada sin que todos contaran con todos. Esta unión puede configurarse a través de una federación o confede-

ración, pero lo importante es que se produzca.



«Debe elegir con sumo cuidado su equipo»

Jesús Alamo. Acrismatic

1.—La elección de Enrique Curtich como nuevo presidente de FACOMARE ha sido correcta y democrática. Una vez que estén marcados los objetivos y las líneas maestras de su mandato, yo le respaldaré.

2.—Los temas pendientes del Sector, que deben abordarse desde FACOMARE, pasan necesariamente por la elección que el nuevo presidente deberá hacer respecto a su propio equipo. Algo que Curtich debe lograr con sumo cuidado, y a cuya cabeza debe colocar un gerente verdaderamente profesional.

«Será un buen presidente»

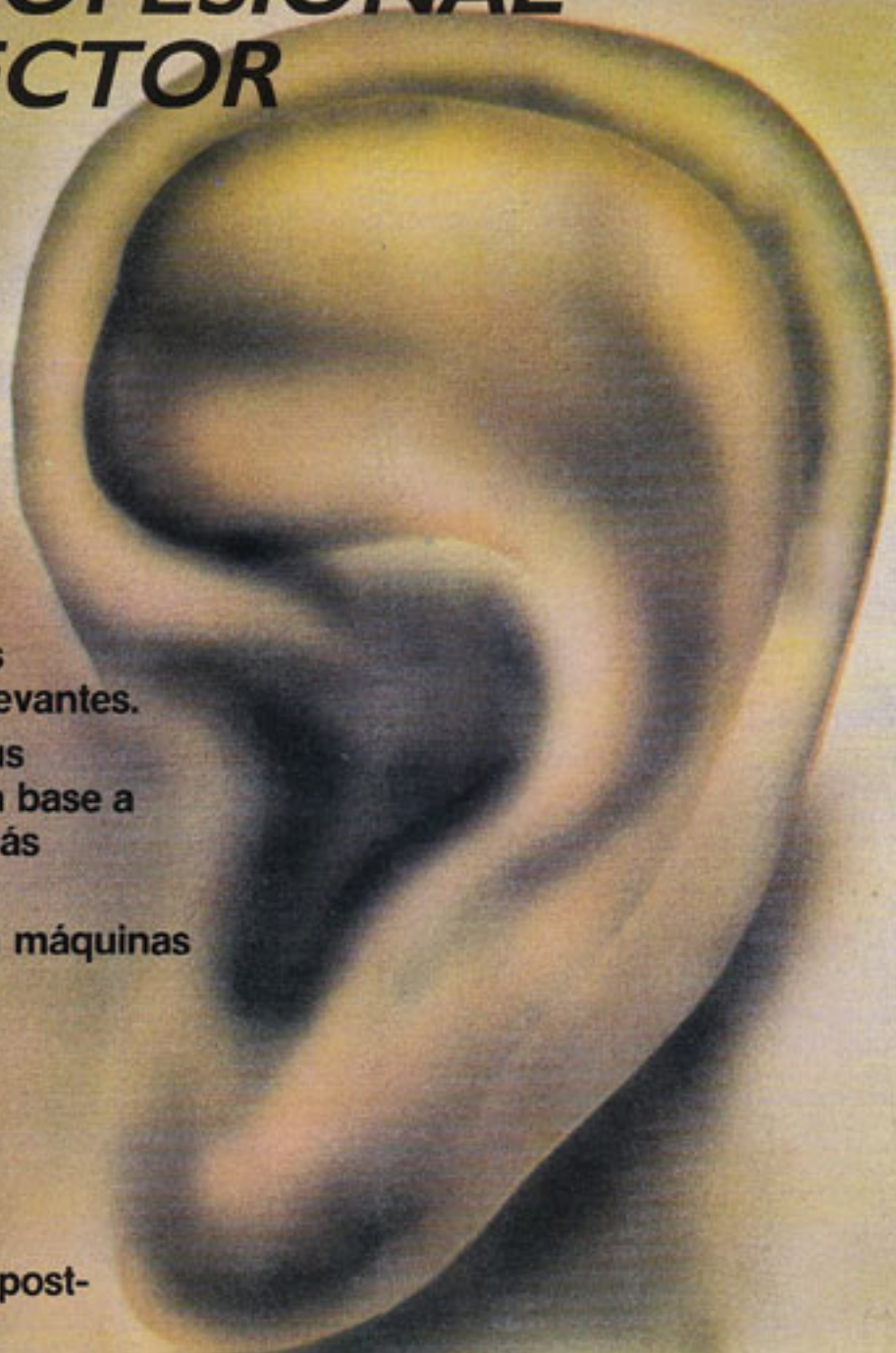
Ramón Jovani. Arfic

1.—El señor Curtich, aparte de ser un gran amigo, es un gran profesional, conoce el Sector como el que más, y con unas ganas de hacer tales que me hace pensar que será un buen presidente.

2.—FACOMARE es tan amplia y plural en su concepción que, por su naturaleza, debe tener muchas

¡OIGA!

DEJESE ACONSEJAR POR "EL PROFESIONAL" DEL SECTOR



- Distribuimos las marcas más relevantes.
- Proyectamos sus instalaciones en base a las máquinas más rentables.
- Especialistas en máquinas "Recreativas", "Videojuegos", "Pinballs", "Futbolines".
- Servicio de mantenimiento post-venta.
- Asesoría Jurídica al sector.

ENCUESTA



cosas urgentes. De momento se me ocurren:

— Acercar la Asociación al Sector para aunar criterios y, con una sola voz, defender las posturas contraproducentes de los reglamentos estatales y autonómicos.

— Potenciar la representación en las regiones donde se han traspasado las competencias del juego.

— Crear un medio informativo periódico y puntual para el socio.



«No es una buena elección»

Ángel Luis Orenes. Compañía Orenes

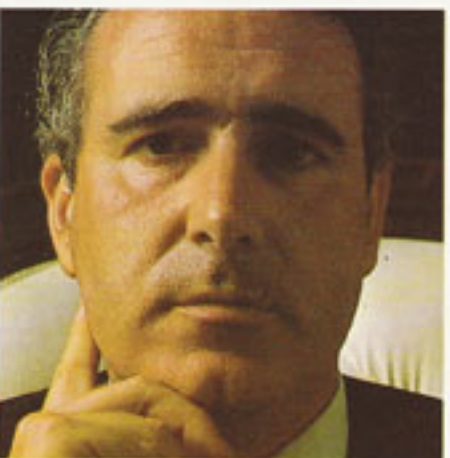
1.—No es una buena elección, ni considero que Curtich sea la persona adecuada para presidir FACOMARE. El tema se le ha escapado un poco de las manos a la Asociación.

2.—El Reglamento es uno de los temas más nombrados y sonados. Otro es el de las 100 pesetas, y también figuran el problema fiscal, IVA, prestación de servicios o recargos de las comunidades, que también son impuestos. FACOMARE debería adoptar una postura para frenar la presión fiscal continua. El propio funcionamiento de la Asociación debe pasar por conseguir el máximo de unidad y para aumentar la presión ante la Administración en este sentido, para desarrollar una lucha y un debate que frenen esta escalada. Todo ello depende del propio funcionamiento asociativo.

«Prefiero no pronunciarme, pero...»

Eduardo Morales. Segal-Sonic, S. A.

1.—Hay que darle el margen de tiempo necesario para que pueda demostrar su valía para dicho puesto, su sensibilidad sobre los problemas y prioridades que el Sector afronta y ha de hacer frente en un próximo futuro. Por tanto, prefiero no pronunciarme en este instante; también, teniendo en cuenta las circunstancias en que fue elegido, evidentemente, porque él voluntariamente se prestó a ello. La configuración hoy en vigor en la Junta Directiva otorga a los grupos Cirsas y Franco el control del



voto de calidad o fuerza, por número de trabajadores, por cuanto entre ambos suman más de la mitad de los

votos, y las 14 empresas restantes no podrían jamás ganar una votación si ninguno de los dos cambia su posición.

Señalo todo esto dejando aparte el respeto que me merece como persona y como empresario Enrique Curtich, que está fuera de toda duda.

2.—Creo que Enrique Curtich debe saber cuáles son, y no es ético por mi parte apuntar cuáles son, y es probable que si se ha presentado a ese cargo es porque es consciente de cuáles son las metas que ha de perseguir y cómo. Es evidente que él ha asumido esa responsabilidad para culminar las cuestiones pendientes.

Como siempre, y como miembro de la Junta Directiva, participaré dentro de su ámbito, planteando mis puntos de vista sobre cada tema y cada acción que deba llevarse a cabo por el bien del Sector.



«Nuestro voto fue para él»

Manuel Lao. Cirsas

1.—Si le digo que nuestro voto fue para él pienso que soy suficientemente explícito. El señor Curtich tiene una gran labor a realizar, pero tendrá nuestro apoyo y colaboración siempre que los necesite.

2.—Para responder a su pregunta le remito a la carta abierta que dirigimos a la Directiva de FACOMARE cuando presentamos mi propia candidatura. En este escrito se detalla cómo vemos los temas que, según el criterio de Cirsas, deben abordarse.

POBRE FACOMARE

LA norma que he seguido hasta el momento cada vez que he decidido comentar sobre algo o sobre alguien, ha sido tratar el tema con cierto tono de humor o sarcástico; pues bien, ahora me voy a permitir la licencia de hablar lo más serio posible, ya que serio es el tema a que voy a referirme, aunque tal vez no lo consiga del todo, ya que, por como se han desarrollado los acontecimientos que paso a comentar, a veces puede parecer que voy de cachondeo; considérese que el cachondeo está en los hechos y no en los comentarios; que no pretendo ridiculizar a las personas, sino que es posible hayan caído en el ridículo antes que yo las sacara a colación; que nada más lejos de mi ánimo que ofender a personas, cargos o entidades.

Yo puedo hacer un repaso de la historia, pero no hago la historia; la historia la hacemos entre todos; y en mayor o menor medida, dependiendo del papel que nos haya tocado, podemos ser responsables, a veces, de convertir la historia en historieta.

... Y en historieta se está convirtiendo FACOMARE en sus últimos tiempos, y si no a los hechos me remito.

En los últimos dieciocho meses:

Un presidente que dimite esperando colocar en difícil postura a su Junta Directiva, en venganza porque su Junta Directiva le había colocado a él en una postura difícil, y al final lo que empezó con posturas terminó en puros contorsionismos.

Eduardo, amigo; qué fragil memoria tienes. Te olvidaste que en FACOMARE, como en política, hay malabarismos que no se deben hacer; quisiste jugar a Felipe González, pero ni FACOMARE era el PSOE, ni Castellana, 93, era Suresnes... Te encontraste sin quererlo en una obra con los papeles cambiados, y tarde te diste cuenta que aquello era UCD y tú Adolfo Suárez, y con el pretexto del ruido de los sables (en este caso, ruido del «BOE»), ¡hala!, al rincón y sin ducado.

Después...; bueno, después ya se sabe: tranquilos, que no cunda el pánico; se debe dinero, pero no importa; una solución de consenso, un nuevo presidente y... a sanear la economía. Para ello nada mejor que alguien que entienda de dinero (con la Iglesia hemos topado).

Paco, dilecto amigo; creíste asumir el

papel de Tarancón y que aquello era la Conferencia Episcopal. ¡Todavía no conocías el paño!, y te tocó hacer el papel de don Leopoldo, sólo que con más simpatía; pero, ¡ay!, para ciertos toros ya resabiados hace falta una mula muy



Por EULOGIO PINGARRÓN

avezada, y la tuya era bisoña, y aunque bien preparado y con espíritu para aguantar varias temporadas, duraste unos pocos meses; justo hasta nuevas elecciones.

Después pasó... lo que pasó: componendas, promesas, compromisos...; al final, pucherazo, y a mí que se me deja fuera de juego (tal vez porque no me iba a prestar al juego), y la presidencia, al fin... para Juan Paredes.

Mil veces anhelada, otras mil deseada, mil más por ella peleada, y ya por fin la POLTRONA.

De Juan no digo nada; su elevación a los altares me supuso pasar de obispo a simple feligrés, y es por ello que cualquier cosa que diga podría considerarse fruto del desdén o falta de fe; además, en el ánimo de Juan siempre estuvo que del resultado de su mandato sólo era responsable ante Dios y ante la historia y ni yo soy Dios, ni aquí se ha terminado con la historia, así que después de seis meses de presidir FACOMARE, y sin encomendarse a Joaquín y Manolo (que supongo son los representantes de Dios en FACOMARE) ni al diablo, presentó su dimisión pretextando problemas de salud (cosa que yo me creí, ya que desde que Hacienda me obligó a creer que el gravamen complementario estaba dentro de la ley, ya me lo creo todo). Pues bien, Juan presentó la dimisión, y he aquí la más sorprendente piroeta; el más difícil todavía, sin temor al qué dirán, Joaquín y Manolo —Manolo y Joaquín, tanto monta, monta tanto— se besan sin pudor, y aquí tenemos al «duo dinámico» cantándonos el romance de los boletos. Para Joaquín, la presidencia; para Manolo, la vicepresidencia. Y, colorín, colorado, este cuento no se ha terminado.

Joaquín, distinguido amigo; tus asesores de imagen parecen haber salido de la misma escuela del ángel de la guarda de los Kennedy. ¿Cómo no te advirtieron que lo tuyo no era la presidencia? A ti no te hacía falta ni prestigio, ni dinero ni posición (que de todo ello tienes); tú siempre has sido más pragmático que teórico. Lo tuyo es el coctel y los canapés, lo tuyo es el chato y los pinchitos; lo tuyo no es el golf ni el bridge; lo tuyo son los bolos y el tute; lo tuyo no son los consejos de administración ni los asesores; lo tuyo, definitivamente, son los amigos y los colaboradores. A ti la vejez no te llegará presidiendo un consejo; a ti la

vez te llegará entre tus obreros, resolviendo problemas de taller o calle, hablando de mujeres, como Dios manda. Pero... ¿de presidente? Tú sabes que tengo razón, y a los resultados me remito.

Casi siete meses de presidencia transcurridos sin unos acontecimientos que el devenir de una feria, que se suponía bajo el patrocinio y la supervisión de FACOMARE, y sobre la cual parece que FACOMARE no tuvo más intervención que la organización de «la última cena», y que por lo demás, y como muestra del control que se estaba ejerciendo, resulta que se convocó la feria para el año siguiente, sin que FACOMARE se enterase. ¡Toma del frasco!

A finales de febrero, Joaquín se da cuenta, ¡por fin!, de que la presidencia no es lo suyo y presenta la dimisión... Aquí, Manolo, como los buenos maestros, está al tanto de la faena y, sin perder los terrenos, entra rápido al quite y reclama sus derechos de vicepresidente con ardiente frenesí.

Manolo, por favor; te tengo lejos, pero te sigo de cerca. Lo tuyo tampoco es la presidencia; lo tuyo son los negocios. Buscando un símil taurino, bien podías ser conocido como «El pasmo de Terrassa». Con tu carácter, en política, estás más cerca de Fraga que de Guerra, pero te falta el curso de gallego, y aunque lo tuvieras, ya ves dónde está don Manuel. Creo que con tus condiciones te va más el papel de don Alfonso; de oyente, pero en la brecha.

Y bien, centrándonos en la dimisión de Joaquín..., una parte de la Directiva echa mano de los estatutos y queda frenado de momento el pase de Manolo a la presidencia, y aquí se inicia el Belén, que a punto estuvo de terminar como el rosario de la Aurora, y que fue, a grandes rasgos, así: jueves 29, se produce un tira y afloja entre dos candidatos a presidente, con ventajas de número y calidad, respectivamente, en los votos de ambos contendientes, y finalmente, al no haber un claro vencedor y ante la imposibilidad de acuerdo, y dado lo avanzado de la hora, se decide aplazar para el próximo martes 24 la designación del cargo.

De jueves a martes, llamadas telefónicas a terceros, intentos de componendas, promesas, recuerdos de pasados favores... Vamos, algo así como el Parlamento vasco. Llega el martes 24 y sigue la historia como los caballitos del tío-

vivo: dando vueltas y vueltas, para terminar en el mismo sitio. Finalmente, un tercero decide probar suerte, y, ante una opción distinta, los dos contrincantes en liza deciden: ni para ti ni para mí; para éste. Fumata blanca que te crió y habemos Papa.

... y todo ello, por si nadie se ha dado cuenta, a espaldas de la Asamblea General. ¡De la Asamblea General, que esa sí es soberana!

¿Se ha dado cuenta alguien que hace meses, exactamente más de un año, que no se convoca Asamblea General en FACOMARE? Los estatutos mandan y obligan a que se convoque asamblea general ordinaria al menos una vez al año. ¿Acaso toda una Junta Directiva ignora que existe tal obligación?

Cuando en diciembre de 1985 fue presentada la candidatura CERRADA y UNICA presidida por Juan Paredes, a falta de otra candidatura (a semejanza de las elecciones en países comunistas), lo único que cabía hacer era referendar dicha candidatura y proceder a su elección. Pues bien, para bien o para mal, se eligió o referendó dicha candidatura, PERO PRESIDIDA POR JUAN PAREDES. Meses después cambió la presidencia a Joaquín Franco, y de nuevo, meses después, vuelve a cambiar la presidencia, y esta vez recae sobre Enrique Curtich. Abreviando y por lo claro: la candidatura elegida en asamblea general ordinaria para dos años en poco más de un año y medio cambia dos veces de presidente, se crea y se nombra una gerencia, se cierra el órgano de propaganda y noticias (CATALOGO DEL AUTOMATICO), se mantienen contratadas a dos de las personas de la revista CATALOGO, sin que nadie sepa a ciencia cierta cuál es su cometido ahora que no tienen cometido; se mantiene en plantilla al secretario y, a la vez, abogado de la Asociación, sin que nadie acierte a designar claramente cuál es su cometido ahora que hay un gerente; se mantiene subcontratado a otro abogado, siguen en sus puestos tres señoritas en las oficinas. Y el resultado de todo ello ¿cuál es? Así, por lo pronto, se me ocurre que con tanto personal alguien podía haber tenido la feliz ocurrencia de informar a los SOCIOS del porqué de las dimisiones, del porqué de la elección de tal o cual persona para la presidencia, del porqué del cierre de CATALOGO, del destino que

se ha dado a los trabajadores contratados, del nombramiento de gerente, y así un largo etcétera.

Enrique, fraterno amigo; no sabes lo que te ha caído. Si pretendes enderezar esa nave con independencia y actuar siempre con arreglo a tu conciencia, sin componendas ni enjuages, si es que llegas a las próximas elecciones (que lo dudo), como dicen los castizos: ¡te vas a enterar de lo que vale un peine!

Desde aquí públicamente denuncio lo que más de una vez he dicho en las juntas.

Las candidaturas cerradas son una mezcla de una reunión de amiguetes y asunción de rivales para evitar posiciones encontradas en beneficio de terceros. Lo democrático, lo verdaderamente representativo son candidaturas abiertas y que la asamblea general elija con sus votos a las personas que quiere que la representen.

Una empresa, un voto, y reparto de gastos por igual. El reparto de gastos proporcional al potencial de las empresas no es sino una sutil TRAMPA de las grandes empresas para exigir en la misma proporción una mayor adjudicación de votos, que les permitan al final hacer prevalecer sus peticiones en cualquier votación. En este punto se puede argumentar que, si se repartiesen los gastos por igual, habría empresas pequeñas que no podrían soportarlos. Bien, la solución es sencilla: reduzcamos los gastos, ya que, para lo que estamos obteniendo, maldita la falta que nos hacen una estructura, unas oficinas y un personal en la cantidad y fastuosidad de lo que disponemos en la actualidad.

No podemos ni debemos permitir que lo que nació como una asociación de fabricantes, cuyo objeto era hacer llegar a la Administración nuestras aspiraciones, LAS DE TODOS, se convierta en una agrupación de corte político para albergar en su seno los propósitos inconfesables de unos pocos, y que, con oscuros principios, utilicen el marco de la Asociación para los taimados fines.

Yo, personalmente, prefiero un FACOMARE más humilde, pero libre, a un FACOMARE esplendoroso, lleno de boato y parafernalia, adinerado y poderoso, pero mediatizado y sujeto a los avatares y circunstancias de unas empresas y unos señores determinados.

Y esto es todo por ahora.

Senador en la pasada Legislatura y ahora diputado, Díaz Berbel no ceja en su empeño de exigir una Ley del Juego al Gobierno

«Espero que esta vez Barrionuevo no me venga con palabritas del niño Jesús»

«¿Qué hay detrás de todo esto? El PSOE ha demostrado su interés por controlar los focos de poder económico... Si yo tuviera pruebas acusaría...»

EN el verano de 1984, Díaz Berbel logró acorralar al ministro del Interior en el Senado, obligándole a responder en la Cámara que la Ley de Juego sería presentada antes de acabar aquel año. Han pasado casi tres más y don Gabriel Díaz Berbel se ha visto en la necesidad de reincidir sobre el tema, en esta ocasión desde la Cámara de los Diputados. Como hicimos anteriormente, entrevistamos al parlamentario del Grupo Popular de Granada pocos días antes de que el señor Barrionuevo respondiera a su iniciativa con un lacónico: «*se está mejorando el último borrador*».

—*Usted en la legislatura anterior, como senador por Alianza Popular, interpelló al ministro del Interior, señor Barrionuevo, sobre la necesidad de que el Gobierno presentara una Ley del Juego. Se prometió que esta Ley estaría disponible en el mandato anterior. Se ha iniciado uno nuevo, sin que la mayoría de las dos Cámaras a favor de los grupos socialistas varíen, con el mismo titular en la cartera de Interior y la Ley no llega, ni existen indicios...*

—Al disolverse las Cortes el tema se quedó en suspenso y yo, al pasar del Senado al Congreso de los Diputados, hice un examen de conciencia de mis asignaturas pendientes y entre éstas, no por mi parte, sino por la del Gobierno, estaba la falta de una Ley de Juego aún. Cuando un señor ministro se compromete ante la Cámara Alta a enviar a las Cortes una Ley del Juego antes del final de 1984, como está dicho en el diario de sesiones, añadiendo en aquella ocasión que «*existía ya un borrador confeccionado*», pues yo me siento más que obligado a reincidir sobre el asunto, porque además así me lo reclaman personas relacionadas con este Sector y que viven de esta

actividad económica, como por ejemplo son los vendedores de lotería. El 21 de noviembre pasado presenté una pregunta parlamentaria porque sigo pensando que es algo que está necesitando este país. Habrá diferencias de una provincia a otra y de una región a otra, pero hay algunas actividades relacionadas con el juego que deben establecerse a nivel nacional. Yo juego sólo al dominó y mal, pero creo que las Cortes deben de examinar con mucho cuidado este tema e ir hacia una Ley de tipo disuasorio, o por lo menos que regule el dónde, los lugares y el por quiénes se explote.

—*Efectivamente, como ha dicho, se trata de una asignatura pendiente desde hace años del Gobierno. El ministro del Interior prometió una cosa, una ley, que no se ha establecido. ¿Cómo ha interpretado este incumplimiento?*

—Bueno, estoy acostumbrado a que los socialistas prometan cosas que luego no cumplen y creo que los 38 millones de españoles igual, ahí está la postura de la OTAN, los consabidos cientos de miles de puestos de trabajo y tantas y tantas otras cosas a niveles incluso locales que han prometido hacer y

que luego no se ha cumplido. Pero es que ésta era de las cosas más fáciles y a mí, como ciudadano, lo que me cabe pensar es que aquí hay algo raro.

—*¿Y por qué podría estar provocado este vacío?*

—Pues no lo sé, lo único que me queda por expresar es que estamos dentro de una anarquía en una actividad que mueve miles de millones de pesetas en España y no existe ningún interés ni en controlarla, ni en fiscalizarla debidamente. Y digo debidamente, porque no vaya a ser que la fiscalicen como están acostumbrados y la hundan. Lo primero que tiene que hacer un equipo de personas que administran una comunidad es controlar y saber qué tiene; lo peor es el descontrol y yo creo que ahora mismo, ni el Estado sabe exactamente qué número de máquinas recreativas hay en España. A lo mejor conoce el número de administraciones de lotería, pero no tiene claro los criterios para haberlas otorgado, ni a quién. Y luego, ya hemos visto lo que ha ocurrido con este tema. Además resulta que si se han establecido una serie de condiciones, como fijar un mínimo de recaudaciones para estas administraciones por cada sorteo (creo que este mi-



«Nos movemos dentro de un decreto anterior a la Constitución y sólo se están poniendo parches.»



«En este Sector hay dos tipos de actividad: la del empresario serio y la de quien se aprovecha de la falta de regulación.»

«Yo agruparía a todas las formas de juego en un solo organismo.»

nimo es de 250.000 ptas.), puede darse el caso de que a los tres meses de haber pagado el traspaso por un local y demás, se encuentre esta persona con que ha aparecido una nueva lotería, o con que la Comunidad Autónoma ha autorizado otro nuevo juego, o que en las quinielas entran además las del primer tiempo... España se está convirtiendo en un tapete verde, en vez de en una piel de toro, y creo que la frase es del ministro del Interior. Lo que a mí me sorprende es que un ministro cuando reconoce que hace falta una Ley del Juego, no cumpla, ni tenga la menor idea, ni intenciones (lo que sabemos por averiguaciones que hemos hecho) para desarrollarla y sólo nos diga que hace falta..., pues entonces yo me pregunto, qué es lo que hay detrás de esto. El Partido Socialista ha demostrado sobradamente su interés por controlar todos, absolutamente todos los focos de poder económico, véanse las Cajas de Ahorro, véanse las Cámaras Agrarias, etc. Esto no pasa con el juego y yo, si tuviera pruebas, acusaría, puedo pensar lo que quiera, y no me ampararé nunca en mi condición parlamentaria para emitir un juicio de valor.

—A raíz de la respuesta a su interpelación en el Senado, donde, efectivamente, el ministro dijo que «España se estaba convirtiendo en una piel de toro verde», el sector Barriónuevo intervino en la inauguración de la nueva sede de la Comisión Nacional del Juego, señalando sorprendentemente que «no hay una demanda social que propicie la elaboración de una Ley del Juego».

—Eso no es cierto. Hay una demanda social por parte, no solamente de sectores que viven del juego, sino por parte de maridos, de esposas y padres de familia. Si a alguien se le oculta que hay niños que se inician en el juego en lugares que no están vigilados debidamente, y que hay señoras en este país

que se gastan el dinero de la compra en el bingo, etc., se le está tapando los ojos. Aquí se está fomentando el juego, y el juego debe de existir, porque es una actividad económica y aporta muchas divisas, y antes los españoles se iban fuera a jugar, pero tiene que ser controlado para que sea practicado en la forma adecuada, por las personas adecuadas y en los lugares adecuados. Aparte de cuestiones de tipo social, está el tema de la actividad en sí: todos sabemos que sigue habiendo casinos clandestinos, donde se practican juegos absolutamente prohibidos y se burlan los impuestos. Hay que considerar que nos estamos moviendo dentro de un decreto que es anterior a la Constitución y lo que se están poniendo son sólo parches. Por otra parte, no me parece oportuno que esta actividad tan fundamental por sus repercusiones económicas esté fundamentada por leyes que sólo cubren el rango autonómico, ya sean los catalanes, que quieren sacar su ley, ya sean los gallegos, que están teniendo sus problemas, o los andaluces por otro lado.

—Esto es una cosa que usted adelantaba que iba a pasar en la anterior entrevista que nos concedió en septiembre de 1984.

—Está claro, y yo pondría un ejemplo de esta contradicción: Si hay una ley que limita la distancia que debe existir entre la ciudad y un casino en «equis» kilómetros, ésta a lo mejor es aplicable en Madrid, pero no en Marbella. Esa especie de Reglamento autonómico debe establecerlo cada Comunidad de acuerdo con las necesidades y condiciones para que esa actividad, en vez de convertirse en algo nocivo, sea una fuente de ingresos. Yo lo veo de una forma muy sencilla y sobre todo considero intolerable como diputado que algo que mueve dos billones largos de pesetas al año esté sin regular y que permanezca, a lo mejor, al capricho del gobernador

civil de turno que coge al explotador de la máquina que le cae mal y le mete una multa, y al que le cae bien le consiente y le hace la vista gorda a que esté haciendo funcionar otra máquina con una simple fotocopia que ni siquiera le pertenece. Ahora que se habla de reducir la escolta de los altos cargos, hay que decir que no puede funcionar la Comisión del Juego con 100 personas para controlar como inspectores la actividad del juego en España; existen más inspectores del paro, o cualquier otra actividad, que los cien que tiene la Comisión del Juego y no se le puede pedir responsabilidades, ni decir: «hay casinos clandestinos y ustedes tienen la culpa»; la culpa es del Gobierno, que tiene que dotar a la Comisión de los medios humanos y técnicos suficientes. Yo no estoy pidiendo que se asfixie al Sector; ¡ojala, que todos los sectores fueran como el del juego! Pero no puede suceder que, mientras hay sectores como el agrario o el turístico estancados, sólo destacamos en uno por el hecho de no estar regulado. En este Sector hay dos tipos de actividad, una es la del empresario serio, esos hombres que tienen a cientos de trabajadores en fábricas de máquinas recreativas, y a ese hombre lo están volviendo loco ahora mismo y tiene que hacer una inversión tecnológica brutal porque lo que produce se pasa de moda en menos que canta un gallo. Ahora, luego hay otro tipo de actividad que está formada por el que se aprovecha de la falta de regulación del juego. El uno es perjudicado y el otro beneficiado. La Constitución dice que todos somos iguales ante la ley, y yo estoy buscando que al que se beneficia se le fiscalice y al que se perjudica se le den garantías. Luego, además, viene el tema de que todos los días el Gobierno no puede estar sacándose una actividad nueva de juego. Es engañarse, porque con eso se juega lo

LA PREGUNTA

Don Gabriel Díaz Berbel, diputado por Granada, perteneciente al Grupo Parlamentario de Coalición Popular en el Congreso, al amparo de lo dispuesto en el art. 185 y ss. del Reglamento de la Cámara, tiene el honor de formular la siguiente pregunta al Excmo. Sr. Ministro del Interior, de la que desea obtener respuesta por escrito.

En la anterior legislatura, concretamente en mayo del 84, este diputado, entonces senador, preguntó al Gobierno ante el Pleno de la Cámara Alta, cuándo pensaba enviar a las Cortes para su debate y aprobación, una Ley del Juego de carácter nacional.

El entonces y actual ministro del Interior, señor Barrionuevo, respondió entre otros razonamientos con la promesa de

enviarla antes de fin de año, refiriéndose a 1984, ya que el borrador estaba realizado.

Ante el incremento del juego desde entonces, ante la escasa y nula fiscalidad, ante la anarquía en la materia (hay Comunidades Autónomas que ya anuncian sus propias loterías), ante la carencia de medios de control sobre la actividad, vuelvo a preguntar pasados estos dos años:

—¿Cuándo piensa el Gobierno remitir a las Cortes una Ley del Juego?

—¿Cuáles son las razones de esta tardanza en enviarla a pesar de lo que dijo el ministro Barrionuevo, en mayo de 1984, ante el Pleno del Senado?

Madrid, 21 de noviembre de 1986.

LA RESPUESTA

La respuesta por escrito a la pregunta parlamentaria del diputado por el Grupo Popular, Díaz Berbel, al ministro del Interior, señor Barrionuevo, se producirá en el plazo de unos dos meses.

La respuesta oral fue la siguiente:

«Está en fase de elaboración un nuevo proyecto de Ley del Juego que perfecciona notablemente al anterior.»

mismo, pero ocurre como en los taxis, todos quieren una licencia, pero para qué si el dinero que entra en el gremio es el mismo, sólo para dividir entre más. Quiere decir esto que en vez de vivir unos pocos de algo, van a pasar hambre todos. Así ocurre que hasta se están cerrando administraciones de lotería y a mí hay gente que me ha confesado que si no lo han hecho es porque el Estado les está permitiendo incumplir los mínimos establecidos de venta.

—Sin embargo, no parece ser que las cantidades que se jueguen hayan tocado techo.

—Hombre, hay que tener en cuenta con las cantidades que se manejan el índice corrector de depreciación de la moneda, porque un décimo de Navidad no cuesta lo mismo ahora que antes. No se pueden facilitar cifras absolutas, sino relativas al momento; pero fundamentalmente el tema que yo quiero apuntar aquí es la enorme preocupación que en torno al tema del juego existe en general: de

la sociedad, de los loteros, de los casinos y de los fabricantes de máquinas, o de los propietarios de las salas de bingo...

—Es que la industria del juego se ha montado en torno a unas bases falsas...

—Pero eso no puede impedirnos que se desarrolle en ámbitos no apropiados y por personas no apropiadas. Y hay una verdadera invasión. Existen numerosos técnicos semipiratas formados en las casas grandes, que ya las va habiendo aquí, y que llegado el momento dicen, «caray, por qué no voy a ser yo el señor R. F.», y ése se lleva la tecnología del otro y se instala sin más, y unas veces tiene el follón de la máquina trucada y toda la historia; otras no formaliza personalidad jurídica; otras no repara sus aparatos, etc. Esto hay que regularlo, como está regulada la venta y el uso de armas. Una máquina sale y tiene que tener su número de registro, y no, que con el mismo número existan tres máquinas; porque ahora mismo

preguntas en la Comisión del Juego cuántas máquinas hay y no lo saben. Lo que quiero es decirle al ministro si no reconoce que hay una necesidad de elaborar esta ley. Estamos en el 87 y han pasado tres años.

—Tres años y doscientos anteproyectos.

—Entonces, ¿de quién es la mano que hay ahí para evitar que esto se recupere?

—Esa pregunta es la que yo le hago a usted.

—Yo no lo sé, la respuesta la tiene el ministro.

—También convendría saber por qué no se controla este tema, para evitar tal vez pensar que, a lo mejor, se controla dentro del descontrol.

—Además, considerando lo que le gusta controlarlo todo a este Gobierno y a este hombre, como los productos agrarios, las nóminas o las rentas de capital invertidas en bolsa. ¿Cuál es la razón de que a pesar de todo lo que está sucediendo se siga sin elaborar y proponer esta ley? Yo he cambiado de Cámara,



«Estamos dentro de una anarquía en una actividad que mueve miles de millones de pesetas y no existe ningún interés en fiscalizarla debidamente.»

«Estoy acostumbrado a que los socialistas prometan una cosa y luego no la cumplan.»



«Todos sabemos que siguen existiendo casinos clandestinos donde se practican juegos prohibidos y se burlan los impuestos.»

«La Comisión del Juego no puede funcionar con 100 inspectores solamente.»

pero no de mentalidad; el Gobierno no ha cambiado de ministro en esta materia ni siquiera, pero la pregunta sigue en el aire. Yo le voy a apostar más, le voy a decir que el juego se ha incrementado y que espero que esta vez Barriónuevo no me venga con palabritas del niño Jesús, y si no, que me diga por qué.

—¿En qué términos espere usted que se puede producir la respuesta del ministro?

—Yo lo ignoro; espero que me diga que ya está en la fotocopiadora el borrador y que lo están trayendo a caballo. Las Cortes tienen dos misiones fundamentales, legislar y controlar al Gobierno. Legislar es común, porque nosotros con nuestras enmiendas contribuimos a la elaboración de una ley del Gobierno, o a una proposición de ley que presentemos nosotros. Pero, independientemente, todos los miércoles hay lo que se llama «control del Gobierno» en una reunión que mantenemos, donde nosotros en nombre del pueblo español decimos: «Oye Gobierno, ¿tú qué estás haciendo en relación con esta materia?, ¿qué ha pasado con los corderos que se han importado de Australia?, ¿qué pasa con el uso indiscriminado del lasser en las discotecas que perjudican la vista de los empleados y a la juventud?...» Entonces, referente al juego, mi pregunta ahora tiene dos fundamentos, una, que hace falta esta iniciativa, y, segundo, exigir que me digan por qué no controlan el tema. Ocurre que la mayoría socialista está hurtando a la opinión pública que está incumplimentando su programa y sus promesas, entre ellas ésta. Y a la opinión pública sólo podemos decirselo por los medios: a través de una revista como ésta que me brinda gentilmente la ocasión y que yo aprovecho, o a través de la repercusión de la actividad parlamentaria. Otros medios, como es la televisión pública no los menciono porque se que no me van a

hacer esta entrevista, dado que no interesa que el señor Díaz Berbel salga en la televisión socialista, única en este país, diciendo que el señor Barriónuevo ha incumplido la palabra y, por tanto, la ha incumplido el Gobierno socialista.

—¿Y en caso de que le responda con una promesa renovada?

—Pues cada ciudadano sacará las conclusiones adecuadas. Y si me dicen: «No se preocupe usted que antes de fin de año va a venir a las Cortes la Ley del Juego», puede haber una carcajada general, o puede haber el que le responda cantando, «siempre-dices-lo-mismo»..., puede pasar de todo.

—No se ha planteado su grupo parlamentario hacer una proposición de ley?

—Inicialmente la pregunta se realizó a nivel personal, a propuesta de Herrero de Miñón. En consecuencia con la respuesta, si ellos no hacen la elaboración de esta ley, la haremos nosotros, aunque mucho me temo que dormiré el sueño de los justos en la ventanilla de las Cortes, o será pasada si llega aquí por el rodillo socialista diciéndonos que no sirve y que ya se remitirá otra. Seguiremos en las mismas hasta que estos señores dejen de estar donde están y estén donde deben estar, en la oposición, que, por lo visto, lo hacen muy bien.

—¿No se ha planteado si acaso, lo que sucede es que el ministro del Interior, que naturalmente tiene temas mucho más importantes que el juego con los que ocuparse, no siente un cierto desprecio por este asunto, y que acaso lo que convendría fuera sacar el juego de este ministerio, o sin sacarlo de ahí, crear otro organismo con más atribuciones que la Comisión Nacional?

—Por supuesto, además ahí entraríamos en la consideración de que tan juego es, o son, las quinielas, como la lotería, como los casinos, bingos y máqui-

nas recreativas. Yo, eso lo agruparía en un sólo organismo, porque si no, cada uno está haciendo la lucha por su cuenta. ¿Por qué diablos existe la ONCE desde siempre y luego se prohíbe Prodiecu a los minusválidos; es que hay minusválidos de primera, de segunda y de tercera y no tienen los mismos o peores problemas un cojo que un ciego? Y no es mi intención hablar en contra de un colectivo, sino a favor de otro. Yo tengo bien estudiada la Constitución y los derechos que nos otorga.

—Lo que sucede es que el caso concreto de Prodiecu es más complejo.

—Sí, pero esto sucede porque no hay un marco legal y, sin embargo, en el tema de los ciegos lo que hay es un intento de politización de la ONCE, aunque soy un gran entusiasta de esta organización tan ejemplar. Es una actividad que no voy a decir que merezca un ministerio, pero si algo más que una triste Comisión con cien personas que intentan controlarla. Yo sería partidario de la creación de una Secretaría que, aunque no tuviera tanto rango como la de Estado —que se ocupa de las Autonomías, el comercio, etc.—, si tuviera atribuciones y recursos equivalentes casi al de un ministerio, por el volumen económico que desarrolla.

—Está claro que lo que no puede suceder es que se produzca no sólo la ausencia o el vacío de esta ley, sino que además se permita el incumplimiento de los establecido en reglamentaciones anteriores como la del 77, por ejemplo, en el caso de los casinos, donde a pesar de estar prohibido funciona la Visa, los talones, etc. Es decir, una ley tiene que regular el juego, pero también hay otros aspectos, como la defensa del ciudadano, que ahora no se cumplen.

—Lo que no se puede hacer es que permitan la ruleta y además te den el revólver y una bala, porque lo más probable es que acabes pegándote un tiro.

Hollywood HEAT

¡¡CONTACTO.....!!



Fabricado y

Distribuido por

VIFICO

Tel. 952 - 35 17 07 S.A., Pol. Ind. Villa Rosa
MALAGA

Premier.
Is The Look!

CONFRANCHI 1986 BIFAFA TECHNOLOGY

Gottlieb



Rosa María Egea, artífice del increíble triunfo de esta comercial tan atípica.

Muresa, donde el éxito se llama eficacia

En este Sector, cuando una mujer triunfa lo hace de manera arrolladora, pero en el caso de Rosa María Egea el éxito no sólo ha venido acompañado en forma de beneficios contables, sino al amparo de una nueva fórmula que ha roto todos los esquemas comerciales en el Automático. Bajo el nombre de MURESA y al compás de la batuta de Rosa María Egea, un experimento con sabor y vocación del mejor futuro empresarial, se ha convertido en un excelente ejemplo de rendimiento y estabilidad en la explotación y comercialización de maquina recreativas. Este reportaje es un tributo a los operadores que lo han hecho posible y a la mujer que cotidianamente alimenta con su eficacia este nuevo camino de prosperidad.

A comienzos de 1983 y en plena crisis del Sector, tiene lugar una reunión con la totalidad de las empresas operadoras murcianas. De los cuarenta empresarios presentes, sólo dieciocho alcanzan el acuerdo de constituir una sociedad que les haga más fuertes y estables. Como se ve la idea no cuaja en todos los presentes que miran con cierto recelo una operación atípica en el Sector. El individualismo y la ausencia de un espíritu corporativo son rasgos característicos de los hombres del Automático y la constitución de una sociedad anónima que vele por los intereses del conjunto de sus socios, antes competidores en la dura lucha diaria de la calle, no parece tener un horizonte teñido de optimismo.

Pero aquellos dieciocho socios iniciales pronto pasan a ser veintisiete e inmediatamente se completan en veintinueve, cifra que se mantiene y sobre la que hay varias solicitudes para ser incrementada. Y así se hace MURESA el 23 de marzo de 1983, comenzando a funcionar en el número 14 de la calle Ceuta. Un año después, el 1 de marzo de 1984, Rosa María Egea se hace cargo de la Gerencia de la sociedad, que el último

día del año de 1985 se convierte en una Comercial en la que todos sus socios habían aportado sus respectivos parques de máquinas.

Y la empresa crece de forma espectacular. El encanto personal, la



Muresa es una empresa que crece de forma espectacular, con más de treinta puestos de trabajo creados y unas instalaciones de casi 700 metros cuadrados.

sobriedad y el implacable ritmo de eficacia que Rosa María aporta a MURESA son los factores de un éxito que se incrementa día a día. Los socios comprueban con agrado cómo la gestión hecha para la colectividad aumenta sus beneficios individuales; cómo MURESA se constituye en el centro neurálgico que resuelve y anula los engorrosos problemas de antaño: comisiones, lucha en la calle, burocracia, precios de máquinas, averías, componentes... y un notable ritmo de crecimiento que la llevan a poseer una importante explotación, cerca de tres mil máquinas, la creación de treinta y un puestos de trabajo y unas instalaciones de casi setecientos metros cuadrados que, inauguradas el 29 de octubre del año pasado, ya se han quedado pequeñas. Todo un síntoma del éxito que relatamos, y del que María Rosa puede hablar en primera persona:

—¿Eres consciente de que MURESA es un caso único en la historia de nuestro Sector?

—Sí, y por eso debemos estar muy satisfechos. Dentro de nuestra sociedad se ha conseguido un difícil equilibrio, como es el que los socios sean a la vez administradores de sus máquinas y entreguen las cuentas a la sociedad.

—¿Y respecto a la comercial, no existe un choque de intereses con otras distribuidoras de la zona?

—Indudablemente, y eso viene motivado de forma fundamental por la competencia en los precios. Yo tengo una teoría y la llevo a la práctica, de forma que no tiro los precios por tierra. Procuero vender las máquinas al precio de tarifa y, naturalmente, doy un mejor servicio posventa, una información más clara y un servicio de recambios mucho más garantizado. Esto creo que es bastante más importante que ahorrarse cinco mil pesetas en una máquina.

Rosa María Egea, cuyo segundo apellido es Orenes, y sobre la que su primo Eliseo Orenes confidencialmente se deshizo en elogios acerca de su profesionalidad, es una mujer que no lleva mucho tiempo en el Sector del Automático, pero al que indudablemente ha sabido aportar sus conocimientos adquiridos como jefa de un estudio técnico industrial en un gabinete técnico economista.

—¿Cómo juzga el Sector una persona que, como tú, no le ha dedicado toda su vida laboral?

—A nivel humano, que es como a mí me gusta juzgar a la gente, creo que las personas de este Sector están en una escala de valores alta. Respecto a su consideración social, parece evidente que, a nivel de opi-

nión pública, está desprestigiado, y finalmente, respetando a muchísimas personas, creo que profesionalmente todavía queda mucho camino por recorrer. Falta profesionalidad, quizá por falta de tiempo.

—¿Y, como mujer, crees que te favorece o te perjudica en tu trabajo y en este Sector tan machista, dicho sea de paso?

—Yo me siento amparada y respetada. Si en mi puesto hubiese un hombre quizá no sería así. Pero, en el fondo, da igual. Ese Sector tiene vicio, tiene gusanillo...

Además de llevar las riendas de Muresa, Rosa María es también la delegada de ANDEMAR en Murcia, lo que no la impide ser igualmente crítica:

—ANDEMAR no ha hecho todavía nada en Murcia. Ahora que el nuevo secretario general, Santiago Moreno, está dando nuevos impulsos a la Asociación, ya hemos previsto una reunión para comenzar un plan en nuestra Comunidad. Aquí necesitamos como el agua las competencias en materia de juego... No podemos seguir así. Hay expedientes que llevan tres años en la Comisión Nacional del Juego y que no acaban de salir... Es desolador; parece que estamos en una balanza que nunca sabes hacia dónde se va a inclinar.

ESTOS SON LOS SOCIOS:

- Don Salvador Alemán Vera.
- Don Fernando Antolino Ortiz.
- Don Juan Botia Hernández.
- Don Francisco Cano Molina.
- Don Juan Carmona Muñoz.
- Don Diego Caba Ramos.
- Don Antonio Conesa Marín.
- Don Carlos Fernández Minguez.
- Don José Gómez Gómez.
- Don Enrique Gutiérrez Picón.
- Don Juan López García.
- Don Manuel Lorenzo Rumbo.
- Don Pedro Lozoya Pérez-Muela.
- Don Daniel Marín Navarro.
- Don José Marín Navarro.
- Don Antonio Martínez Hernández.
- Don Antonio Martínez Luna.
- Don Jesús Martínez Luna.
- Don Francisco Mesenguer López.
- Don Ángel Molina Miñano.
- Don Amador Muñoz Escudero.
- Don Gerardo Pérez Fernández.
- Don José María Pérez Rodríguez.

EL SOL SALE PARA TODOS, ESTAMOS EN RUTA





BABY ANDALUCIA

Características

Cuatro proyectores, tres en línea y uno superior, actuando el superior de comodín.

Máquina con palanca y pulsador.

Plan de ganancias con el sello de Fábrica Andaluza de Recreativos, S. A., FARESA.

Monederos de 25 y 100 ptas.



Innovaciones técnicas:
Placa de sonido incorporada a la CPU.
Multiplexación de fases, que simplifica circuitos.

Entradas y salidas en serie, que eliminan cableado y conexiones de la misma.

Avisador óptico de ruptura de fusibles.

Peso: 80 kilos.

Medidas:

155,5 X 49,5 X 51 cm.

Fabricada con licencia Recreativos Franco, S. A.

La Línea de la Concepción, s/n.
Teléfonos 25 96 00 - 25 95 11 - 25 97 01. CADIZ.

BABY Super 100

ANDRA S.A.

marca el '87

Preparada para apuestas
de 25, 50, 75, 100 ptas.

Elevada rapidez de juego.
Tiempo mínimo de jugada.

Dos hoppers de tolva, y
monedero electrónico.



ANDRA S.A.

Carretera del Medio, 75
HOSPITALET DE LLOBREGAT
Tel. (93) 336 65 62
Telex 97029 ANRA E

EBRINSA, UN SALÓN



Antonio Martínez Altuna, con gafas, acompañado por Manuel Velázquez de Segá, a su izquierda, y por Fortunato Las Heras, gerente de Ebrinsa.

ES muy antigua la tradición que une el juego al buen gusto, pero ¿puede un salón de máquinas recreativas ofrecer a sus clientes el mismo confort, las mismas atenciones, la seguridad y el ambiente que caracterizan a los mejores casinos?

Para Antonio Martínez Altuna esta pregunta era un desafío al que ha decidido responder con los hechos a través de una imagen de marca: EBRINSA. Detrás de estas siglas había al principio un grupo de operadores profesionales llenos de proyectos e ilusiones. Hoy podemos encontrar también una realidad que nadie duda en calificar de espléndida.

EBRINSA forma ya una red de salones recreativos en Zaragoza que se extiende fuera de la ciudad hasta localidades como Calatayud y cuya última inauguración, en la calle Alfonso I, 26, de la capital maña, supone un verdadero paso

adelante en el Sector en cuanto a concepción, diseño e instalación de una sala de este tipo.

La «puesta en pie» de EBRINSA-2, que es el nombre del salón, ya que EBRINSA-1 funciona desde hace años en el Centro Comercial Independencia de Zaragoza, se ha hecho mediante una fiesta en la que estuvieron presentes todos cuantos han trabajado en su puesta en pie junto a numerosísimos invitados. Muchos de ellos eran lógicamente personas vinculadas al sector y allí estaban brindando por el nuevo local Jaime Sanahúja, Ortega Solís, Manolo Velázquez, J. Falgás, Aguilar, Porras y muchos otros industriales pertenecientes a las primeras firmas del recreativo que, junto a conocidas personalidades de la vida zaragozana, felicitaron efusivamente a Antonio Martínez y desearon la mejor suerte a Fortunato Las Heras, gerente del salón.

Un salón en el que basta poner un pie para darse cuenta de que muy probablemente sea uno de los más logrados de España: iluminación multicolor con lámparas de cristal traídas especialmente desde Alemania, balastrada de madera tallada a mano para unir sus dos plantas, columnas de estilo, preciosas cortinas para guardar los ventanales y, en fin, una acumulación de detalles capaces de crear ese ambiente de distinción y comodidad que parecía reservado a los mejores casinos. Y sin olvidar que discretamente EBRINSA-2 cuenta, asimismo, con sistemas de control y seguridad también dignos de un casino: un circuito cerrado de televisión, una vigilancia permanente, lunas antibalas y un sistema de alarma conectado directamente con la policía están ahí para darle al cliente la máxima tranquilidad.

Para darle la máxima atención se cuenta con

DE CINCO ESTRELLAS



personal especializado dispuesto a que los salones recreativos sean algo muy distinto a una fría relación hombre-máquina. Por eso, usted, caballero, no debe asombrarse si cuando está jugando uno de los empleados le ofrece un buen cigarrillo puro, unos caramelos o cualquier otro pequeño obsequio; y usted, señora, no se extrañe si como premio de consuelo le regalan un delicado pañuelo de seda... aunque haya ganado. Su confort se completa mediante la acción constante a unos ambientadores automáticos y, por supuesto, con una instalación completa de calefacción/refrigeración.

Y ya, cómodos y seguros, no queda sino atender a lo más importante de un salón recreativo: el entretenimiento que se ofrece a sus visitantes.

En EBRINSA-2 se ha cuidado hasta el esmero la disposición en zonas diferenciadas con accesos separados de modelos A y B,

así como la de un parque infantil con esos aparatos que hacen la delicia de los peques, las últimas novedades en norias, motos, coches fantásticos, etc. Tanto en la zona A como en la B la diversidad de las máquinas es muy grande porque, como afirma el propio Antonio Martínez, *«los gustos de los jugadores son hoy muy variados y nosotros hemos asumido la obligación de ofrecer a todos lo que prefieran»*.

En la sala A destacaremos por nuestra parte que todos los modelos están dotados de cabezal e instalados de forma que nadie puede ser interferido o molestado por nadie. La lista de las marcas presentes, Sega, Comeltro, MGA... se amplía al dirigirnos a la zona B, donde verdaderamente se encuentran las mejores máquinas del mercado actual: la cascada para seis jugadores de MGA, la ruleta de Opercoin, Arfy-Game, Baby Andra 100, Limón Fruit, Lucky Pla-

yer, Bingo Star, Guay, Diamond, de la firma Franco, Baby Lujo 2 y bastantes otras, de forma que ni el aficionado más exigente podría encontrarse sin su favorita.

Una cabina central de cambios facilita todos los movimientos y la presencia en el propio salón de un servicio técnico garantiza que no existirán problemas de funcionamiento.

Esta es, si sumamos la existencia de otros salones en las calles del Coso y del Tenor Fleta y en las localidades de Las Fuentes y Delicias, la realidad de EBRINSA a la que hay que sumar la existencia de REASA (Recreativos Aragoneses Sociedad Anónima), la empresa operadora que ya es fuerte en toda la región y que respalda la inmediata renovación del parque de máquinas de la firma.

En Zaragoza nuestro sector se ha vestido de gala.

Ebrinsa ha dado un paso adelante en el Sector en cuanto a concepción, diseño e instalación de una sala de juego.

A pesar de la suspensión de pagos con un
desequilibrio de liquidez de unos setecientos
millones, Bosch no pierde el humor

«Todo se ha perdido, menos el honor y las deudas»

Juegos Populares presentó suspensión de pagos el día 16 de febrero pasado. La noticia fue comunicada, la misma mañana en que se llevó a cabo esta decisión, por *José Antonio Bosch* en una rueda de prensa, a la que no asistió *Juan Paredes*. La situación crítica de la empresa venía arrastrándose irremisiblemente desde mayo pasado, y en un meritorio esfuerzo se consiguieron reducir las deudas pendientes a la mitad. Sin embargo, el Sector del Recreativo sigue siendo sorprendente, y en la misma reunión fue presentado a la prensa el nuevo flipper de *Juegos Populares*, pensado para su lanzamiento en marzo, el *Lortium*. El rey ha muerto, viva el rey.

DESDE que el viernes día 13, por la mañana, se anunciara en todas las redacciones de los medios de comunicación próximos al Sector la rueda de prensa que convocaba para el lunes 16 de febrero *Juegos Populares*, todas las especulaciones se dirigían al mismo centro de la cuestión: la empresa, una de las punteras en máquinas recreativas, suspendía pagos.

José Antonio Bosch, después de un breve preámbulo, se dirigía a los representantes de las tres revistas especializadas para comunicarnos lo que él mismo calificó, con toda justificación, como una mala noticia. Aquella misma mañana, *Juegos Populares* había presentado a trámite esta solicitud por falta de liquidez. El propio Bosch —que fue el encargado por la empresa para dar la cara en este tema en todo momento, haciéndose patente la ausencia de *Juan Paredes*— explicó amplia y razonablemente los factores que habían incidido en la caída de *Juegos Populares*, basándose en dos sucesos principalmente: «No hemos sabido colocar nuestra producción de máquinas B —no ha habido una sintonía con el jugador, diría también Bosch— y el flipper *Halley Comet* fue un error.»

Bosch en su preámbulo dijo textualmente: «El Sector nos ha castigado y lo señalo sin reproches.» Además de la poca incidencia en el mercado de las B y el fracaso del *Halley Comet*, José Antonio enumeró otras causas relacionadas con la suspensión de pagos solicitada. Entre estas causas figuran los rumores insistentes desde mayo pasado sobre la mala situación de la em-





«Juegos Populares no
puede hacer frente a sus
deudas por falta de liquidez
y no de patrimonio.»

DESCUBRA EL COMBINADO PERFECTO

INGREDIENTES:

- 2 Hoppers (25 y 100 ptas.) de gran capacidad.
- Acumulación de monedas con juego automático.
- Palanca y proyector comodín.
- Excelente reparto de premios.
- Tecnología avanzada y conocida.



MGA

**Machines Games
Automatics, s.a.**

Rda. de la Industria, 22-24. Tels.: 718 65 51 - 718 18 54
Télex: 52473 OPMV-E. Barberà del Vallès (Barcelona)

presa, las devoluciones e impagos sufridos, que el año pasado ascendieron a 250 millones de pesetas, y la ruptura a partir de ese momento del equilibrio cobros/pagos; la recesión de las ventas de máquinas B desde septiembre, a la espera del aumento del precio de la partida a 100 pesetas, y que, según Bosch, sólo Recreativos Franco ha sido capaz de romper; la caída de ventas en todo el mercado de máquinas A en relación a 1985, con una demanda considerablemente inferior, y el retraso en la producción de «los cacharros infantiles» de Juegos Populares en la temporada pasada, que, aunque se comercializaron muy bien, se dejó pasar el momento álgido de abril, cuando se inicia.

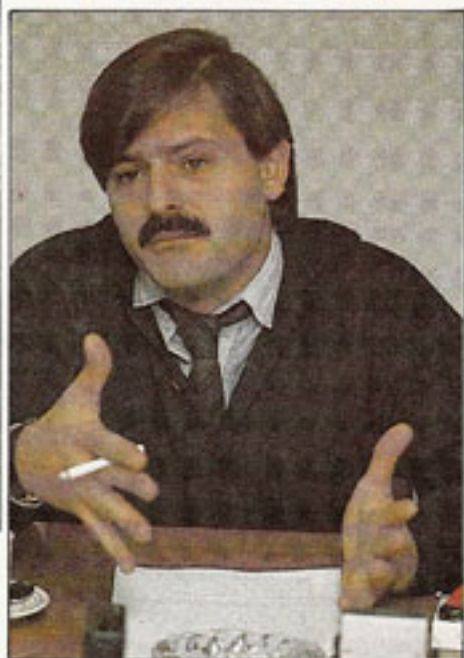
Al terminar de enumerar estas causas, Bosch llegó a decir: «Todo se ha perdido, menos el honor y las deudas.» Más adelante, sin embargo, cambió de tono para entrar en la segunda parte de la reunión mantenida con la prensa. «La vida —afirmó— no se acaba nunca. Estamos en un momento duro e incómodo, pero Juegos Populares tiene futuro.» José Antonio explicó que la decisión final de solicitar suspensión de pagos se había adoptado por las ejecuciones procesales iniciadas por algunos deudores y para evitar el desmantelamiento de la empresa. Fijó el balance actual en un pasivo de 700 millones de pesetas, frente a un activo de 1.000 millones. «En el Sector, nuestra suspensión de pagos es posible que haga un ruido equivalente a 4.000 ó 5.000 millones —señaló para explicar las repercusiones que podrá tener—. No somos Fecsa; no espero la ayuda de nadie», añadió, pero matizando que una parte del Sector había hecho todo lo posible ante este caso, citando a Codere y a José Antonio Martínez.

Tras recalcar que la situación de Juegos Populares era la de no poder hacer frente a las deudas contraídas por falta de liquidez y no de patrimonio, Bosch dijo que «la sociedad tiene interés en continuar». Los periodistas reunidos nos empezamos a mirar de reojo. Bosch nos sorprendió mucho más aún cuando nos anunció que «para marzo, Juegos Populares iba a presentar un flipper —línea en la que estaba dispuesto a continuar su producción— que iba a convertirse en un bombazo». El propio José Antonio, al concluir la rueda de prensa, hizo que subieran uno de

«Hay un segundo cuerpo de Ejército muy bien asentado que tendrá que entrar en funcionamiento ahora.»

La empresa ha confeccionado un plan de devolución de deudas a cuatro años vista.

Esta deuda asciende a unos 700 millones de pesetas.



estos pinballs ya terminados y nos invitó a un refresco mientras lo mostraba y describía. La reunión, que había comenzado siendo el preámbulo de una catástrofe empresarial, acababa como en los mejores días de la empresa de Juan Paredes, dirigida por un equipo de jóvenes ejecutivos, la no tan lejana época del té y las pastas.

«El *Lortium* —diría José Antonio— rompe la línea tradicional; tiene un mueble sensiblemente nuevo, la música ha sido sustituida por ruidos...» Era difícil, en esos momentos, situarse correctamente para entender la situación. Bosch proseguía, transportándonos a un mundo mejor: «Nuestra continuidad pasa por hacerle saber al mercado que tenemos cosas que decir.» En marzo, Juegos Populares lanzará también, al parecer, una nave espacial. «En B, donde somos la cenicienta, continuaremos en la línea de las máquinas propias con mayor prudencia y nos sumaremos a la moda impuesta por la competencia.» Bosch dijo que había ya suscrito un acuerdo con Recreativos Franco y que contaba con la autorización para fusilarle la máquina. También añadió que se iban a introducir cambios desde el punto de vista estructural, adoptándose algunas medidas en la línea de repuestos y reparaciones, «desde empresas paralelas apoyadas desde esta casa».

«Vamos a defender la continuidad —dijo Bosch— a capa y espada.» Y no se recató en dar detalles, nuevos planteamientos, ideas imaginativas, como, por ejemplo, crear una empresa de publicidad y otras para encargarse de diferentes departamentos, asociarse con otras empresas, trabajar para otras fábricas, etc.

Bosch señaló que «Juegos Populares es la imagen, la cara, de una serie de empresas... Nosotros en el Sector, además de Juegos Populares, somos muchas cosas más, y la crisis de Juegos Populares no está relacionada con nuestras actividades satélites, que son una de las vías que garantizan nuestro funcionamiento por medio de empresas explotadoras, comercializadoras, fábricas de electrónica, etc.» Para ejemplarizar lo que exponía, Bosch dijo que Juegos Populares, como tal, no poseía ni una sola máquina en explotación.

José Antonio estableció un esquema de próxima actuación, basado en una ofensiva de volumen de fabricación menor, ampliación en la gama



VIFICO

S.A.



Gottlieb

Premier
Technology

TATSUMI

Ctra. de Guadalmar 3, 4, 8 y 9 - Polígono Villa Rosa. 29006 MALAGA - Telf.952 351707



B, adecuación de las estructuras empresariales y tranquilización para los clientes, «porque la lista de impagados no va a aumentarse». Como último punto citó la búsqueda de fórmulas imaginativas. «Esto no deja de ser un juego y nos queda tiempo para seguir haciendo apuestas», dijo.

«El Sector no es culpable de la situación de Juegos Populares —señaló—, pero no le ha importado esto, y denota irresponsabilidad... Debían haberse preocupado más y actuar de otra manera... Ha pasado olímpicamente.» Más adelante consideró que «vamos a un reparto del Sector en bastantes menos manos. Concentrarse en muy pocas manos es muy peligroso para el Sector, porque hace aumentar la tendencia a la nacionalización, por su naturaleza, pudiendo llegar a suceder como en Suecia, donde el Estado controla el mercado del alcohol.» A pesar de esta concentración, Bosch se mostró confiado en que Juegos Populares conserve una cuota de mercado: «Confío en coger una cuota importante en A y en infantiles con imaginación y moral. Nos queda mucho que sorprender —vaticinó justificadamente—. Hay un segundo cuerpo de ejército muy bien asentado en Andalucía, en Galicia y otras partes, que tendrá que entrar en funcionamiento ahora.»

Ya lanzado, a Bosch no le importó enjuiciar la situación de diferentes temas relacionados con el juego actualmente. Sobre los boletos dijo que se había presentado en Andalucía y también a Recreativos Franco el proyecto «mejor, más limpio, más rentable e imaginativo», a través de una compañía independiente y autónoma de Juegos Populares; proyecto que estaba caminando sobre sus propios pasos, aunque corría el peligro de que se lo cargaran la cerrazón del Sector, la avaricia de algunos, su concepción errónea de lo que es el juego, donde hace falta más derroche de imaginación que de dinero para deslumbrar. En relación al aumento del precio de la partida a 100 pesetas, matizó que podía suponer un mazazo para el Sector, por el peligro de que conlleva un aumento desproporcionado de los impuestos. Sobre el nuevo Reglamento dijo que era necesario que no se complicara más la situación de lo que estaba. «Si tarda mucho en salir —añadió— sólo podrá ser aplicado en la Bodeguilla».

«Nosotros en el Sector además de Juegos Populares somos muchas cosas más.»

«Esto no deja de ser un juego y nos queda tiempo para seguir haciendo apuestas.»

«El Sector no es responsable de la situación, pero no le ha importado que suceda, y eso denota irresponsabilidad.»



reconociendo la necesidad de que se aclare la situación legislativa.

Entre los errores asumidos por la última directiva de Juegos Populares, Bosch señaló el de la red comercial de la República Federal de Alemania («no se ha conseguido que nuestro flipper sintonice con el jugador alemán»).

En cuanto a la situación creada tras la solicitud de suspensión de pagos, en Juegos Populares se está procediendo ya a la rescisión de contratos. Esta medida no afectará al equipo directivo que encabeza Bosch, según sus propias palabras. «Y que nadie se moleste en tentarlos hacia otras empresas ni aun triplicándoles los salarios. Todo el staff directivo seguirá con su actividad en el Recreativo a través de la estructura satélite que tenemos montada.» José Antonio Bosch dijo que había presentado su dimisión al Consejo de Administración, que no se la había aceptado. «Hubiera sido entonces poco caballero retirarse cuando las cosas van mal.» Según Bosch, la crisis de Juegos Populares empezó a ser aguda a partir de mayo pasado. «Si hubiéramos procedido entonces como lo hacen todas las empresas, habiendo llenado nuestros almacenes y presentando la suspensión a continuación, nos habría ido mejor, pero la dirección de Juegos Populares se negó a seguir camino.»

Esta empresa, siempre a través de Bosch, ha propuesto un plan de cobro a sus acreedores, aplazando las deudas cuatro años hasta su devolución, «condicionado a que la generación de recursos propios permitiera acortar el plazo». El propio Bosch era escéptico sobre la acogida de esta propuesta por los interesados. Justificó la postura de Juegos Populares señalando que las deudas actuales eran en todos los casos menores al 20 por 100 de las facturas pagadas en los dos últimos años (500 millones sobre una facturación total de 4.000 en este periodo). «No les llevo a la ruina», determinó, explicando que únicamente habían dejado de percibir beneficios.

La rueda de prensa sonada de Juegos Populares acabó con casi todos los reunidos jugando en el último pinball que está a punto de lanzar la empresa, el *Lortium*, basado en una extraña aventura de búsqueda de un mineral ultraprecioso que se halla en un planeta exterior custodiado por un pulpo. Una rocambolesca idea.

...LAS—
MAQUINAS
de última hora.

TE ESPERAMOS
EN FER - 86
STANDS:
509 - 510 - 511



**Automáticos
Ibericos, s.a.**
AL SERVICIO DEL OPERADOR

¡Novedad!

•Baby Corn
LA MAQUINA
DE. *Palomitas*



Más de 800 m² destinados a la
venta de máquinas, repuestos y
reparación de todos los modelos
del mercado.



AVDA. GIJON, 12 - TEL. 35 46 77 - VALLADOLID

CONTINUAMOS

ESCRIBIR sobre cosas o situaciones abstractas, y sobre todo ajenas, es mucho más cómodo que ponerse a escribir sobre lo propio, porque si lo propio es bueno, es fácil caer en el autobombo, si es negativo, es difícil ser objetivo. No obstante, «los muchachos» de AZAR me han pedido una colaboración sobre la situación de mi Empresa, y pese al riesgo anunciado, voy a intentar, dentro de mis subjetivos criterios, ser lo más objetivo posible.

Creo que al salir a la calle esta revista, a nadie le sonará a nuevo que J. P., S. A., se encuentra en situación de suspensión de pagos, situación que como su propio nombre indica, es un aplazamiento de los pagos de una empresa o empresario, ante una falta de liquidez coyuntural de la misma, a través de una serie de procedimientos judiciales. Así pues, ésta es la situación en que actualmente nos encontramos, que dicho sea de paso no es demasiado original.

Parecía obligado hacer un amplio análisis de las causas que nos condujeron a nuestro estado actual, pero es precisamente aquí cuando mi objetividad puede quebrarse más, porque a ningún padre le gusta reconocer que su hijo es feo, ni a nadie nos gusta reconocer nuestros errores. No cabe duda que hay una causa de origen «a bulto», que posiblemente recoja en sí misma todas, es una gestión incertada, causa que aunque me moleste la he de asumir en primera persona. A partir de aquí podemos ir señalando causas más o menos graves, pero en las que no voy a entrar, porque en otras páginas de esta misma revista se recogen y analizan, y prefiero adentrarme en esas ricas experiencias que te dan este tipo de situaciones, tanto a nivel personal como de empresa, en esas anécdotas que le dan colorido a la vida.

Así he podido comprobar cómo los amigos, los reales, aparecen y te buscan cuando estás en dificultades, creo que nunca sabré expresar suficientemente mi agradecimiento a todos aquellos amigos (clientes y proveedores) que además de transmitirme palabras de apoyo y ánimo se han puesto a nuestra disposición para ayudar en lo que esté en su mano, entregando material, trabajando con entusiasmo en la realización de nuevos modelos, probando nuestros prototipos en sus explo-

taciones... Comerciales que están reforzando su interés por nuestro producto, operadores que llevan tiempo sin comprar, y ante nuestra situación vienen a sacarnos alguna máquina... en resumidas cuentas, amigos que se ofrecen a empujar a la medida de sus posibilidades para sacar el carro del bache.

Lamentablemente no es menos cierto que también estamos saboreando, aunque en menor medida,



por JOSE ANTONIO BOSCH

el amargor de la zancadilla, el oportunismo del que cree que nos batimos en retirada y trata de aplicar el refrán de «A RIO REVUELTO...», la torpeza del que cree que nuestro equipo humano está desmoralizado y trata de contratar a los hombres o mujeres de nuestra organización...

Pero quizás lo más importante es cómo vemos nuestro futuro, en algunas ocasiones se nos ha acusado de «creídos», y en esta ocasión no quiero pecar de lo mismo, pero es que a lo mejor no puedo evitarlo, o quizás es que tengamos motivos para serlo, pero filosofías aparte, nuestro futuro lo vemos claro, es un futuro de continuidad en el Sector, dentro de las mismas actividades en las que venimos trabajando hoy, pero utilizando la experiencia que nos dan nuestros errores, para tratar de no tropezar con las mismas piedras... Un futuro en que los hombres y mujeres de J. P., S. A., con la ayuda de nuestro proveedores y clientes, estamos con nuestro trabajo de hoy propiciando.

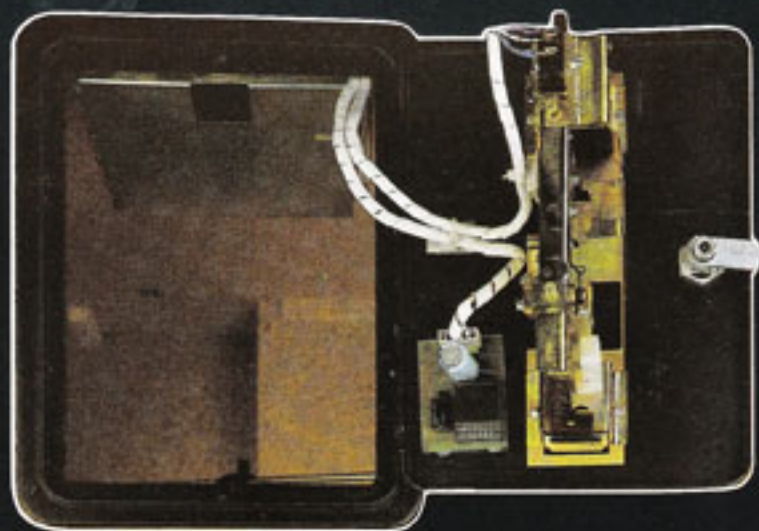
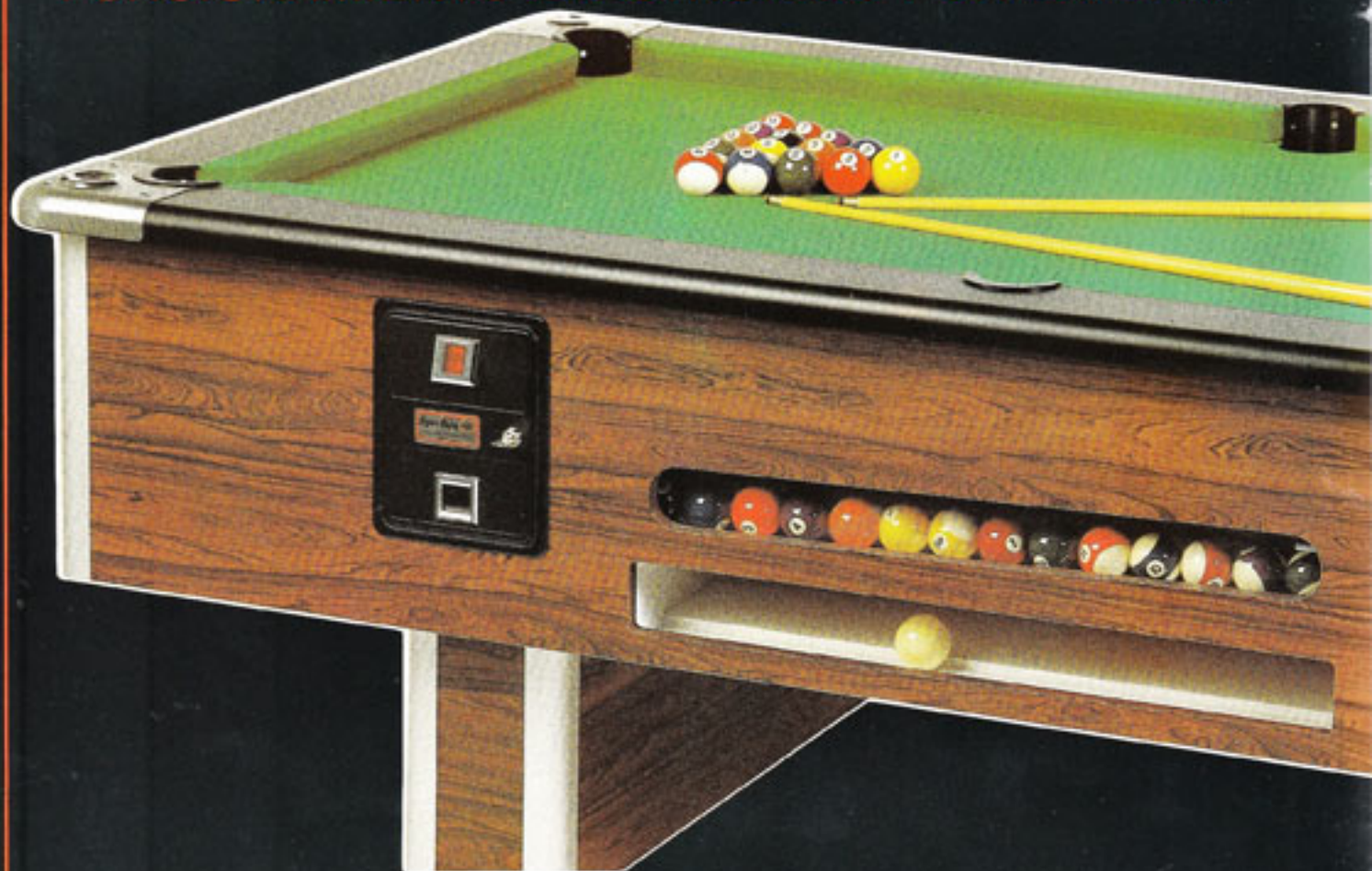
La dificultad agudiza el ingenio, y provoca la reagrupación, el apañarse entre los que la afrontamos, y nosotros sabemos que aún queda mucho por decir y hacer en el automático español. Creemos honestamente que somos capaces de aportar una parte, no somos ilusos y somos conscientes de que no soplan los mejores vientos para el Sector, pero si el Sector continúa, nosotros continuaremos y no vamos a regatear esfuerzos a este empeño.

Dentro del terreno práctico, nos presentamos al mercado con nuevos modelos de «B» que ya están siendo probados, y que a partir de la segunda quincena de marzo estarán listos para vender, y en los que hoy tenemos depositada nuestra confianza. Con respecto a las A, tenemos en la parrilla de salida la Pin-Ball «LORTIUM», máquina que manteniendo nuestras características clásicas, introduce nuevos elementos de juego (rampas y punteadores nuevos), y presenta nueva iluminación y sonido. De cara a la temporada, ponemos, asimismo, en el mercado los nuevos infantiles presentados en FER '86. Es decir, CONTINUAMOS.

Y CONTINUAMOS con más ganas y fuerza que nunca, con ilusión y confianza, y con la certeza de que dentro de ese gran campo que es el Automático, tenemos una parcelita que nos está reservada y que debemos de atender y cultivarla mejor.

BILLAR AMERICANO

FUNCIONAMIENTO ELECTRONICO POR BATERIA



Accionamiento eléctrico a través de microrruptor.
Contador electrónico de monedas para el control exacto de partidas.



Eskalmene
Tels. (945) 27 85 22/44-
01013 VITORIA

MEDIDAS PARA LOS DOS TIPOS

ALTO	0,86	0,79
ANCHO	1,30	1,10
LARGO	2,30	1,90
PESO	220 kg.	180 kg.



Puerta mecánica con cerradura de seguridad.

Seleccionador de monedas mecánico para 100 pts., con recuperador de monedas defectuosas.

Sistema de seguridad, anti-aro, antipesca, antihilo, etc.



1
ex 35271-OC E.
SPAIN



José Luis Pérez, nuevo adjunto a la Dirección de Recreativos

Un secretario de

A los visitantes asiduos, por una causa o por otra, de *Recreativos Franco*, esa especie de catedral del automático con una extensión de 35.000 metros cuadrados, no les ha pasado inadvertida la presencia de un joven pulcramente vestido, de modales correctísimos, que parece estar en todas partes a la vez, siempre sosteniendo un teléfono inalámbrico. Y quienes intentan comunicarse con *Joaquín* o con *Jesús Franco* tampoco han dejado de notar el nuevo filtro, «*la voz*» que desde hace unas semanas canaliza, interfiere y coordina el contacto directo. *José Luis Pérez* acaba de convertirse en el secretario personal de *J & J*.



os Franco

e lujo

JOSE Luis tiene sólo 26 años y lleva en la casa desde los 16. Nació en Trillo, estuvo interno en Sigüenza cuatro cursos y es el hermano mayor de una familia humilde compuesta además por dos chicas y sus padres que son campesinos. El padre de José Luis trabajó de peón en la construcción de la central nuclear. Cuando terminó el bachiller empezó a estudiar Cálculo Mercantil. Preparó unas oposiciones para entrar en un banco, pero antes de que salieran, el director de este banco le recomendó a dos hermanos que empezaban a poner en funcionamiento una fábrica de máquinas recreativas en la calle Hilarión Eslava, en un edificio hoy ocupado por Codere, S. A. Se trataba de Joaquín y Jesús Franco. José Luis desde el principio se ocupó del papeleo de oficina, proveedores, bancos y demás trabajos administrativos. Creció con la empresa. «Crecí en edad y en posición. Por necesidad de ganar dinero, cuando estaba haciendo el servicio militar, hablé con los hermanos Franco para que me dieran trabajo por las tardes. Entonces había 50 empleados; yo iba después de dejar el cuartel y hacia destajo. Durante este tiempo apareció la Limón Fruit-1. La empresa creció hasta aglutinar a 250 trabajadores. Después de la mili se imponía llenar el vacío existente en el área laboral, que era llevada por una asesoría hasta entonces. Jesús habló conmigo expresándome la necesidad de consolidar la configuración empresarial, dicién-

dome que creía oportuno ponerme a mí al frente de este área, pese a que yo no tenía experiencia. En el 82 hice unos cursos intensivos de contratación de personal y Seguridad Social, al tiempo que R. F. crecía y aumentaba su capacidad de ocupación.»

Durante cuatro años José Luis asume directamente todas las responsabilidades de personal. Hoy en día, del área de recursos humanos se ocupan cinco personas, un administrador y tres subdivisiones (contratación, nóminas y asuntos sociales), además del máximo responsable, que sigue siendo el señor Pérez. «Entre mano de obra directa e indirecta, para la producción de nuestra nueva máquina, hemos contratado a más de cien personas últimamente, totalizando una plantilla de unas 400.» José Luis también realiza una labor de gestión y asesoramiento laboral en otras empresas vinculadas a R. F.

El salto adelante se debe a que tanto Joaquín como Jesús se fijan en José Luis Pérez por su labor realizada. «Durante cuatro años no ha habido ni un solo conflicto laboral, ni un solo error administrativo y ni un solo caso presentado ante Magistratura de Trabajo.» J & J le dicen a José Luis que, sin dejar de llevar el área de personal, se vaya para abajo y se responsabilice de racionalizar la agenda de los hermanos, filtrar y organizar sus contactos y agilizar y resolver asuntos particulares, además de echar un vistazo a la situación de sus propiedades. Es ya



José Luis Pérez es la mano, la cabeza y el filtro del teléfono inalámbrico.

«Durante cuatro años no ha habido en R.F. ni un solo conflicto laboral, ni un error administrativo y ni un caso ante Magistratura de Trabajo.»

«Nunca en diez años he tenido que pedir nada. He hecho todo por la empresa.»

«Los hermanos Franco son quienes más conocen el Sector.»

El secretario personalísimo de Joaquín y Jesús Franco procede de una familia humilde de campesinos de Trillo.

dentro de la empresa el hombre clave. José Luis asiste a la reunión semanal del Comité de Dirección en su doble calidad de responsable del personal y secretario de los hermanos Franco. José Luis Pérez es el octavo hombre que se suma a los siete magníficos (Joaquín y Jesús, Canizares, Gaspar Pascual, Rodríguez, Vadillo y Fernández).

«Nunca en diez años he tenido que pedir nada. He hecho todo por la empresa.» José Luis trabaja de 9 a 9 en R. F., 12, 16 horas diarias, lo que haga falta. Dice que se casará este año con Elena. Elena tiene 21 primaveras y se conocen desde la época de los estudios. «Una de mis ambiciones, si los hermanos Franco están dispuestos, es terminar Derecho. Ahora tengo la posibilidad de acceder a cuarto curso, según lo establece la LODE.»

Profesionalmente este hombre-hecho-a-sí-mismo, súper-ejecutivo de una de las grandes empresas del país, valora la ambición por el trabajo, la dedicación e identificación con la empresa, la capacidad de trabajo en equipo y la diligencia. Humanamente —apúntese estos datos quien quiera ganarse su simpatía— le gustan las personas individualistas, solitarias, discretas, modestas, estudiosas, motivadas y estables. Entre sus hobbies destaca la lectura de materias técnicas, el motociclismo y concretamente el todo-terreno —única concesión que hace a la competencia, por lo de la Enduro— y viajar, hacer visitas culturales.

José Luis Pérez no lo ha confesado, pero es segurísimo que no le importaría dar su vida por los hermanos Franco. «Entre sus cualidades destaca su gran conocimiento del Sector; son quienes más lo conocen. Es decisiva además su capacidad de decisión para entrar en negocios y abordar temas que están inmaduros para el resto de la dirección de la empresa. Ellos lo abordan, siendo la

clave del éxito posterior; fracasos se han dado en pocas ocasiones, sólo síntomas ante los que reaccionan con una rápida capacidad de corrección. Es increíble su capacidad de trabajo. Ambos desbordan con creces a todos los demás, y a mí el primero, dedicándole una media de dieciséis horas al día. También poseen una gran perseverancia. En momentos claves y críticos, como sucedió con el decreto del 82, no despidieron ni a una sola persona, manteniendo las retribuciones medias a 180 trabajadores pese a que la actividad económica de la empresa fue nula de mayo del 82 hasta 1984. Esto les mereció el apoyo más incondicional por parte de los propios trabajadores, desde los de mayor responsabilidad hasta los de la base. Cuando se relanzó la actividad la plantilla les dedicó una placa en reconocimiento de su gran serenidad y responsabilidad.»

José Luis Pérez apunta otros rasgos de la personalidad de los hermanos Franco, que no dejan de ser interesantes para quienes pretendan conocerlos. «Tienen una capacidad de análisis psicológico de las personas innata. Ellos han creado un compacto equipo de gente, difícilmente superable, con una profesionalidad total. Equipo forjado tras años de experiencia y que ha pasado el filtro del camino de expansión. La humanidad de Joaquín y Jesús Franco es un gesto a destacar, así como su sencillez y nula sofisticación. Esto aporta un grado de relatividad a mi puesto, porque pese al esfuerzo por filtrar y racionalizar su trabajo, insisten continuamente en recibir cualquier llamada y visita, y corresponden al 100 por 100 cualquier pretensión de cualquier persona de la calle.»

Este es el hombre, José Luis Pérez, el nuevo súper-ejecutivo de Recreativos Franco. La mano, la cabeza y el filtro del teléfono inalámbrico.



Antonio Inglès y Ramón Camp posan con el presidente Pujol.

Realizó la entrega el presidente de la Generalitat, Jordi Pujol

Tecfri recibe un importante premio a la exportación

LA Asociación Española de Exportación de Electrónica e Informática ha distinguido a la empresa Tecfri con un importante galardón: un premio a la exportación, que acredita a la empresa catalana como una de las que más se han distinguido en esta actividad durante el pasado año 1986.

Al acto, que fue celebrado con una gran solemnidad dentro de la propia Generalitat, acudieron numerosas personalidades del mundo de la política y la empresa, así como el propio presidente de Cataluña, Jordi Pujol, que fue el encargado de entregar el premio a Ramón Camp, consejero



delegado de Tecfri, que fue quien lo recibió en nombre de la empresa.

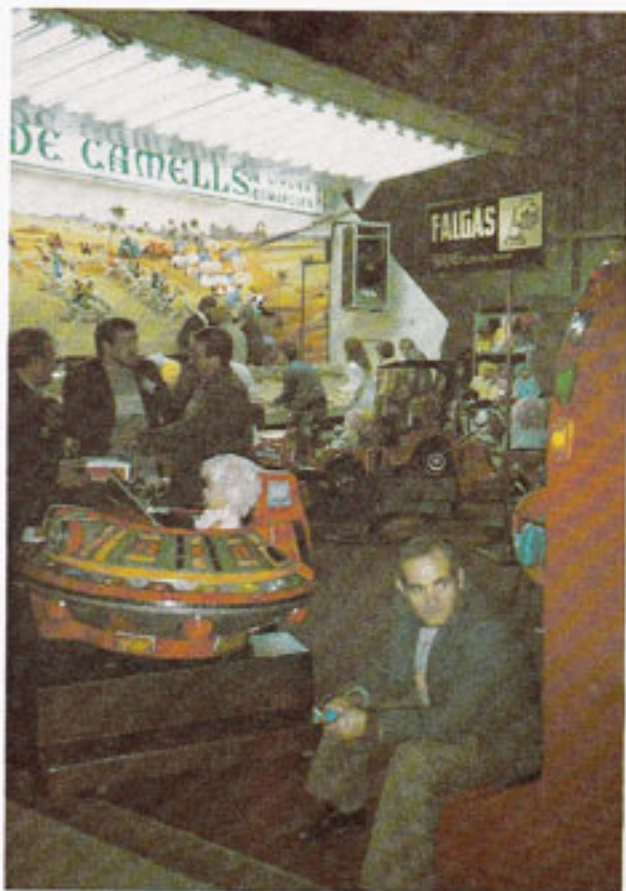
En el acto también estuvo presente Antonio Inglès, vicepresidente de Tecfri, que, junto al señor Camp, tuvo un cambio de impresiones con el presidente Pujol, una vez que se hubieron repartido los galardones y los presentes pudieron charlar relajadamente.

En definitiva, un nuevo éxito de Tecfri, que viene nuevamente a confirmar la categoría internacional de esta empresa, reconocida en todo el mundo como una de nuestras empresas punteras en el campo de la electrónica.

Decepción en las ferias de Londres y Frankfurt e
interés en la de París

Sólo en Francia hubo sorpresas

Sobre las tres grandes ferias europeas de París, Londres y Frankfurt se puede señalar que tuvieron en común en relación a los video-juegos la exposición de las mismas novedades ya conocidas. A las tres acudieron los grandes fabricantes japoneses. Fue una sorpresa la presencia notable de españoles en París y la solidez y limpieza de líneas de Frankfurt, así como su organización. Londres, mientras tanto, sigue siendo la más tradicional y punto de referencia para las otras dos. La celebrada en Inglaterra fue la más concurrida por los españoles, donde van también incluso muchos operadores. A Frankfurt sólo fueron fabricantes y París arrastraba el lastre de haber estado la situación muy parada en años anteriores.



ALF y JUEGOS POPULARES fueron algunas empresas españolas presentes en Le-Bourget.



Daniel Cortijo, de JOTRONIC, estuvo con el Pájaro Azul, en París, a cuya Feria tampoco faltó FALGAS.



LA Feria de Paris-Le Bourget ha sido mucho más importante de lo que esperábamos tras la decepción de 1985. Pocos éramos los que pensábamos encontrarnos con una Feria que este año ha conseguido mostrarse más alegre y bullciosa, contando con el doble de espacio que el año pasado. El solo hecho de que se corriera el rumor de que el Gobierno francés pensaba mejorar la situación del Sector en el transcurso de esta temporada fue el desencadenante de este despegue. Se está trabajando en este sentido y al hilo del pequeño detalle todo se reanimó.

En París destacamos los videos vistos en Japón. Videokit es uno de los fabricantes que cada año va a más, contando con un stand considerablemente ampliado en relación al que tuvo en el 85. Amiró France también expuso en un gran stand productos de las mayores firmas japonesas, como el Out-Run y la Enduro. Jader fue una empresa que tropezó con el problema de no poder tener montadas sus máquinas el primer día de apertura.

La de Francia es una Feria mixta de feriantes y máquinas, igual que la de Londres, en donde el video es la reina, seguido de los pinballs, que ya proliferan. Las máquinas B están

prohibidas, como es conocido. Cabe destacar de la convocatoria francesa el que es la primera vez que se han visto a tantas casas españolas con stands. ALF de Zaragoza, con sus boleras; Juegos Populares, con infantiles y pinballs; Falgás en su línea también tradicional; MAC y Jotronic, que desplazó el mismo stand que montó en Barcelona. Respecto a las francesas, en París estuvieron todas las firmas especializadas. De Italia fue Hantarex.

Como anécdota cabe reseñar el papel que jugaron los stands españoles, que tenían todos en común la existencia de una barra con bebidas, prefiriendo entablar los contactos de esta forma amena y distendida, imprimiendo un personal toque de distinción. Cada stand español se convertía así en un «reposo del guerrero», que acudía para aliviarse después de recorrer los restantes, mucho más austeros.

Así como en Barcelona, Londres y Frankfurt las ferias se montaron en instalaciones situadas céntricamente, en París la de Le-Bourget estaba muy alejada. Esta Feria la montan en colaboración las firmas AMUSEXPO y FORAINEXPO, en un recinto de tipo industrial que había sido remodelado y pintado este año, superando la cara triste que tenía en el 85.

La ATE de Londres es la más internacional de las ferias relacionadas con el recreativo que se celebran. La de mayor solera y con más afluencia de fabricantes, visitantes y modelos expuestos. Se desarrolló en el Grand-Hall Olympia de Londres, del 19 al 22 de enero.

En líneas generales la impresión que produjo la Feria de Londres es que no había muchas novedades. Imperaron los grandes videos, del tipo Wee Le Mans, de Konami, y Out Run, de Sega, además de otros modelos más tradicionales de tres o cuatro fabricantes, tipo del de Data-East, el Taito y Capcom. Todos ellos expuestos en Electrocoin. De los muchos fabricantes españoles que asistieron a ATE, una mayoría incluyó sus productos en stands de otras firmas y sólo MAC tuvo uno propio. Máquina Recreativa también abrió stand en Londres. Unidesa lo compartió con Deith Leisure y Sega-Sonic con la Brent. Majsá estuvo con E. Thompson, OperCoin con Joyland, Deta en Electrocoin Automáticos y Falgás en Ideas Loisirs, mientras que HGM ocupaba el stand de su casa matriz y Traténica (Mars) en la suya.

IMA '87 se celebró en Frankfurt los días 29, 30 y 31 de enero pasado.



La Feria de Londres, ATE, es la de mayor carácter internacional de las que se celebran.





En Frankfurt destacó la organización perfecta y su limpieza de líneas.



Mientras que las ferias de Londres y Frankfurt estaban situadas en lugares céntricos, la de Le-Bourget quedaba muy apartada.

Allí se expusieron las mismas novedades que en las otras grandes ferias donde interviene el recreativo. Una de sus mejores características es que permite a los asistentes enlazar con la de Londres, y de un salto pasar de una a otra al haber sólo una semana de diferencia. La *Feria de Frankfurt*, con una perfecta organización y limpieza de líneas, en cierta medida no deja de ser una feria local, dominada por las grandes firmas alemanas, tipo *Löwen*, *ADP*, *Gauselmann* o *Nova*, incluyendo aquí también a otras como la *Bally-Wulf*, *Tv-Tuning*, etc. También hubo españoles con stand propio, entre los que estuvieron *Falgás*, que hizo las tres ferias; *Compumatic*, de Barcelona; *Oper-Coin*; *Azko-yeny Cirsa-Unidesa*, que presentaba el pinball *White-Force*, fabricado por *Star-Games*. *Sega* y *Data* también estaban representadas junto a grandes compañías alemanas. *Juegos Populares* sólo contó con la presencia de *Cabeza de Vaca* como visitante. En *Frankfurt* también estuvieron, además de *Miguel Angel*, de *Compumatic*; *Bacaicoa*, *Joaquín Franco* y su esposa, *Juan Luis Retolaza*, *Paco Maestre*; *Palomares*, de *Cocomatic*; *Crespo*, de *Rumatic*; *Mercedes Ruiz*, de *Jaespa*; *Félix Hernán*, de *Maybesa*, y *Javier Valero*, de *Gaelco*. *Efo* participó en colaboración.

Es de destacar la presencia de la firma holandesa *Jac van Ham*, en colaboración con *Top-Tronic*. *Hantarex*, en cuyo stand no faltó nuestro conocido *Mario Marcelli*, presentó en la *República Federal de Alemania* su nuevo modelo de monitor en color con mando a distancia. En este stand, además de gozar con la alegría característica del grupo italiano, se podía tomar el único café decente de todo el ferial.

La *Feria de Frankfurt* destacó también por el auge de los billares. Levantada sobre la parte céntrica del recinto expresamente dedicado a este tipo de acontecimientos de esta ciudad, ocupaba, al igual que la de 1986, dos plantas, una de las cuales estaba «tomada» por las grandes compañías alemanas, como la *Bally-Wulf*.

El ambiente gélido del exterior, con hasta 17 grados bajo cero, contrastaba con el del interior, donde se estaba en mangas de camisa, aunque los desplazamientos para ir a comer, etcétera, por grandes corredores podía provocar molestos resfriados.

GRUPO

TAULAR

**PROFESIONALES DE LA
COMUNICACION EMPRESARIAL**

- **PUBLICIDAD**
- **MARKETING**
- **IMAGEN DE EMPRESAS**
- **INFORMACION CONFIDENCIAL**



Ediciones S.A.
TAULAR

Santísima Trinidad, 3 - 5.º C Travesera de las Com. 373
Teléf. (91) 445 37 02 Entresuelo - Despacho 11
28010 MADRID Teléf. (93) 321 78 88
08029 BARCELONA



Más imagen, más seguridad, más espacio

El Grupo Orenes amplía sus instalaciones

El Grupo Orenes, una de las empresas más prósperas y consolidadas en la explotación y distribución de máquinas recreativas, ha realizado una notable ampliación de su sede central en Murcia. Unas modernas e impresionantes oficinas dedicadas a la administración de la empresa son la parte más espectacular de dicha ampliación, que en total supera los seiscientos metros cuadrados. Esta nueva zona, que es en realidad casi una planta entera del edificio central del Grupo, está cubierta con la más moderna

tecnología ofimática, entre las que, naturalmente, no faltan las terminales de ordenador. En el hall de entrada también se ha dispuesto una nueva decoración, como nuestros lectores podrán comprobar por las fotografías, zona en la que también se encuentra el centro de seguridad, un completo equipo que incluye un circuito cerrado de televisión, desde el que se controlan todas las instalaciones del edificio. Una ampliación que, en definitiva, viene a demostrar la buena salud del Grupo capitaneado por Angel y Eliseo Orenes.



Sonibel: Claves y problemas de una pequeña comercial

Javier Trujillo: «Las deficiencias de la Administración se cubren con las irregularidades de los operadores»

Javier Trujillo obedece al retrato robot de lo que es un pequeño empresario. Está seguro de sí mismo, conoce a fondo su negocio y las claves para defender con la infraestructura que puede tener su actividad. El mercado del recreativo, sin embargo, está muy limitado política y burocráticamente. «Una guía para una máquina —según sus palabras— debería ser como un carné de conducir. Cuando se cumplen los requisitos establecidos, se concede y se exige a todo el que conduzca. Luego nadie obliga a ir al volante a nadie...»

JAVIER Trujillo es una más de las personas que han luchado tanto y siguen luchando en el recreativo. Dimaresa, la comercial en la que participaba junto a otros socios, sufrió la cornada del 82 de lleno. Los socios se abrieron, él pretendió aguantar solo y finalmente también tuvo que abandonar. Incansable, siguió trabajando como operador, y desde hace un año se le volvió a meter en la cabeza la apertura de una nueva comercial. Sonibel fue inaugurada a finales del 86.

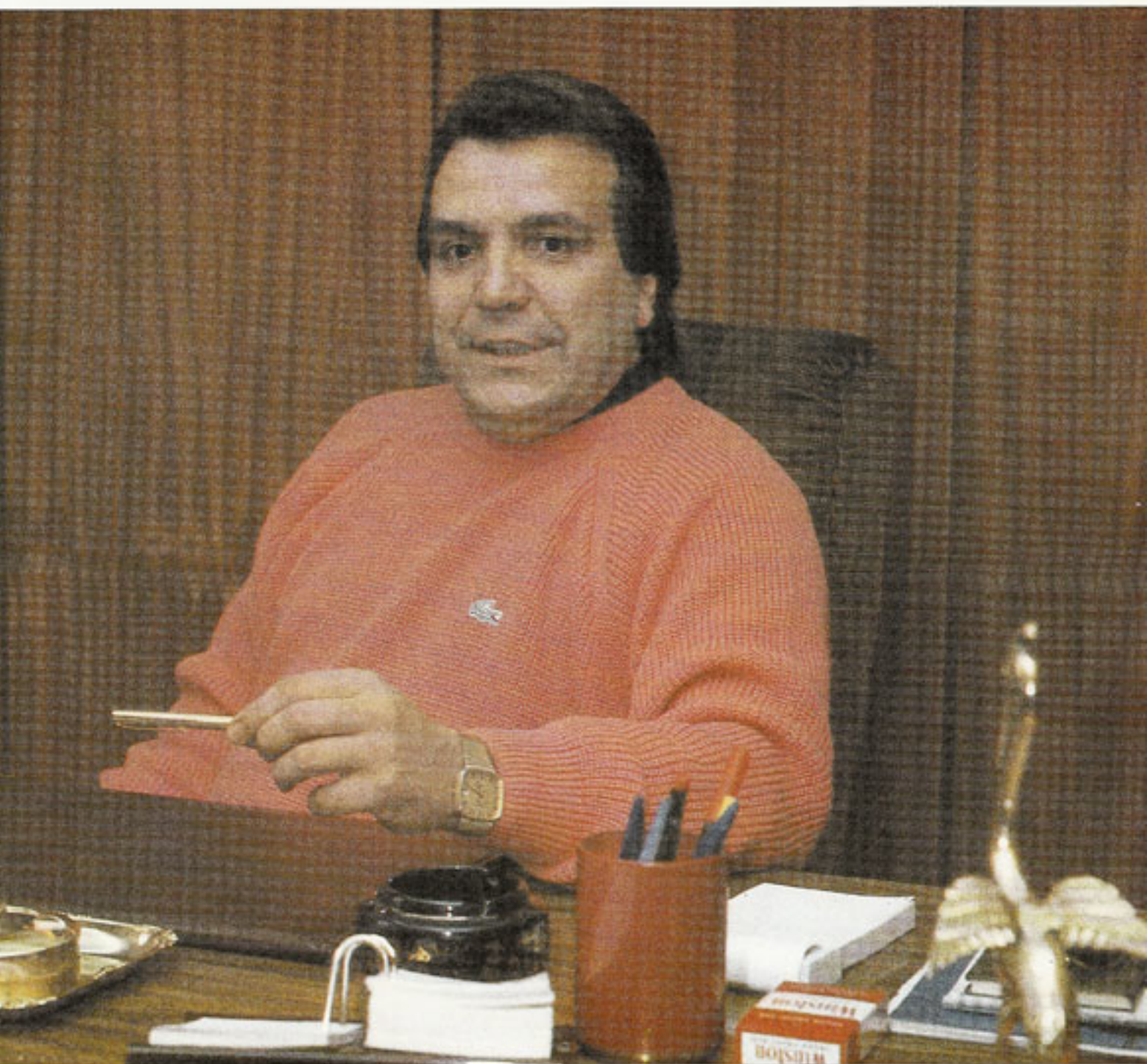
Trujillo empieza su definición del mercado actual calificándolo como muy limitado. «No existe un mercado libre en el sentido de crecimiento, ampliación de empresas operadoras y agilidad de la Administración en la tramitación de guías y permisos. Está muy reducido»

Javier Trujillo cree, sin embargo, en las pequeñas comerciales: «Nos-

otros podemos ofrecer al cliente un buen servicio con las mejores garantías». Según su punto de vista, en el resto del Sector la situación es equilibrada y está normalizada, tanto por parte de los fabricantes, con los que confiesa no tener problema alguno, como de los distribuidores, donde la competencia se establece con lógica y sin irregularidades. «Los precios están establecidos, y los márgenes lo mismo; luego cada uno adapta la solución que quiere darle.»

Trujillo explica en detalle las ventajas de la pequeña comercial, y en concreto de Sonibel, adelantando que él tiene una experiencia dilatada en el Sector que comenzó en Gedarasa, donde estuvo como jefe de asistencia técnica nueve años. «Conozco muy bien el producto, cómo trabajan las máquinas y el problema del explotador. Nosotros tenemos un trato más humano con la gente. Todo el que viene aquí lo más que





«No acabo de entender por
qué un permiso
perfectamente en regla y
pagado tiene que
eternizarse.»

«Hasta ahora el operador ha tenido que cargar con todo lo que le han ido echando.»



tiene que hacer es esperar un poco, pero atiendo a todos personalmente, directamente. Si a un señor le vendes una máquina y luego da problemas se produce una pérdida de confianza. Esto puede pasar más en las grandes comerciales que en las pequeñas. En una de aquellas puede hacer la operación Pepito y luego resulta que ya no está trabajando allí. El gran secreto que tenemos es precisamente el contacto abierto, directo y sincero con el cliente, que está y se siente más protegido.»

Uno de los temas que más afectan al operador es el trámite de la concesión de guías. Trujillo se echa las manos a la cabeza y confiesa que no acaba de comprender la causa que provoca el tiempo que transcurre desde su solicitud hasta su concesión.

«No acabo de entender por qué un permiso perfectamente en regla y pagado tiene que eternizarse. Si compras un coche a la una de la tarde, a las ocho de la noche ya lo tienes en la calle, matriculado y asegurado y todo lo demás. En 10 minutos se puede saber si está al día en el pago de multas... Esto es muy fácil. Pero en cuanto a máquinas la situación es desesperante, entre permisos solicitados, canje, contracanje... Hay un gazpacho que es la repera. Sería todo más sencillo si un operador simplemente tuviera que pagar sus tasas, conseguir el permiso y ponerlo en la máquina que quiera, o que al comprar una máquina se diera una documentación para los bares con su modelo, número y tasas. El 99 por 100 de los españolitos de a pie estamos deseosos de estar dentro de la ley. Si por lo que sea pones una máquina en un bar y no juega, tienes que cambiarla, pero esto

implica complicar lo complicado, el papeleo, el retraso administrativo. Aquí vienen clientes con documentación trasnochada y la situación fomenta que ocurra todo esto. Las deficiencias e irregularidades de la Administración se cubren con irregularidades de los operadores. Están haciendo migas al Sector.» Trujillo estima que una máquina cuesta ponerla en un bar cerca de medio millón de pesetas, que es una cantidad importante para el poco reparo con que es considerado el proceso de tramitación en los correspondientes departamentos administrativos. Añade además que lo irregular de esta situación culmina con la supervivencia del Decreto de 1982, donde se establece que está prohibido instalar estas máquinas en establecimientos de hostelería. *«Con este Decreto en vigencia aún, la Administración puede hacernos puré en cualquier momento.»*

Javier Trujillo se queja también de la diferencia de trato que hay entre los operadores y los propietarios de locales de hostelería: *«Al bar se lo están poniendo divino, hasta los boletos se están vendiendo en todos estos sitios. De cada mil pesetas que recauda una máquina, quinientas limpias son para el dueño del bar; de las otras quinientas el operador tiene que pagar la máquina, permisos e impuestos, asistencia técnica, instalación y el 12 por 100 de IVA. Hasta ahora el operador ha sido quien ha tenido que aguantar todo lo que le han ido echando.»*

Pese a las críticas expuestas, Javier Trujillo sigue teniendo confianza en su negocio, esta pequeña comercial que atiende casi con devoción y que confía en el trato humano y directo como la clave de sus buenas relaciones comerciales.



La señorita Victoria Salamanca es secretaria de administración de Sonibel.



MADRID CENTRO

Apunte:

**LA COMERCIAL
DE TODOS LOS
FABRICANTES
PARA TODOS
LOS OPERADORES**

Le ofrece los últimos modelos

de las firmas más reconocidas del mercado:

— LIMON y BABY 100, de Recreativos Franco.
— ENDURO RACE y MINI GUAY,
de Cirsá.

— PETACO 2, de Juegos Populares.

— BABY SUPER 100, de Andra.

— POLE POSITION,
de Sega-Sonic.

— TRIVIAL PURSUIT,
de Maibesa.

Y un amplio etc.

*en máquinas del tipo B,
Pin-Balls, vídeos y aparatos
infantiles.*



MADRID CENTRO S. A.

Hnos. García Noblejas, 39, 4.ª planta. 28037 Madrid.
Teléfonos OFICINAS, y SERVICIO TECNICO: 407 79 00 - 16.



HA
NACIDO
UNA
ESTRELLA

Av. de los Labradores, 24-26
Tel. (965) 46 64 65
ELCHE (Alicante)



Video Kit

LA INVERSION
MAS RENTABLE



Brillante inauguración de su delegación en Cantabria

Automáticos Ibéricos comienza su inevitable expansión

AUTOMATICOS IBERICOS crece y crece cada día más, apostando por una consolidación definitiva en el universo de las grandes empresas del Sector. Por esta razón, y porque su expansión se hace inevitable, el pasado día 13 de febrero, sin ningún tipo de complejo ante el número mágico, la empresa vallisoletana se hacía más nacional, inaugurando en Cantabria su primera delegación: un magnífico local de casi 600 metros cuadrados, dividido en tres plantas (dos de calle) y situado en la calle General Dávila, 66, de Santander.

Aunque la inauguración ha sido muy reciente, en aquella fecha media España se encontraba cubierta de nieve, haciendo las comunicaciones muy difíciles, y con la inoportunidad de un buen número de huelgas en

el Sector del transporte, lo que produjo la ausencia de máquinas importantes que estaban en el programa estelar de la presentación-inauguración, como fue el caso de las máquinas de Andra y Sopelsa.

En cualquier caso, el acto de inauguración fue animado y brillante, contando con la presencia de destacados profesionales del Sector, como Carlos y Félix Ayesta, de Sopelsa; Alberto Mercadé, de Andra; Carlos Galcerá, de Coiex; José Martínez, de Deta; Manuel Ripoll, de Peyper, y otros representantes de Covielsa, Maibesa e Inder, así como los miembros destacados de Automáticos Ibéricos: Antonio Real San Juan, gerente de Cantabria, que vio cómo le destrozaban la corbata sus compañeros y vendían sus trozos a los presentes durante la cena

posterior al acto de la inauguración, y, naturalmente, Carlos Sastre y la incansable Zulima Pascual, así como Gonzalo Alvarez Urquijo, que a duras penas pudieron atender y saludar a los numerosos invitados, que abarrotaron la nueva delegación y que acudieron a pesar del mal tiempo.

La Dirección de Automáticos Ibéricos no escatimó esfuerzo ni dinero para el acto, y todos los asistentes fuimos objeto de numerosas atenciones personalizadas, en las que hubo numerosa comida y bebida de todo tipo, en tal cantidad que la comida sobrante fue enviada a la delegación de la Cruz Roja. Un bonito y humanitario gesto de quienes saben ser generosos, pero en absoluto despilfarradores de forma gratuita.

FICHA TECNICA

MOTIVO

Inauguración nuevos locales (13-2-1987). Dirección: General Dávila, 66.

ANFITRIONES

Don Antonio Real San Juan	Gerente de Cantabria
Don Carlos Sastre	Gerente
Doña Zulima Pascual	Director comercial
Don Gonzalo Alvarez Urquijo	Gerente

ASISTENTES

Don Félix y don Carlos Ayesta	Sopel, S. A.
Don Alberto Mercadé	Andra
Don Carlos Galcerá	Coiex
Don José Martínez	Deta
Don Manuel Ripoll	Peyper
	Covielsa, Maibesa e Inder

MEDIOS DE COMUNICACION

Sólo estuvo presente TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR.

DESTACO

Hubo sorteo de una máquina de palomitas (Baby Corn), que se entregó al señor Antonio Palomero Ortega, operador de Valladolid.





El acto de inauguración de la delegación de Cantabria de Automáticos Ibéricos fue animado y brillante, contando con la presencia de destacados profesionales del Sector.



JACKPOT=ARO=JACKPOT



Automáticos, Recreativos y Ordenadores



YARDY



*Tenemos el más amplio
surtido de máquinas
recreativas para que usted
disponga inmediatamente
de las más rentables para
su negocio.*

Pídanos la que quiera.

*Vendemos en toda España.
Y le ofrecemos siempre
los precios más interesantes.
No deje de consultarnos,
se sorprenderá
agradablemente.*



**JUEGOS
POPULARES**



SEGA



**RECREATIVOS
FRANCO**

Videoland

EN TABAQUERAS..



AZKOYEN

COMAVE- JOFEMAR



INFORMACION

arOsa

*Su coche
más fácil*

Cuando piense en comprar un coche nuevo o usado, piense en ORDEN-AUTO. Una organización de profesionales a su servicio que le asesoran, tramitan y financian la compra de cualquier vehículo, sea nacional o de importación.

Una simple llamada telefónica basta para que ORDEN-AUTO se ponga en marcha y Vd. obtenga:



ORDEN - AUTO



- EL MEJOR SERVICIO
- LA MAYOR TASACION DE SU VEHICULO USADO
- NUESTRO ASESORAMIENTO EN LA ELECCION DEL COCHE NUEVO
- TODA LA TRAMITACION Y ENTREGA MAS RAPIDAS
- LAS CONDICIONES DE FINANCIACION, LEASSING, ETC., QUE MAS LE PUEDAN INTERESAR
- LA SATISFACCION DE TENER SU COCHE NUEVO SIN PREOCUPACIONES... Y SIN TENER QUE PAGAR NINGUN CARGO ADICIONAL AL REALIZAR LA OPERACION
- LE SOLUCIONAMOS CUALQUIER DUDA O PROBLEMA QUE LE PUDIERA SURGIR ANTES, DURANTE O DESPUES DE LA OPERACION

COMPRUEBELO

Nuestra atención personal y exclusiva le agrada y convencerá.

Preguntar por la señorita María Puebla.

Paseo de la Castellana, 132
Teléfono 411 50 63
28046 MADRID

Reunión de la Comisión Mixta Gobierno central-Generalitat catalana, integrada por el ministro por las Administraciones Públicas, Joaquín Almunia, Martí Jusem, María Isquierdo, Josep Borrell y Pedro Solves, y por Macià Alavedra, Miquel Roca, Agustí Bassóls y Ramon Maria Llevadol.



La nueva lotería combinada estatal ha sido apartada por el Gobierno

Pugna de competencias por el juego

La Generalitat y la Xunta están contra el proyecto de la ONLAE



ego

El retraso que sufre el proyecto de Ley de Juego y las prisas por acaparar terreno virgen de los distintos organismos dedicados al juego, estatales y autonómicos, han abierto una guerra de competencias que momentáneamente se ha resuelto con el pacto entre caballeros de aparcar cualquier implantación de nuevas loterías hasta tener escuchadas a las partes en litigio y adoptar una decisión que contente a todos. La ausencia de esta ley se hace ahora notar más que nunca. La ruleta del juego gira y gira sin parar; se admiten todo tipo de apuestas, pero nadie garantiza que al final no quiebre la banca.

LA pretensión confesada del Gobierno de implantar una nueva lotería, tipo instantánea-combinada, mereció el rechazo unánime tanto del sector privado ligado a la actividad del juego como de los gobiernos autónomos, cada uno de los cuales tiene en preparación, en mayor o menor plazo, la explotación de sorteos semejantes.

El proyecto realizado por la Organización Nacional de Loterías y Apuestas del Estado contempla un doble objetivo: mantener los recursos obtenidos por los juegos explotados por la Administración central y hacer frente a la ofensiva de las loterías autonómicas. En la memoria remitida por la ONLAE al Consejo de Ministros se considera que *«el momento actual es el más adecuado para su implantación, porque ello supone adelantarse a la proliferación de loterías instantáneas de las autonomías; es preciso aprovechar esta oportunidad, ya que después sería más difícil y conllevaría mayores sacrificios»*. De esta manera se trató de introducir su aprobación en el orden del día del Consejo de Ministros, via sorpresa. El flash lanzado por una filtración previa en la prensa diaria, donde se llegó a afirmar que el proyecto se trataría inmediatamente, provocó la reacción mencionada y su paralización.

A primeros de febrero se constituyó una comisión mixta Gobierno central-Generalitat de Cataluña (autonomía que más adelantada tiene su propia lotería instantánea) con el fin de estudiar las competencias de los juegos de azar y la normalización lingüística. Joaquín Almunia, Martí Jusmet, Maria Izquierdo, Josep Borrell y Pedro Solves formaban parte de esta comisión por el Gobierno de

la nación, mientras que por la Generalitat figuraban Macià Alavedra, Miquel Roca, Agustí Bassols y Ramón María Llevadot. El mismo día que se reunieron las personas citadas por primera vez, la Xunta de Galicia señalaba sus intenciones de recurrir la implantación estatal de la nueva lotería anunciada. El Gobierno de Galicia explicaba que, de acuerdo con lo dispuesto en el Estatuto de Autonomía, tiene competencia exclusiva en materia de casinos, juegos y apuestas, quedando sólo excluidas las Apuestas Mutuas Deportivo Benéficas. La Xunta asumió las competencias sobre el juego en febrero de 1985, incluyendo la modalidad de boletos en su territorio, aprobándose en octubre de aquel año la Ley Reguladora de Juegos y Apuestas, y posteriormente se decretó el Catálogo de Juegos de la Comunidad, donde también se incluye la lotería instantánea. Para el Gobierno de la Xunta, «resulta inaceptable la actuación de la Administración central, al pretender invadir competencias de la Comunidad Autónoma, con el intento de implantación a nivel estatal de

El Gobierno busca una fórmula para controlar el juego en España, compatible con las competencias autonómicas, para incluirla en el proyecto de Ley del Juego.

Técnicos de Interior estudian la participación de ayuntamientos, diputaciones y gobiernos autonómicos en las empresas de juego de sus demarcaciones.

La Generalitat pretende poner en la calle su lotería instantánea para el 27 de abril.

esta nueva lotería». Según la propia Xunta, sus competencias exclusivas en materia de juego están clara y patentemente recogidas en el Estatuto, de donde no queda reservada siquiera la Lotería Nacional, sólo las quinielas.

La siguiente respuesta del Gobierno fue la de asumir que se estaba buscando una fórmula para controlar la actividad del juego en España, añadiendo que las competencias exclusivas asumidas por algunas comunidades dificultaban las soluciones, y llegando incluso a justificar el retraso de la remisión a las Cortes de una Ley del Juego por este motivo.

Paralelamente, un grupo de técnicos del Ministerio de Interior estudiaban la posibilidad de contemplar en el proyecto de esta Ley, la participación de los ayuntamientos, diputaciones y comunidades autónomas en los juegos de azar como accionistas en las empresas creadas en sus demarcaciones.

Del resultado de la reunión Gobierno central-Generalitat catalana sólo se dedujo la paralización del proyecto inicial de la nueva lotería y el inicio de un diálogo, cuyo contenido no ha trascendido. La Generalitat había anunciado que recurriría al Tribunal Constitucional si prosperaba el proyecto. El Gobierno de Cataluña mantiene dos recursos de este tipo: uno contra la creación de la ONLAE y otro contra la Lotería Primitiva, mientras que la Administración central ha recurrido al Tribunal Constitucional contra el artículo 5 de la Ley del Juego del Parlamento.

La Generalitat, por su parte, mantiene sus intenciones de poner en la calle la lotería instantánea propia en el mes de abril, siendo la fecha concreta señalada la del día 27. Agustí Bassols, conseller de Governació, reafirmó esta decisión, señalando que la implantación de una nueva lotería estatal no supondría ningún retraso en la puesta en marcha de la catalana, haciendo saber que la Generalitat está interesada en contar con su propio juego por razones de carácter político y económico. No obstante, reconoció que, si el proyecto estatal prosperase, se originaría un grave perjuicio. Según la ONLAE existen argumentos suficientes para defender jurídicamente la posibilidad de gestionar una lotería combinada de ámbito estatal. «La exclusividad de las competencias sobre el juego de las comunidades autónomas no conlleva la exclusión absoluta del Estado, debiendo considerarse como competencias compartidas.»

ASI SERA LA LOTERIA INSTANTANEA DE CATALUÑA

La lotería instantánea de la Generalitat será puesta en circulación, a partir del 27 de abril, en una red de más de 3.000 centros comerciales de diverso tipo (supermercados, farmacias, perfumerías o zapaterías) que acrediten tener a la venta productos de gran consumo. Los boletos costarán 100 pesetas, y los jugadores podrán obtener premios de más de un millón y otros premios menores de 5.000 pesetas, que serán pagados, en este último caso, por el detallista. Estos boletos son del tipo raspe-y-gane, de fabricación canadiense, por la firma Pollard.

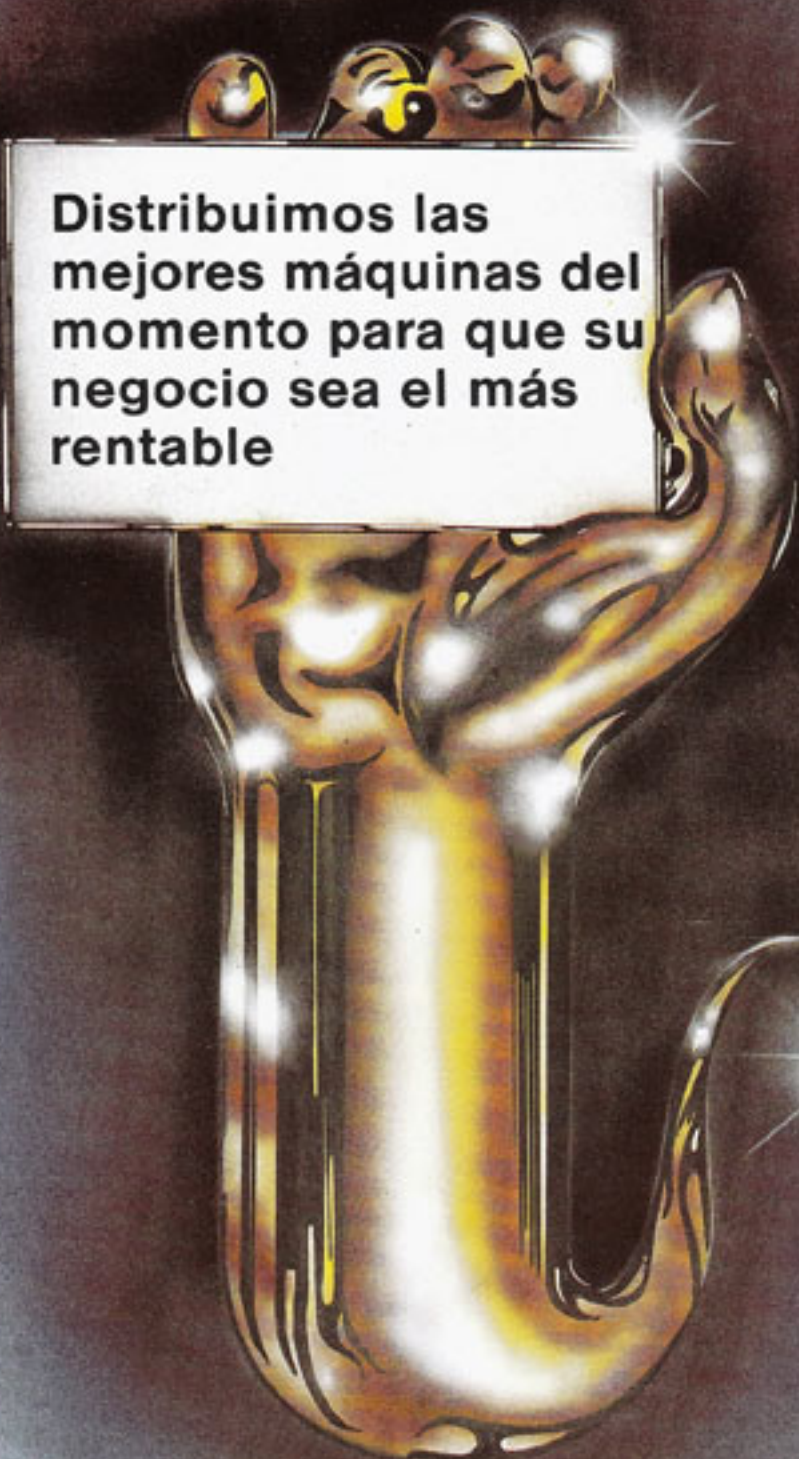
De cada 100 pesetas que cuesta el boleto, cinco son para el detallista vendedor, 45 para premios, 25 para la Generalitat y 25 para cubrir gastos de inversión.

Paralelamente, la Generalitat implantará a partir de este año una lotería propia, utilizando los mismos terminales que los de la instantánea. En Cataluña existen 1.731 puntos de venta para la lotería estatal, 1.435 para las quinielas, 296 para la Lotería Nacional, 3.000 ó 3.500 para la instantánea catalana y 1.500 previstos para la primitiva autonómica. Para cubrir los puntos de venta de estas loterías propias se ha convocado un concurso de ofertas, publicado en la prensa, en base a 12 datos sobre situación, superficie, horario, volumen de ventas, etc.

La lotería combinada proyectada por el Gobierno central sería un boleto con dos numeraciones, una relativa al sorteo de Lotería Nacional y otra oculta e instantánea. Valdría 200 pesetas.

¡ALTO!

No decida todavía



Distribuimos las
mejores máquinas del
momento para que su
negocio sea el más
rentable

Spa-Matic s. a.
EXPOSICION Y VENTA DE
MAQUINAS RECREATIVAS Y DE AZAR

C/. Galesas, 17 28026 Madrid
☎ 476 43 88 476 44 62





Jesús Alamo y Vicky Cristescu inauguran sus nuevas instalaciones con las que ACRISMATIC se afianza en la cumbre del Sector

Veinticinco largos años cumpliendo de verdad

Desde que se conocieron, cuando eran sólo unos adolescentes de 17 años, Jesús y Vicky han trabajado sin descanso para lograr lo que ahora es ACRISMATIC. Una empresa moderna de corte europeo donde sus casi doscientos trabajadores pueden realizar su labor en unas condiciones de trabajo verdaderamente sorprendentes: campo de fútbol-sala, dos pistas de squash, gimnasio,

jardín interior diseñado para que se vea desde prácticamente todos los despachos... y un total de seis mil metros cuadrados de instalaciones que, junto al éxito histórico de ACRISMATIC, constituyen la mejor imagen de una empresa que ha sabido llegar a sus bodas de plata colocándose en lo más alto del Sector.

ESTE año la empresa ACRISMATIC cumple su 25 aniversario, motivo por el cual su dirección tiene previsto la celebración de diversos actos, entre los que ha destacado hasta ahora la inauguración de la nueva sede de Valencia.

En 1962, Juan Cristescu iniciaba un negocio de tipo familiar con una infraestructura de 250 metros cuadrados. El acierto de emprender este camino por la vía adecuada y de haber imprimido este sello en sus sucesores ha convertido ACRISMATIC hoy en una comercial modelo y puntera en el Sector. Jesús Alamo y su esposa, Vicky Cristescu, heredaron la iniciativa de Juan con una visión de futuro, aprovechando el

tirón que ha tenido la actividad del recreativo y logrando elevar las dimensiones de la empresa.

Uno de los objetivos de ACRISMATIC ha sido incrementar su imagen externa y su propia imagen interna con una mentalidad absolutamente acorde y competitiva con el momento que vivimos. En las nuevas depen-

dencias de la calle *Angel del Alcázar*, 29, de Valencia, se ha logrado aumentar la categoría del lugar de trabajo mediante el resultado de un calculado proyecto llevado a cabo por el arquitecto *Tejedor Soriano*. Este proyecto contempla desde una visión racional de la distribución del espacio de trabajo hasta la dedicación de infraestructura para realización de deportes de los mismos trabajadores, las perspectivas exteriores y hasta los sistemas de electrificación y seguridad.

En líneas generales, las instalaciones cuentan con una amplia zona ajardinada que domina a todo el conjunto y que es la parte más destacada. Tras ella están las zonas de oficinas, con material absolutamente





Seis mil metros cuadrados en los que hay de todo, incluso un jardín interior, un campo de fútbol-sala y dos pistas de squash.



informatizado, y talleres de reparación. Hay un amplio parking y la zona deportiva, que incluye también un gimnasio. La seguridad ha sido motivo de un estudio especial que contempla doble filtro de control de entrada de personas y coches, con una red anti-butrón en los techos. La parte de contabilidad cuenta con doble sistema de seguridad en su conjunto, adaptado al funcionamiento nocturno y diurno.

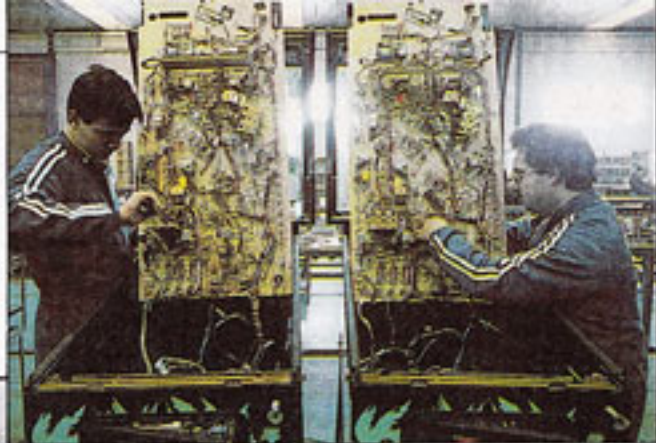
ACRISMATIC pretende convertirse en una empresa acreedora de ser imitada en muchos aspectos, anteponiendo en su fe de intenciones dos principios: *Vocación y confianza en el futuro*. Jesús de Alamo señaló el día de la inauguración que *el mérito principal era el de haber sabido evolucionar en la misma medida que lo había hecho la tecnología*. Todo en *ACRISMATIC* ha sido pensado para facilitar las tareas de producción y para mejorar al máximo los servicios que presta, de forma que sus clientes encuentren en sus relaciones comerciales el máximo de lo que puedan recibir.

De la propia fe en el futuro que tienen los responsables de esta empresa renovada, y de la confianza en sus proyectos, es una prueba palpable el nivel de las inversiones realizadas en esta supersede de Valencia inaugurada a finales de enero, donde hasta el más mínimo detalle de los pasillo ha sido estudiado y calculado. Seis mil metros cuadrados que colocan a *ACRISMATIC* en la cumbre del Sector y que son la mejor prueba de que lleva veinticinco años cumpliendo de verdad.

«El mérito está en haber sabido evolucionar en la misma medida que lo ha hecho la tecnología»



Tres procesos importantes en la línea de fabricación de un pinball que, como en Vifico se hace como Dios manda.



Tomás Cárdeñas está consiguiendo verdaderos pinballs de artesanía siguiendo los modelos americanos

Vifico, el orgullo de Gottlieb al sur de España

CON una imagen fría, un sonido caliente y una acción trepidante, VIFICO acaba de lanzar su nuevo pinball, HOLLYWOOD HEAT, con el que espera cosechar más éxito si cabe que el que ha tenido con RAVEN. Esta es al menos la esperanza de Tomás Cárdeñas, consejero delegado de VIFICO y cabeza visible de un equipo entre los que destacan Laly, como directora comercial, y José Blanco, encargado de la administración.

Y la verdad es que, después de ver y jugar en la HOLLYWOOD HEAT,

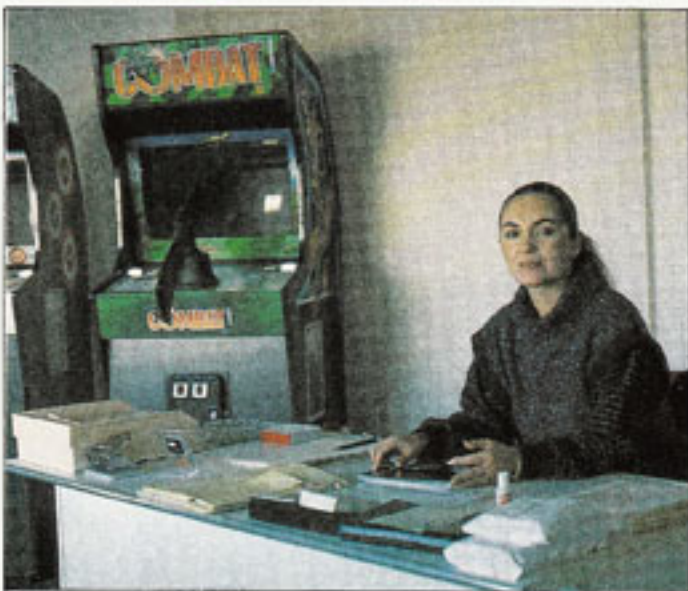
no les falta razón a los responsables de la buena marcha de esta empresa malagueña que, en tan sólo dos años de vida, ya ha dado muestras de lo que es capaz nuestra industria al sur de España. Tanto es así que, en una reciente visita, el mismísimo presidente de GOTTLIEB ha felicitado públicamente y por escrito el buen hacer de VIFICO en la fabricación de los modelos de la multinacional americana, verdadero gigante mundial de la industria del Recreativo.

«Nosotros —nos dice Tomás— no vamos a la

cantidad, sino a la calidad. Queremos ser algo así como el Rolls del Recreativo, y sabemos que el operador necesita una buena máquina que le dure años. Por eso tenemos buenos y fieles clientes, por eso nuestras series son limitadas a 400 ó 500 máquinas... En VIFICO prima la calidad, además de una venta sobre precios muy ajustados para las máquinas que fabricamos y que son los modelos que triunfan en el mundo. Indudablemente, esa circunstancia hace que el operador compre nuestros modelos, sabiendo que no le fallarán las cuentas.»



Tomás Cárdeñas Laly y José forman el núcleo principal de la empresa que ahora aguarda el éxito del nuevo pinball, «HOLLYWOOD HEAT».



Con un atractivo marcador de ocho dígitos, dos rampas, bolas múltiples en juego, tres niveles distintos de bonus y una música verdaderamente espectacular, la nueva HOLLYWOOD HEAT parece tener garantizado el éxito. Un éxito por el que Tomás y su equipo luchan con todas sus fuerzas.

«Nosotros apostamos por la máquina A. Pensamos que el futuro es para la A... La presión fiscal, los problemas de todo tipo que están dando las B a la larga no serán rentables. Sin embargo, el pinball es una máquina que no falla.»

UNA EMPRESA MODELO

Con unas impresionantes instalaciones que totalizan 3.200 metros cuadrados, ubicados junto a aeropuerto de Málaga, VIFICO es una empresa en la que se respiera un magnífico ambiente de trabajo. Sus cincuenta y cinco empleados se esmeran en sacar adelante a esta empresa que suena con fuerza en el Sector, seguramente gracias a su lucidez respecto al crecimiento controlado y, naturalmente, la indudable calidad de sus productos.

«No queremos saber nada de las máquinas B. El mercado de este tipo de máquinas está acaparado y es prácticamente un suicidio lanzarse a competir.»

A pesar de que VIFICO nació en 1985, Tomás es un histórico del Sector. Tras vivir en Marruecos, cuando todavía era Protectorado español, pasó diez años en Zaragoza, aquella Zaragoza de las máquinas del millón y de los tocadiscos... Luego dio el salto a Sevilla, donde estuvo tres años, y finalmente se instaló en Málaga y en la empresa JUEGOMALAGA, en la que durante doce años vendió máquinas de Recreativos Franco, Inder, Billport, etc.

... Y ahora VIFICO, una gran empresa.

*Sólo hay
una revista dedicada
exclusivamente
a temas recreativos
y de azar*

TEMAS RECREATIVOS
Y DE
AZAR

*Información
profesional
100%*

Nombre _____
Empresa _____
Dirección _____
Localidad _____
Provincia _____
Teléfono _____
Fabricante Operador
Distribuidor Componentes
Asociación Otros

ORDEN DE SUSCRIPCIÓN

N° de Suscripciones al año _____
Total contratado _____

Enviar talón nominativo a
nombre de TAULAR, S. A.

Deseo que me suscribas por un año a la REVISTA
TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR, al precio de 6.000
ptas. por suscripción.

Firma y sello

EXCLUSIVA

La Policía de Salamanca ha desmantelado una red de delincuentes que se dedicaban a la falsificación de guías de circulación y tasas de máquinas recreativas, entre otras actividades. Estas personas, relacionadas con la explotación de máquinas, también falsificaban facturas de aparatos electrodomésticos procedentes de robos a personas vinculadas con el tráfico de drogas. Este caso es el de mayores magnitudes de todos los que se han descubierto sobre el funcionamiento ilegal de máquinas con premio.

esta provincia considera que lo defraudado por este sistema pudiera ascender a unos 350 millones de pesetas. Las actividades clandestinas de este taller, según se ha podido saber, venían desarrollándose desde 1983. La Brigada Nacional del Juego tiene dispuestos sólo dos inspectores para toda Castilla-León y provincia de Cáceres. La carencia absoluta de personal y de medios para controlar esta actividad, junto con el caos administrativo para la tramitación de guías para máquinas B, ha facilitado la existencia de mercados negros, situaciones de ilegalidad, trampas y métodos irregulares, que en este caso concreto adquieren una magnitud desconocida hasta ahora.

El taller en cuestión, situado en la conocida como Plaza de San Vicente, en los confines del Barrio Chino de Salamanca, estaba relacionado también con el comercio de aparatos de vídeo y radio-cassettes procedentes de robos y el tráfico de droga; allí mismo se falsificaban igualmente facturas que acreditaban la propiedad de estos aparatos como comprados. El propietario del negocio y algunos de quienes actuaban allí están relacionados con la explotación de máquinas automáticas. Su descubrimiento fue llevado a cabo por la *Brigada Judicial de Salamanca*, sin que interviniera para nada la del Juego. La operación comenzó a trazarse en septiembre pasado. El jefe de la *Policía Judicial* nos lo explicó de la siguiente manera: «Detectamos que algo pasaba en ese taller desde que comprobamos que varias personas de raza gitana, que detuvimos relacionadas con el tráfico de drogas, tenían a su disposición diversos aparatos electrodomésticos, justificando su propiedad con facturas de allí.» Las investigaciones principales que condujeron al foco de la cuestión comenzaron centrándose en la búsqueda de otra persona gitana, A. S. S., sospechosa de haber sido la causante de la muerte de un niño de seis meses, en el barrio madrileño de Carabanchel, por tiro de escopeta. Esta persona fue detenida por la Brigada Judicial de Salamanca, resultando ser tío del niño, tras un registro en el Barrio Chino, donde se incautó también droga. «En los dos registros que se practicaron en la vivienda que utilizaba se hallaron facturas del taller, además de una pistola y un revólver calibre 38.» Una semana después, la Brigada de la Policía Judicial de Salamanca terminaba la operación con el registro de este local. El jefe de esta Brigada se mostró satisfecho con la labor desarrollada: «En 15

Importante operación de la Brigada Judicial y la de Servicio de Vigilancia Aduanero de Salamanca

Descubierta una importante red de falsificación de guías y tasas de máquinas

LA Brigada Provincial de Policía Judicial, junto a funcionarios de la Jefatura Provincial del Servicio de Vigilancia Aduanero del Ministerio de Economía y Hacienda de Salamanca ha concluido una importante operación, como resultado de la cual han quedado al descubierto las actividades de un pequeño taller de reparación de electrodomésticos que servía de tapadera para surtir al mercado negro de guías de máquinas B, entre otras cosas. En este taller se detectó la presencia de 35 máquinas con premio, piezas de recambio obtenidas de otras máquinas destinadas al desguace, unas dos mil guías listas para ser falsificadas, tasas y justificantes de pagos a Hacienda también falsificados, troqueles y sellos del Gobierno Civil de Salamanca. La Policía de

días hemos encontrado a la persona buscada como presunta autora de la muerte de un niño, dos pistolas y todo lo demás.»

La coincidencia en un punto determinado de las pesquisas en torno a las detenciones realizadas por el Grupo de Estupefacientes de esta Brigada, determinó que el día 17 se procediese a la incautación del diverso material mencionado y a la detención de varias personas: *F. J. M.*, que trabajaba en el taller de electrónica como empleado, y que al parecer es autor de las falsificaciones, y a *M. V. S.*, que operaba con él; al industrial dedicado a la explotación de máquinas recreativas *M. M. S.*; a *J. C. P.*, a quien se le halló uno de los sellos del Gobierno Civil y guías de circulación falsas, por las que dijo haber pagado al propietario del taller 25.000 pesetas por cada una; también fue detenido *M. R. G.*, encargado de la imprenta donde se confeccionaban las guías de circulación y los recibos de abonos de tasas de Hacienda, recuperándose los fotolitos que se utilizaban. Según la Policía, los detenidos, relacionados todos con la explotación de máquinas, venían utilizando las guías y tasas falsificadas desde 1983, manteniendo en explotación máquinas en distintos establecimientos de Salamanca ciudad y provincia, que han sido intervenidas en su mayor parte por la *Brigada de Vigilancia Aduanera*. Se calcula que lo defraudado por este sistema pudiera ascender a 350 millones de pesetas.

Para el *comisario jefe* de la Policía de Salamanca, *David Peña*, la situación del Sector es similar a la de otras ciudades españolas. «Si no hubiésemos dado con ello se habría seguido actuando durante años. Lo fundamental ha sido atajar la situación.» Para el *comisario jefe*, «Salamanca es una zona donde influye el problema de la droga por la Universidad, por el turismo, por la frontera con Portugal y por ser tierra de gran cariño a la fiesta y a la diversión. En Salamanca hay una gran cantidad de bares diurnos y nocturnos, todos con máquinas.» Según *David Peña*, «el 80 ó 90 por 100 de los delitos contra la propiedad están relacionados con el consumo y tráfico de drogas. En este taller se hacían facturas de aparatos robados, por las que se cobraban entre 5.000 y 10.000 pesetas.»

Personas introducidas en el Sector en Salamanca y que consultamos afirmaron que esta provincia es una zona de gran competencia, donde



La falsificación de guías de circulación de máquinas B en Salamanca fue descubierta por la Brigada Provincial de Policía Judicial.



Ventura Hernández Lucas, presidente de AESOMAR.



En 15 días esta Brigada de la Policía Judicial descubrió al presunto autor de un asesinato, un taller de falsificación de documentos con actividades relacionadas con el tráfico de drogas y dos pistolas.

actúan las dos empresas operadoras más grandes relacionadas con Cirsá y Recreativos Franco (Oper Ibérica); sin embargo, las recaudaciones son bajas. El gerente de un salón de juegos nos señalaba que las máquinas que más recaucaban eran las de Cirsá, que admitían monedas de cinco pesetas. «Los núcleos interurbanos son pequeños y de baja economía.» Otro operador nos comentaba que: «La ilegalidad me la encuentro por todos sitios donde viajo, y yo creo que beneficia a la empresa que trabaja dentro de la ley, porque, cuando es descubierta, refuerzan la postura de quienes estamos dentro de ella.» La tramitación de las guías en Salamanca puede retrasarse hasta varios años; un operador en concreto nos confesó que tenía tasas y licencias fiscales pagadas de siete máquinas que estaban esperando recibir las guías desde el 3 de diciembre de 1983. «Aquí conozco una empresa que pagó el año pasado por 190 máquinas y está operando con cerca de 900.»

Ventura Hernández Lucas es presidente de AESOMAR, Asociación de Empresarios Salmantinos Operadores de Máquinas Recreativas. A su juicio, las empresas ya eran conocedoras del funcionamiento irregular de las guías, sin llegar a poder precisar el dónde, cómo y quién. «Desde nuestra asociación hemos venido luchando contra este asunto. En 1985 nombramos una comisión que fue a ver al gobernador civil pidiéndole que luchara contra la clandestinidad. El gobernador nos dijo que no podía hacer más que aumentar las sanciones a los casos reincidentes, pero que él no tenía medios para salir a la calle; en primer lugar, porque carecía de gente. Esta lucha ha tenido trabas por diferentes motivos, incluso por el miedo a las represalias posibles. Aquí, la Brigada del Juego tiene dos inspectores para 100.000 kilómetros cuadrados; no pueden ir bar por bar, sólo cuando hay alguna denuncia. En este caso —continúa Hernández Lucas— hemos pedido apoyo a la Brigada de Vigilancia Aduanera, y, como el caso supone un delito de fraude a Hacienda, parece ser que lo vamos a conseguir; así aumentaría el operativo para erradicar la ilegalidad. A estos señores implicados Hacienda les va a pegar duro. A raíz de hacerse público el caso ha habido una fuerte inspección en Salamanca, y los inspectores del Servicio de Vigilancia Aduanero están dispuestos a actuar precintando máquinas en cuanto reciban una nota

señalando su funcionamiento irregular.»

Ventura Hernández añade que el tipo de empresas que actúan ilegalmente es de pequeña operatividad, «con 25 ó 30 máquinas; en este caso concreto son gente que tiene algunas máquinas en explotación, pero que no son importantes —dos de los detenidos son operadores—; de cualquier forma —añade—, la clandestinidad se ha acabado a partir de ahora en Salamanca gracias a que Hacienda ha asumido que es un fraude en su perjuicio. Ahora estamos más protegidos; antes había que denunciar los casos a Valladolid —Brigada Na-



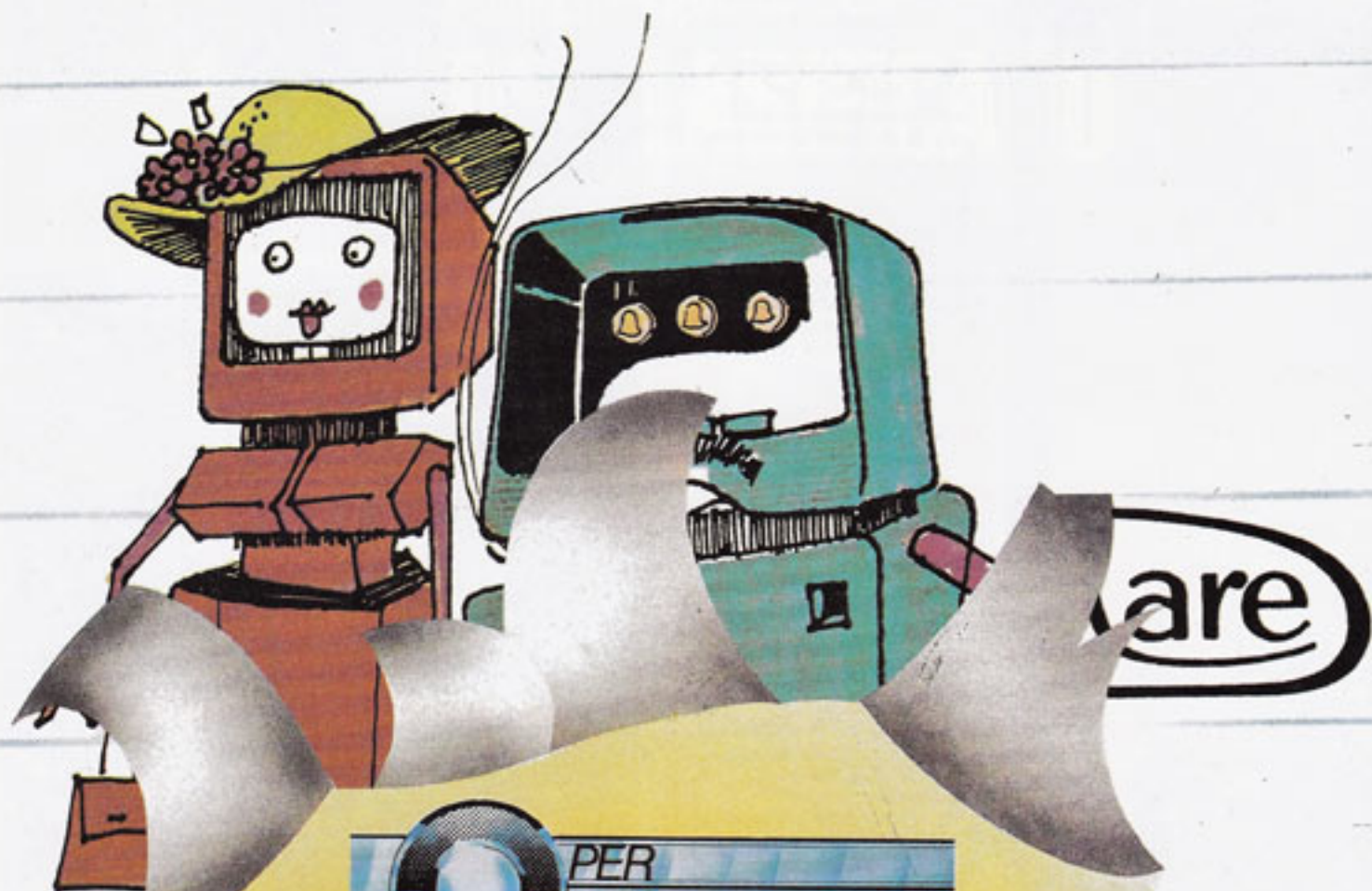
cional del Juego—, y transcurrían meses.»

Para el jefe de la Brigada Judicial de Salamanca, este caso no ha sido ni el mejor ni de los más profesionales que han resuelto. «En abril de 1983 desarticulamos una banda mafiosa argentina que se había introducido enviando primero mujeres que se dedicaban a la prostitución, y que luego daban cobertura al resto de los componentes. Se dedicaban al robo de coches, pisos y falsificaciones de documentos de identidad; en su historial figuraba el atraco de bancos y joyerías y tenían conexiones en Valencia y en Italia. Para mi punto de vista —concluye—, estos casos están más cerca de la profesión: los criminales, tráfico de drogas...; como policía, los prefiero.»

El Gobierno Civil de Salamanca carece de infraestructura para controlar la ilegalidad del juego.

La Comisión Nacional sólo dispone de cuatro inspectores para una zona de 100.000 km²

AVANZANDO CON EL SECTOR HACIA EL FUTURO



PER
CENTRO S.A.

PER
UR S.A.

C/Albasanz, 59 Tlf. 7544054 - 7544191 (contestador)

MADRID - 28037

«Nosotros somos de los pocos que hay en España que reparamos cualquier tipo de máquina...; ahí es donde se demuestran los verdaderos especialistas.»



La conexión múltiple en vídeo-juegos fue una innovación Riñez.

«Puedes inventar, pero en seguida los demás adoptan estas innovaciones.»



«Utilizamos lo mejor que hay en el mercado y no dependemos de nadie»

Riáñez, técnica de primera magnitud

Recreativos Riáñez es la empresa fundada en el año 1982 por dos técnicos pioneros en el Recreativo. Roberto Rivas y Francisco Añez dominan a la perfección los entresijos de pinballs, videos y máquinas B. Ellos han aportado, según señalan, importantísimas innovaciones de tipo técnico que ahora han adaptado casi todas las empresas del Automático, como el conector múltiple, el cambio electrónico aplicado en máquinas con premio y otras iniciativas, de las que no se han beneficiado mucho, pero que han contribuido a que esto funcione cada vez mejor.

EN su taller reparan todo tipo de máquinas recreativas y tienen homologados distintos modelos, entre los que destacan el modelo FAR: el 4, de juego de habilidad; el 5, de disparo y ataque, y el 6, de habilidad, disparo y vehículo, en video.

Recreativos Riáñez tiene su domicilio en Virgen de Lourdes, 2, locales 3 y 5. Madrid. Roberto Rivas lleva la voz cantante en esta entrevista que les solicitamos a los dos pequeños-grandes genios del Automático, mientras que Paco sólo interviene para aportar algunas matizaciones.

—Hubo un tiempo que fabricábamos placas, pero hacia falta mucho capital. Hicimos una tirada de ciento y pico; nos salió bastante bien, pero decidimos restringirnos a nuestro tema: el montaje, el mueble y la reparación. Ahora mismo, por la inversión realizada, sale más económico traer las placas de fuera inclusive o comprarlas aquí en España. Nosotros hacemos lo que es la máquina en sí; los monitores son italianos; la placa la adquirimos en el mercado y hacemos el montaje entero y comercializamos nuestras máquinas, además de reparar todo lo que hay en el mercado, desde máquinas B a pinballs, y cualquier tipo de video. Somos de los pocos que hay en España que reparamos cualquier máquina, con la particularidad de que ahora todas vienen sin esquema y sin información. Ahí es donde se demuestran los verdade-

ros especialistas. Nosotros estamos, inclusive, reparando placas a fábricas de placas y hasta placas de importación que llegan a España y nos las mandan para que las pongamos en marcha; esto ya es importante.

—¿Cuáles fueron vuestros comienzos?

—Yo creo que, dentro del gremio, somos de los primeros, porque yo empecé a trabajar cuando los pinballs; estuve en Canarias durante ocho años. Cuando vine a Madrid me encontré con Paco —Francisco Añez, responsable del servicio técnico y laboratorio— e iniciamos nuestra colaboración. Paco trabajó en Sega cuando Sega era Sega; es decir, cuando no existían ni Franco, ni Cirsá ni ninguno de los grandes. Actuó en el servicio técnico, en placas. Luego montamos Video-Dens; nosotros éramos los que llevábamos toda la empresa. Después nos lanzamos por nuestra cuenta.

—¿Cuáles son ahora vuestros objetivos?

—Creemos que podemos hacer bastante en máquinas recreativas. Podemos diseñar tipos de máquinas que ofrezcan más ventajas. Pero todo lo que hagamos hay que realizarlo sobre lo que existe, mejorándolo; inventar no se puede inventar nada nuevo.

—En el mundo del Automático —interviene Francisco Añez— se puede trabajar en lo que es el formato del mueble, en la funcionalidad y prestaciones. Nosotros trabajamos para el explotador y, según las prestaciones que desea, fabricamos un modelo; no decimos vamos a hacer un

tipo determinado para luego imponerlo.

—Fuimos los primeros —continúa Rivas— en introducir dos monederos para videos, y la conexión múltiple fue una innovación nuestra. Existía el problema de que, cada vez que había que cambiar un juego, había que cambiar toda la máquina; con este conector sólo tienes que quitar la placa y no tienes que tocar más el aparato para nada. Si los operadores querían máquinas cuyo acceso para el servicio técnico no creara problemas, nosotros simplificamos la máquina al máximo posible: a la fuente de alimentación, a lo que es la placa y al monitor, de forma que, ante cualquier avería, el técnico puede ir directamente a su procedencia.

—¿En esto también fuisteis vosotros los primeros?

—Sí; pero ya lo tienen todos. Por eso nos referimos a que tú puedes inventar, pero en seguida los demás adoptan estas mejoras, y sólo si tienes una fuerte infraestructura, un stock grande y una elevada inversión puedes imponerte. Los primeros que sacamos máquinas con cambio electrónico fuimos nosotros, y ahora todas las máquinas B llevan un sistema basado en éste. Hemos sido también los únicos que en España han mantenido el servicio de video desde los orígenes. Nosotros garantizamos nuestras máquinas durante un año, y eso no lo hace nadie aquí. Reponemos cualquier parte del material averiado sin cobrar nada, porque no dependemos de nadie y podemos permitirnoslo.

EXCLUSIVA

Sondeamos a todos los Gobiernos Civiles sobre su labor en la tramitación de las guías, y todos estaban de acuerdo:

La culpa del retraso la tiene la Comisión Nacional del Juego





El principal problema de la explotación legal de las máquinas recreativas, y en concreto de las de tipo B, es la tramitación de las guías de circulación. El retraso en ser concedidas, pese al escrupuloso pago y cumplimiento de todos los requisitos, es tan notorio que en ocasiones, según hemos podido detectar, algunas máquinas esperan la documentación solicitada hace tres años. En esta encuesta realizada provincia por provincia, cada Gobierno Civil respectivo asegura que la tardanza de la tramitación corresponde al departamento central de la Comisión Nacional exclusivamente.

ALAVA

Es el Gobierno vasco el encargado del trámite, desde la Dirección General del Juego y Espectáculos. El tiempo de tramitación es, más o menos, de una semana.

ALBACETE

Fue necesario hablar con el secretario general del Gobierno Civil para conseguir la información. Se negaron en principio a facilitarla si la solicitud no se hacía por escrito.

ALICANTE

La encargada de la tramitación es la Consejería de Economía y Hacienda. La guía provisional la tramitan en el acto, mientras que la definitiva lo hacen en el acto.

ALMERIA

Es la Junta de Andalucía la encargada del trámite. La Dirección del Juego tarda uno o dos días en la gestión.

AVILA

La Dirección General de Juego y Espectáculos soluciona el tema en el día.

BARCELONA

La Dirección General del Juego, de la Generalitat admite tardar para las provisionales un día, mientras que para las definitivas dos años.

BURGOS

La Dirección General del Juego tarda entre veinticuatro y cuarenta y ocho horas en el trámite.

CACERES

Como en Burgos, de veinticuatro a cuarenta y ocho horas.

CADIZ

La Junta de Andalucía es la encargada del tema. En la Dirección General del Juego tramitan la guía en el momento.

CASTELLON

Expedido por Valencia, en la Consejería de Hacienda, la Dirección General del Juego tarda cuarenta y ocho horas en tramitarla.

CEUTA

Depende de la máquina, según informan, pero en cualquier caso, y aunque depende de la Comisión, tardan veinticuatro horas.

CIUDAD REAL

El negociado de Actividades Recreativas culpa a la Comisión Nacional del Juego de que el trámite se alargue dos o tres meses; ellos lo diligencian en una semana.

CORDOBA

Lo lleva la Junta de Andalucía. En la Dirección General del Juego, si citan a la empresa, diligencian la guía en el mismo momento; si, por el contrario, no es previa cita, tardan de 10 a 15 días.

LA CORUÑA

Transferido a la Xunta, la Unidad del Juego tarda dos meses.

CUENCA

El negociado de Máquinas Recreativas del Gobierno Civil tarda de uno a dos días.

GERONA

La Generalitat es la encargada. Lo tramitan en el momento.

GRANADA

La Consejería de Gobernación de la Junta tarda una semana para las nuevas y de uno a dos meses para las viejas.

GUADALAJARA

La Dirección General del Juego, del Gobierno Civil, tramita la guía en el momento. La solicitud enviada a la Comisión, meses.

GUIPUZCOA

Tramitada por el Gobierno vasco, está pendiente de una ley que les permita gestionarla directamente; mientras tanto, se atienen a un decreto del 85. Tardan entre veinticuatro y cuarenta y ocho horas.

HUELVA

La Consejería de Gobernación de la Junta, por medio de la Dirección General del Juego, admite tardar, como mucho, una semana.

HUESCA

La Dirección General del Juego del Gobierno Civil tarda de dos a tres días.

JAEN

La Dirección General del Juego de la Junta de Andalucía se disculpa con la Comisión Nacional del Juego. Tardan en expedirla lo que tarda la Comisión: varios meses. El sellado, en el momento.

LEON

En la Dirección General del Juego no quieren informar del tiempo que tardan.

En la mayoría de los Gobiernos Civiles se asegura que las documentaciones se sellan en el momento de recibirlas cumplimentadas por la Comisión.

LERIDA

Depende de la Generalitat, y tardan más o menos dos meses.

LUGO

En el momento.

MADRID

Según el señor Granda, del Ministerio del Interior, jefe del Servicio de Autorización y Control, vienen a tardar entre quince o veinte días, aunque quieren reducirlo a tres o cuatro.

En la Comisión Nacional del Juego, me informan que si es el fabricante el que solicita la guía, se tarda poco; si es la empresa, depende. En lo que más se tarda es en el cambio de una nueva por la vieja.

MALAGA

El Servicio del Juego, de la Junta de Andalucía, se disculpa achacando a la Comisión Nacional del Juego de lo que puedan tardar en expedir la guía.

ando a la Comisión Nacional del Juego de lo que puedan tardar en expedir la guía.

MELILLA

La Dirección General del Juego del Gobierno Civil tarda una semana.

ORENSE

Tardan uno o dos días.

PALENCIA

Se disculpan diciendo que se manda a Madrid, y que de Madrid depende.

PONTEVEDRA

La Xunta, que es la responsable, lo hace al momento.

SALAMANCA

El trámite del Gobierno Civil es en el momento.

STA. CRUZ DE TENERIFE

El Gobierno de Canarias es el encargado. En el recanje tarda quince días. El permiso provisional, más.

SEGOVIA

El negociado de Actividades Recreativas, tres o cuatro días.

SEVILLA

Depende de la Consejería de Gobernación de la Junta de Andalucía.

SORIA

El Gobierno Civil hace el trámite en el momento.

TARRAGONA

La solicitud definitiva, según informa la Generalitat, puede tardar de dos a tres meses.

TERUEL

Como en casos anteriores, dependen de la Comisión Nacional del Juego; pero, en lo que a ellos se refiere, en el momento.

VIZCAYA

Depende del Gobierno vasco, y todo está centralizado en Vitoria. Los particulares deben dirigirse allí para legalizar u obtener la guía.

ZAMORA

En la Dirección General del Juego, del Gobierno Civil, se tramita la guía en el mismo día.

L A sección de Máquinas Recreativas del Gobierno Civil de Madrid contará posiblemente con menos de 50 metros cuadrados repletos de papeles y expedientes, gran parte de ellos con el tono amarillento característico que imprime el paso del tiempo. Allí trabajan nueve personas, con métodos artesanales de la época burocrática de Larra, que atendieron en el año 1986, según datos recientes, 153.248 solicitudes distintas, entre trámites, transferencias, cambios de provincia, de máquina, de empresa operadora y guías de circulación. Este departamentillo y este equipo de personas tienen que atender la movilidad de 57.000 máquinas B matriculadas en Madrid y 30.000 A existentes hasta el momento, además de las solicitudes de las 4.000 empresas operadoras inscritas en la provincia y las 20.000 transferencias pedidas en 1986.

En la Sección de Máquinas Recreativas se controla desde que el local de hostelería donde va a instalarse una de estas máquinas de juego nueva tenga aforo dentro del límite establecido para ello, hasta la verificación del pago de tasas, el registro en el libro correspondiente, número de matriculación y guía y la inscripción en el boletín de instalación por el doble seguimiento de dirección del bar y número de máquina.

Según el jefe de sección, Arturo Sanz Feliciano, las guías de tramitación tardan unos 15 días en remitirse desde el Gobierno Civil a Interior, plazo ligeramente superado si se trata de transferencias. En aquel Ministerio se confeccionan las guías, y la documentación vuelve a ser remitida al Gobierno Civil, proceso que «suele retardarse bastante». La guía recogida por el operador tiene que ser llevada al fabricante, donde se completa con la foto de la máquina, su juego e inscripción. A partir de aquí, el operador nuevamente tiene que remitirse al Gobierno Civil de la provincia correspondiente para que se le conceda el número de permiso de explotación (siguiéndose distintos sistemas para otorgarlo), y aportar los boletines de instalación. Este procedimiento, denominado de «recanje», se encuadra en el esquema de solicitud de licencias de guías, que comprende en cada Gobierno

Entrevistamos en exclusiva a Arturo Sanz Feliciano, jefe de la Sección de Máquinas Recreativas del Gobierno Civil de Madrid.

El caos se come cualquier esfuerzo de los funcionarios

Nueve personas, con absoluta carencia de informatización, tienen que atender en Madrid más de 150.000 solicitudes distintas y 130.000 fichas de máquinas recreativas y empresas operadoras. En este contexto caótico, cualquier esfuerzo por parte de los funcionarios no es suficiente para solucionar los graves problemas documentales del Sector. Como en otras muchas cosas, no son los funcionarios, sino la Administración, que sigue despreciando al Sector del Juego, la culpable del caos.

Civil en su conjunto las siguientes modalidades: *para máquinas A, para máquinas B nuevas, para canje 5, canje 2, canje 3 canje 4 y transferencias por traslado.*

El *canje 2* comprende las solicitudes de guía por cambio de permiso de explotación, y, según el señor *Sanz Feliciano*, en Madrid está al día, así como el capítulo de *licencias para máquinas nuevas*. El *canje 3*, sin embargo, está ahora paralizado, absorbida esta operación por el *canje 4*. Consiste en una guía provisional para un mes, pero, dado que su solicitud tarda más del tiempo establecido en ser otorgada que el permiso mismo, todos los operadores retiran este trámite, solicitando directamente el llamado *recanje*, o *canje 4*. «El *canje 4* tiene problemas desde que se solicita la guía hasta que es entregada.» Todo el procedimiento, según *Arturo Sanz*, suele durar unos ocho meses. Semejante tardanza, bajo su punto de vista, está motivada por dos cuestiones fundamentales: *por falta de personal y porque se solicitan muchas guías.*

El problema de las transferencias es que el operador las solicita bajo un permiso de explotación, resultando que, cuando la guía ha sido concedida, esta explotación ya ha podido cambiar de titular. De 1.500 a 2.000 transferencias por año soli-

citadas hasta 1986 en Madrid, se ha pasado a pedir 20.000 en los 12 meses del año anterior. *Sanz* considera que de esta cantidad «actualmente habrá pendiente en el Gobierno Civil unas 1.306».

Otra cuestión, comentada en círculos allegados al Sector, es que los operadores medianos y grandes realizan sus solicitudes con los trámites en regla, cosa que no sucede en los pequeños operadores. «De esta manera parece que aquí se tramitan con prioridad los de aquellos en relación a los segundos. Realmente —continúa *Sanz Feliciano*—, la legislación de máquinas recreativas cambia mucho, y estos pequeños operadores no la conocen, no llegan a saber exactamente cómo está, presentado un tanto por ciento de documentación defectuosa más elevado que aquellos otros que, por su volumen de actividad, están al día.»

En trámite de *recanje*, o *canje 4*, hay en el Gobierno de Madrid 2.500 máquinas pendientes de terminar sus expedientes, sobre las 87.000 máquinas A y B que hay matriculadas por 4.000 empresas operadoras registradas, de las que realmente trabajan unas 1.500.

Arturo Sanz nos aseguró que el procedimiento de la concesión de la

guía de circulación de una máquina tiene que superar primero los trámites de la *Comisión Nacional del Juego*, de donde depende.

Una vez en el Gobierno Civil, la falta de funcionarios en este departamento —nueve— es otro escollo. «Si la sección estuviese informatizada, con las nueve personas habría suficiente. Aquí hay más de 130.000 fichas, y no sale ninguna guía sin que haya un control por empresa operadora, de pago de tasas, cambio de bar, de máquina, de provincia o del propio operador titular, que queda reflejado. Independientemente del problema que depende del trámite de Interior, si en los Gobiernos Civiles se tuviese informatizado el tema, los problemas quedarían solucionados.»

«La legislación sobre Máquinas Recreativas cambia mucho y los pequeños operadores no llegan a saber exactamente como está, presentando la documentación defectuosa.»

Recientemente, la Guardia Civil ha realizado algunas inspecciones en localidades del cinturón de Madrid —como *Arganda*—, detectando que el 80 por 100 de las máquinas instaladas estaban en situación ilegal. *Sanz Feliciano*, sin embargo, afirma que este es un dato no equiparable al conjunto de la Autonomía de Madrid, aunque sintomático. «En Madrid se puede decir que la relación legalidad/ilegalidad está invertida a la que ofrece esta inspección, con un 20 por 100 de máquinas ilegales sobre un 80 por 100 con su documentación en regla.»

PEYPER S.A.

PRESENTA

WOLF MAN

EL MOVIMIENTO

NO SE ASOMBRE SI VÉ QUE ALGUIEN
MUEVE UN PIN-BALL SIN PREOCUPARSE
DE LA FalTA.

EL MUEBLE NO SE MUEVE
!! SE MUEVE EL TABLERO !!

... Y LO MUEVE EL JUGADOR

adelante, atrás,
a derecha, a izquierda...

UNA Y OTRA VEZ,
cambiando la
trayectoria de la bola,
imprimiendo al juego
una agresividad
hasta ahora
desconocida

... y más cosas



PEYPER S.A.

MAQUINAS AUTOMATICAS RECREATIVAS

JULIAN CAMARILLO, 53 bis - TLF. 754 27 07
MADRID 28037 - SPAIN

BOLA DE RECLAMO



Si la máquina permanece un tiempo sin jugar...

sale una bola y juega sola.

También se autorregula;
lo mismo en las combinaciones
de juego, que en la dificultad
para obtener partida por puntuación
según la destreza de cada jugador.

Posibilidad de doblar la puntuación
obtenida al final de la jugada por
coincidencia con lotería

Tecnología electrónica
de alta fiabilidad
y amplia experiencia
en modelos anteriores
y todo ello sobre
un juego rápido
y dinámico como es
habitual en todos
los modelos de
PEYPER



PEYPER S.A.

MAQUINAS AUTOMATICAS RECREATIVAS

JULIAN CAMARILLO, 53 bis-TLF. 754 27 07
MADRID 28037 - SPAIN



Querrela de Interlialia contra Enrique López Oneto, colaborador de TEMAS RECREATIVOS Y DE AZAR

LOS TRIBUNALES NOS DAN LA RAZON

PUEDE pensar alguno de nuestros lectores que nos agrada publicar las siguientes páginas. No es así.

Se trata de los autos judiciales en los que reiteradamente los tribunales nos dan la razón frente al empeñamiento de la firma Interlialia y de Jorge Arqué para conseguir el procesamiento de nuestro colaborador Enrique López Oneto. Ante un primer pronunciamiento del magistrado-juez del Juzgado de Instrucción n.º 23 de Madrid, desestimando la querrela, los arriba mencionados presentaron recurso de reforma y, al ser rechazado éste por la Justicia, presentaron una apelación asimismo desestimada por el juez.

¿Han acabado ya o piensan seguir obligándonos a perder el tiempo a jueces, abogados y periodistas? A todos nos gustaria ocuparnos de cosas más interesantes que demostrar que lo blanco es blanco y lo negro negro, por muchos recursos que presente el señor Arqué en persecución de sus soñados 30 millones.

Por nuestra parte no quisiéramos dar más vueltas al tema. La clara exposición realizada por el juez, que reproducimos textualmente, es nuestra mejor defensa y debería servir como explicación para que Jorge Arqué se diera por enterado de que en este país ya existe un derecho que se llama libertad de expresión y que

está consagrado por nuestra Constitución.

Juzgado de Instrucción 23
Procurador, D. Antonio Francisco García Díaz, Interalia, D. Victor Requejo Calvo, M.^a Rosario Porras Larrinaga.

AUTO.—Madrid, a seis de febrero de mil novecientos ochenta y siete.

HECHOS

PRIMERO.—La presente causa se instruye en virtud de querrela criminal promovida por el procurador don Antonio Francisco García Díaz, en nombre y representación de Interalia, S. A., por presuntos delitos de calumnia e injuria, contra la persona que resultase ser la autora del artículo publicado en el número diecisiete de la revista «Temas Recreativos y de Azar», de fecha treinta de abril de mil novecientos ochenta y seis, en sus páginas cuarenta y tres a cuarenta y cinco.

SEGUNDO.—En el curso de estas actuaciones se determinó que el autor del artículo de referencia fue el periodista ENRIQUE LOPEZ ONETO, el cual reconoció que es quien redactó aquél, agregando que lo hizo sin ningún ánimo de injuria y ataque personal, con el solo propósito de reflejar informaciones útiles al público de la revista.

FUNDAMENTOS JURIDICOS

PRIMERO.—El núcleo esencial para determinar la

existencia de un delito de calumnia o injurias estriba en determinar si ha habido la voluntad o ánimo de ofender y perjudicar el honor de la persona o entidad a la que se refiere, en el caso de autos, el artículo periodístico al que se refiere la querrela, pues tal voluntad o ánimo constituye el elemento subjetivo del supuesto que es preciso para que una conducta tenga relevancia jurídico-penal, entendiéndose por tal, respecto a los tipos penales de referencia, el proceder tendencial de que la expresión proferida o acción ejecutada sea, en el caso de la calumnia, con voluntad consciente y ánimo deliberado de perjudicar al calumniado con conocimiento de su inocencia respecto del delito que se le imputa y voluntad deliberada de realizar tal atribución, lesionando así su honor, o que, en el supuesto de la injuria, se realice para menospreciar, vituperar, vilipendiar, deshonrar o desacreditar a determinada persona, entendiéndose este Juzgado que tales animos o voluntades atentatorios contra el honor deben apreciarse nitidamente, pues pueden ceder, enervarse o desvalorizarse por la concurrencia de otros propósitos o móviles, cuales son, entre otros, los que dimanar de la libertad de expresión, de crítica, de defensa, consejo, corrección o simple relato informativo, provocándose, en última instancia, un problema de límites entre la libertad de expresión y el derecho del honor, teniendo aquélla como límite el respeto de tal

derecho, de ahí la necesidad y deber de informar objetivamente, sin caer en la transgresión del honor, aun cuando naturalmente cabe la denuncia de hechos que son infracciones de deberes sociales, de convivencia u otros, tratando de promover un estado de opinión y hasta fomentar un grupo de presión en la opinión pública tendentes a la corrección o paliativo de esos defectos, e incluso promover la crítica de situaciones anómalas, extrañas o irregulares que tengan un sentido potencial y tendencial positivo y constructivo.

SEGUNDO.—Examinado el artículo periodístico que sirve de fundamento a la querrela a la que se contrae esta causa penal, en su conjunto o integridad, no en la forma parcial y segada que se consigue en aquélla, este Juzgado entiende que el artículo recoge un estado de opinión y preocupación de miembros de Facomare, fabricantes y expositores en relación a la celebración de la Feria Española del Recreativo 86 y en concreto a la contratación de stands y reparto de los mismos, y, si bien es cierto que se critica la recepción por Interalia de cantidades a cuenta sin que hubiese aún firmado el contacto con Facomare, también lo es que se reconoce que «se había llegado a un acuerdo» y éste fue difundido públicamente, en rueda de prensa, lo que, en opinión del articulista, hace que la ausencia de contrato firmado no tuviere efectivamente ninguna im-

portancia si no fuera por los graves problemas que ya se están produciendo y que auguran nuevas tensiones en esta FER '86 caso de que finalmente se celebre, y aún cuando el periodista se pregunta si Interalia devolverá ese dinero si no se hace la Feria con Facomare, es lo cierto que también indica que «sin embargo, parece improbable que ese contrato del que hablamos no se firme», admitiendo la posibilidad acto seguido de que aquél «pudiera estar firmado cuando el artículo se publique»; debiendo concluirse en el sentido de expresar que el artículo examinado no revela en su autor que tenga el propósito de atentar contra el honor de la entidad querellante, estando aquél dentro de los límites de la libertad de información periodística y de los cometidos de denuncia, divulgación y crítica que le son propias, por lo que procede denegar el procesamiento interesado en la parte querellante.

Vistos los artículos de pertinente aplicación de la Constitución, Código Penal y Ley de Enjuiciamiento Criminal.

El Ilmo. Sr. D. Miguel Hidalgo Abia, Magistrado-Juez de Instrucción número veintitrés de los de esta capital, por ante mí, la Secretario, DIJO:

Que debía denegar y denegaba el procesamiento interesado por la querellante.

Notifíquese esta resolución a las partes.

DILIGENCIA.—Seguidamente se cumple lo mandado; doy fe.

DANA REWIND-2



El nuevo giro prodigioso de **Sopelsa**

Juego excitante,
sencillo y rápido
en línea central.

«Segunda oportunidad»
para mejorar la combinación
sin arriesgar nada.

Cambio de figuras
con el «giro prodigioso»

Bonus.

Pagos en monedas de
25 y 100 pesetas ajustable.

Y no falla nunca.

TERMOMETRO REWIND

Cambia de color introduciendo monedas.

A partir de la cuarta luz verde, premio seguro.

A más luces verdes, más especiales y premios más altos.

LOTERIA: parando en verde, ¡PARTIDA!

Premios en abundancia también con el termómetro REWIND en rojo.

Miravalles, 39 - Apartado 1.620
Teléf. 945/27 51.00 - VITORIA

Magnet, el sistema revolucionario para vídeos, fue presentado en Murcia

EL sistema Magnet, avalado por EFO, S. A., fue presentado por Muresa recientemente. Este es un sistema en el cual el cambio de juegos se realiza sencillamente mediante un diskette que se introduce en el driver y provoca la aparición del nuevo juego en breves segundos.

EFO lleva investigando desde hace tres años sobre un método para poder ayudar al operador en un campo tan competitivo como el del video-juego. El sistema ahora presentado ofrece gran rentabilidad y resulta sumamente cómodo y de fácil manejo. Al mismo tiempo, la utilización del sistema Magnet permite al recaudador efectuar directamente el cambio de juego. El bajo costo de su adaptación abarata, desde el punto de vista del operador, la explotación de los video-juegos, eliminando las operaciones de rotación de placas.

Los estudios realizados garantizan que la utilización del sistema supondrá un beneficio mensual calculado en un 200 por 100 sobre el coste del juego.

EFO es una empresa vinculada al Sector del Recreativo desde hace quince años, lo cual avala el uso del método Magnet para que el operador pueda optimizar los resultados económicos de sus máquinas.



Extraordinario éxito en la final de
Individuales Superleague 8 Pool
de H.G.M., S. A.

Campeonato de billares sobre billares de campeonato

H.G.M., S. A., celebró en la masía restaurante Can Font de Castellar del Vallés el Campeonato de Individuales Superleague 8 Pool 1986-87. A este acto asistieron los directivos ingleses Mr. Barrie Denton (director general de H.G.M.), Mr. Stephen Kalton (director de operaciones), Mr. Nigel Hodson (director de promociones H.G.M.). También estuvo presente el presidente de la Federación Española de Billar, Jesús Villamor, que hizo la entrega de trofeos a los finalistas, acompañado por José Miguel Casasampere, gerente de operaciones de H.G.M., S. A. A la final de este Campeonato de Individuales Superleague 8 Pool asistieron representantes de más de 50 compañías operadoras de diversas zonas de Cataluña y de la Costa del Sol del Sur de España, que disfrutaron de un buffet libre ofrecido por esta empresa. Los dos primeros clasificados han quedado automáticamente inscritos para el Campeonato Nacional de Individuales «España 87», integrando el equipo que representará a H.G.M. en las grandes finales que se celebrarán el día 20 de junio de este año.

Clasificación Campeonato de Individuales Superleague 8 Pool 1986-87 de H.G.M., S. A.

Campeón:

Premio metálico de 50.000 ptas. y trofeo.
Francisco Padilla, Bar Sport (Terrassa).

Subcampeón:

Premio metálico de 25.000 ptas. y trofeo.
Jaume Rodríguez, Bar Bonanza (Vilafranca Penedes).

Semifinalistas:

Premio metálico de 15.000 ptas. y trofeo.
Xavier Martínez, Bar Stop (Sant Cugat);
Antonio García, Frankfurt Sorolla (Sabadell).

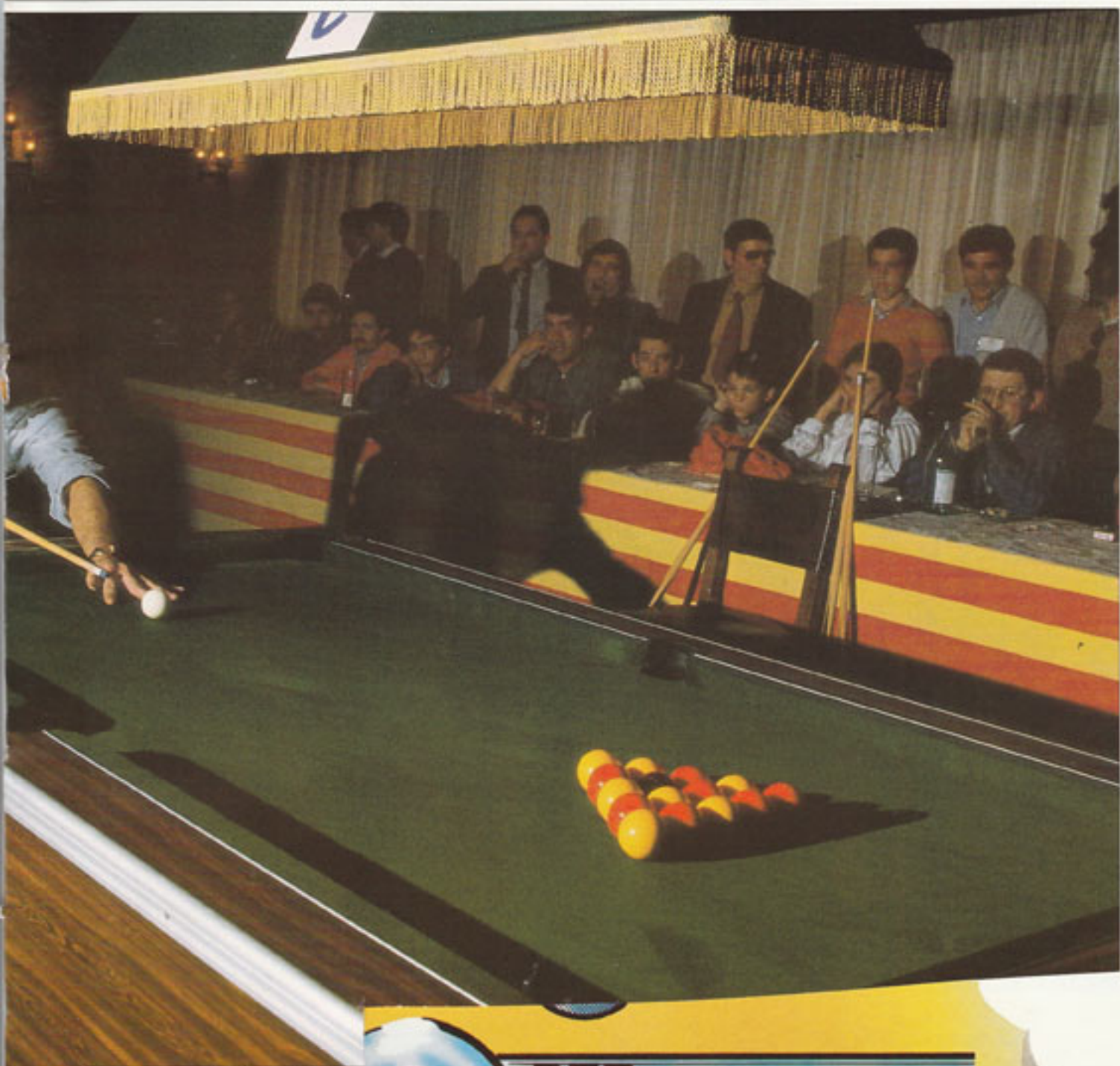
Cuartofinalistas:

Premio metálico de 8.000 ptas. y trofeo.
Delio Castillo, Heladería Roda (Roda de Bara); José Luis Bejarano, Bar L'Odeon (Sant Boi); Juan Antonio Font, Frankfurt Montroig (Montroig del Camp); Juan Conesa, Restaurante El Moli (Sant Joan Despi).

Octavofinalistas:

Premio metálico de 4.000 ptas. y trofeo.
José Manuel Lázaro, Hotel Pedro III (Vilafranca); Josep Asensi, Bar Capri (Igualada); Francisco Navarro, Frankfurt Orozco (Súria); Juan Guerrero, Frankfurt L'Olla (Montroig); Fermán Páez, Bar Cortada (Caldes de Montbui); Francisco Borruel, Bar Nisa (Molins de Rey); Juan Francisco Leiva, Bar Suiza (Benvista); Edwin Woonen, Pub Edwing's (Sitges).





De izquierda a derecha: Mr. Barrie Denton y Mr. Hodson, entregando el premio de campeón Francisco Padilla, acompañados de José Villamor, José Miguel Casasampere y Stephen Kalton.

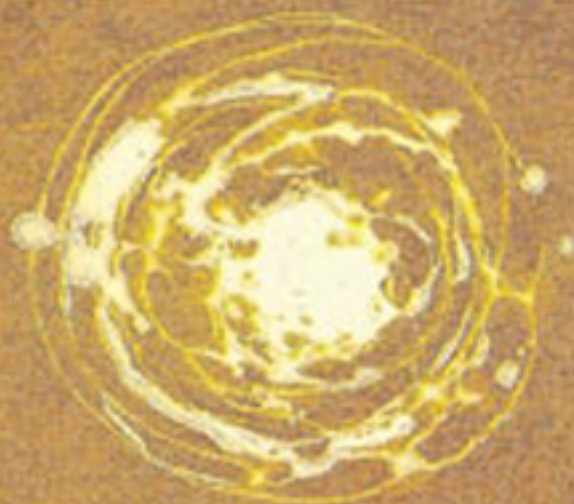


El campeonato de H.G.M., S. A., atrajo a más de 50 compañías operadoras.

Días 9, 10 y 11 de Abril de 1987

CONGRESO ANDALUZ DEL AUTOMATICO

“La nueva feria de Torremolinos”



Colaboran:

- ★ JUNTA DE ANDALUCIA
- ★ ANMARE



Organiza:

- ★ GRUPO TAULAR
- Santísima Trinidad, 3
- Telf. (91) 445 37 02
- 28010 Madrid (España)

MERCAUTOMAT

**PALACIO DE CONGRESOS Y EXPOSICIONES
(Torremolinos - Málaga - España)**



CARACTERISTICAS GENERALES:

- Cuatro proyectores: Tres en línea, y uno superior que actúa de comodín.
- **Sistema y juego patentados.**
- Máquina con palanca y pulsador de arranque.
- Monederos de 25 y 100 pesetas.

INNOVACIONES TECNICAS:

- 2 Hoppers, de 25 y 100 pesetas, adaptables a cualquier otro tipo de monedas.
- Una moneda de 100 pesetas acumula 4 créditos; o devuelve 1, 2 ó 3 monedas de 25 pesetas a petición del jugador.
- Placa de sonido, incorporada a la CPU.

- Multiplexión de fases que simplifica circuitos.
- Entradas en serie, que eliminan cableado y conexiones.
- Avisador óptico de ruptura de fusibles.
- Peso: 100 kilos.
- Dimensiones: 195 x 55 x 50 cm.

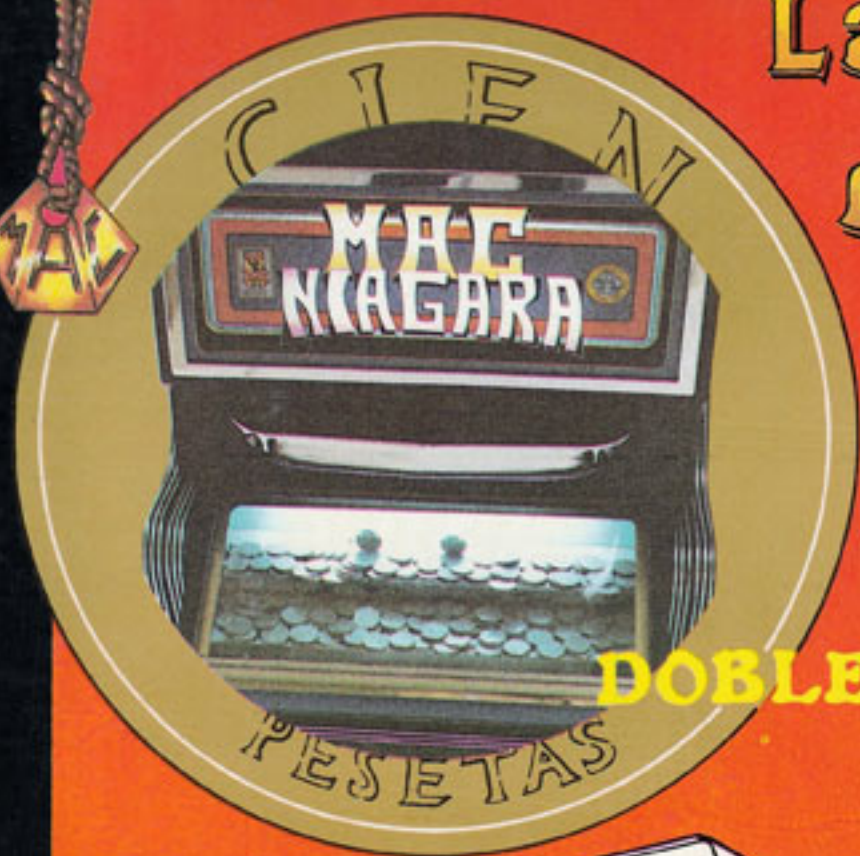
LIMON Y BABY 100 MULTIPLICADORA

Con el cambio de las pantallas frontales y de la memoria, la LIMON Y BABY 100 actual, quedará convertida en MULTIPLICADORA (cuando la normativa lo permita).

Recreativos Franco S.A.

Alfonso Gómez 4 28037 Madrid ☎ 754 30 65-754 30 39 Telex 44424 FLIP E

La Novedad del "87"



**DOBLE JUEGO
DOBLE RECAUDACION**

Al invertir en cataratas ustedes acertaron plenamente, para que vuelvan a tener el mismo acierto hemos incorporado a la máquina B del momento el boom de antaño "la catarata".

CARACTERISTICAS

- Monederos de 25 y 100 pts.
- Hoppers de 25 y 100 pts.
- Tiene dos Jackpots.
- Posibilidad de juego a la catarata con el último avance.



MAQUINAS AUTOMATICAS
COMPUTERIZADAS, S.A.

C/ de la Granja, 50
Tele. 653 37 96 - 653 36 23
TELEX: 22619 MACSA E
Alcobendas (MADRID)
SPAIN



LIMON FRUIT



"La 100 convertible"
Tan simple como cambiar la serigrafía

2 Hoppers (25 y 100 ptas.) de gran capacidad.

Acumulación de monedas con juego automático.

Palanca y proyector comodín.

Excelente reparto de premios.

Tecnología avanzada y conocida.



**Machines Games
Automatics, s.a.**

Rda. de la Industria, 22-24. Tels.: 718 65 51 - 718 18 54
Télex: 52473 OPMV-E. Barberà del Vallès (Barcelona)





LIMON FRUIT